



Panduan Memulai

Pusat Mitra AWS



Pusat Mitra AWS: Panduan Memulai

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Merek dagang dan tampilan dagang Amazon tidak boleh digunakan sehubungan dengan produk atau layanan apa pun yang bukan milik Amazon, dengan cara apa pun yang dapat menyebabkan kebingungan di antara pelanggan, atau dengan cara apa pun yang merendahkan atau mendiskreditkan Amazon. Semua merek dagang lain yang tidak dimiliki oleh Amazon merupakan hak milik masing-masing pemiliknya, yang mungkin atau tidak terafiliasi, terkait dengan, atau disponsori oleh Amazon.

Table of Contents

Apa itu AWS Partner Central?	1
Menjadi seorang AWS Partner	2
Mendaftar di AWS Partner Central	3
Mengundang pengguna baru	5
.....	5
Masuk ke AWS Partner Central	6
Halaman beranda AWS Partner Central	8
Bilah navigasi	8
Pencarian global	8
Tugas	9
Menu dropdown	9
Dukungan	9
Bahasa	10
Perusahaan saya	10
Profil Perusahaan	11
Profil Saya	12
Menu Pusat Mitra AWS dan akses peran, jalur, dan panggung	13
Mendaftar ke program AWS Partner	25
Penelusuran mitra	25
Berita dan acara mitra	25
AWS Asisten Mitra	27
Manfaat dan fitur Asisten AWS Mitra	28
Menggunakan Asisten AWS Mitra	28
Mengajukan pertanyaan kepada Asisten AWS Mitra	29
Memecahkan masalah tanggapan Asisten AWS Mitra	29
AWS FAQ Asisten Mitra	30
Bagaimana cara mengakses Asisten AWS Mitra?	30
Bahasa apa yang didukung oleh Asisten AWS Mitra?	30
Apa yang bisa dilakukan Asisten AWS Mitra?	31
Dapatkah AWS mitra menggunakan Asisten Mitra untuk mengubah akun atau layanan mereka?	31
Bagaimana Asisten AWS Mitra menangani informasi rahasia?	31
Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra tidak merespons?	31
Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra memberikan informasi yang salah?	31

Dapatkan saya mematikan Asisten AWS Mitra jika saya tidak ingin menggunakannya?	31
Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS	32
Prasyarat	33
Peran dan izin pengguna	33
Mengetahui akun mana yang harus ditautkan	34
Memberikan izin IAM	34
Memahami izin peran	37
Membuat set izin untuk SSO	40
Menautkan akun	42
Menggunakan kebijakan khusus untuk memetakan pengguna	44
Membatalkan tautan akun	48
FAQ penautan akun	49
Memetakan AWS Marketplace peran ke pengguna integrasi CRM	53
AWS kebijakan terkelola untuk pengguna AWS Partner Central	55
AWSPartnerCentralFullAccess	55
PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation	56
AWSPartnerCentralOpportunityManagement	56
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess	56
AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy	57
Pembaruan kebijakan	57
Mengontrol akses dalam manajemen akun AWS Partner Central	59
Izin untuk manajemen akun AWS Partner Central	59
AssociatePartnerAccount	59
AssociatePartnerUser	60
DisassociatePartnerUser	61
Sumber daya tambahan	61
Pencatatan panggilan API Pusat AWS Partner dengan AWS CloudTrail	62
Contoh entri file log AWS Partner Central	63
Topik terkait	64
Manajemen pengguna	66
Peran Pusat AWS Partner	67
Aliansi memimpin	68
Tim aliansi	68
Pengguna standar	70
Pengguna saluran	70
Admin awan	70

Staf pemasaran	72
Staf teknis	73
Manajer ACE	74
Pengguna ACE	75
Perbandingan peran	76
Mengelola pengguna dan tugas peran	78
Mengelola tugas peran	78
Menetapkan kembali peran utama aliansi	80
Memetakan pengguna ke peran IAM	81
Menghapus pengguna	82
Mengelola profil Anda	82
Praktik terbaik izin AWS Partner Central	84
Tetapkan peran sesuai dengan prinsip hak istimewa terkecil	84
Penugasan peran audit	84
Gunakan kredensial unik	84
Hindari login generik	85
Autentikasi multi-faktor (MFA)	86
Tugas Pusat AWS Partner	88
Tugas saya	88
Ringkasan tugas	88
Menyelesaikan tugas	89
Menolak tugas	90
Manajemen tugas	90
Tugas tahap pertumbuhan solusi	90
Membangun panggung	91
Panggung pasar	92
Jual panggung	95
Tumbuh tahap	96
FAQ Pusat Mitra AWS	99
Bagaimana cara membuka tiket AWS Support?	99
Saya terkunci dari AWS Partner Central. Bagaimana cara mendapatkan dukungan?	99
Bagaimana cara mendaftar Akreditasi AWS Mitra?	100
Bagaimana cara mengatur ulang kata sandi AWS Partner Central saya?	100
Bagaimana cara memastikan bahwa Kartu Skor Mitra saya mendaftarkan Sertifikasi organisasi saya? AWS	101
Bagaimana cara mentransfer AWS sertifikasi saya ke akun AWS Partner Central yang baru? ..	101

Apa itu program AWS Direct Connect?	102
Apakah AWS Partner Central mendukung browser Microsoft Edge Legacy?	103
Apa itu browser Microsoft Edge Legacy?	103
Mengapa perubahan?	103
Dapatkah saya mengakses Konsol AWS Manajemen melalui AWS Partner Central?	103
Riwayat dokumen	104
.....	cvii

Apa itu AWS Partner Central?

Amazon Web Services (AWS) Partner Central adalah portal swalayan tempat AWS Partner Anda mengelola keterlibatan mereka. AWS Sebagai AWS Partner, gunakan AWS Partner Central untuk mengakses manfaat, membedakan penawaran Anda, dan menggunakan sumber daya, alat, dan pelatihan yang dapat membantu perusahaan Anda meningkatkan dampak pemasarannya.

Menjadi seorang AWS Partner

AWS Partner Network APN adalah komunitas mitra global yang menawarkan program, keahlian, dan sumber daya untuk membangun, memasarkan, dan menjual penawaran mitra. Apakah Anda baru mulai membangun atau ingin memperluas bisnis Anda, Anda dapat bergabung dengan APN tanpa biaya dan menggunakan AWS pelatihan, sumber daya pemberdayaan, alat Well-Architected, dan banyak lagi.

Untuk instruksi untuk menjadi seorang AWS Partner, lihat [Bergabung dengan AWS Partner Network](#).

Mendaftar di AWS Partner Central

Sebelum Anda dapat menggunakan AWS Partner Central, Anda harus terlebih dahulu mendaftarkan perusahaan Anda. Orang yang mendaftarkan perusahaan ke AWS Partner Central dan menjadi pemimpin aliansi harus memiliki wewenang hukum untuk menerima syarat dan ketentuan AWS Partner Central atas nama bisnis mereka. Setelah Anda mendaftarkan perusahaan Anda, pengguna individu dapat mendaftar. Dalam kedua kasus tersebut, pendaftaran didasarkan pada domain email unik perusahaan Anda, seperti `companyname.com`.

Jika beberapa perusahaan, seperti perusahaan induk dan anak, berbagi domain bisnis yang sama dan mendaftar di AWS Partner Network, mereka masih akan berbagi satu akun AWS Partner Central. Pengguna tambahan yang mendaftar dengan alamat email perusahaan mereka yang berisi domain yang sama akan ditautkan ke akun AWS Partner Central yang sama.

Untuk mendaftarkan perusahaan Anda di AWS Partner Central

1. Arahkan ke [formulir pendaftaran AWS Partner Central](#).
2. Masukkan nama dan alamat email Anda dengan domain perusahaan Anda, seperti `companyname.com`. Domain alamat email pribadi (seperti `gmail.com`, `hotmail.com`, `outlook.com`, dan `.edu`) tidak diterima.
3. Pilih Ya untuk mengakui bahwa Anda adalah titik kontak utama untuk mengelola hubungan bisnis perusahaan Anda dengan AWS dan bahwa Anda setuju untuk menjadi pemimpin aliansi untuk perusahaan Anda.
4. Ambil kode keamanan yang Anda terima dalam pesan email dari `apn-no-reply@amazon.com`. Masukkan kode ini di formulir pendaftaran Anda.
5. Buat kata sandi dan lengkapi CAPTCHA.
6. Masukkan informasi pelanggan, informasi kontak, dan informasi perusahaan. Penawaran utama yang Anda pilih (produk perangkat lunak atau layanan konsultasi) menentukan pendaftaran AWS Partner Network jalur Anda.
7. Setelah mengisi formulir dan meninjau entri Anda, pilih Daftar. Halaman beranda AWS Partner Central muncul. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Halaman beranda AWS Partner Central](#).

Untuk mendaftar sebagai pengguna di AWS Partner Central

1. Arahkan ke [formulir pendaftaran AWS Partner Central](#).

2. Masukkan nama dan alamat email Anda dengan domain perusahaan terdaftar Anda, seperti **>companyname.com**. Domain alamat email pribadi (seperti gmail.com, hotmail.com, outlook.com, dan.edu) tidak diterima. Anda akan mendapatkan pesan kesalahan jika Anda memasukkan alamat email yang tidak valid.
3. Pilih Verifikasi email.
4. Periksa email Anda untuk pesan dari apn-no-reply@amazon .com. Pesan tersebut berisi kode keamanan.
5. Masukkan kode keamanan di formulir pendaftaran Anda. Anda akan terdaftar dalam peran dengan akses standar ke AWS Partner Central. Prospek aliansi dapat mengubah izin Anda setelah Anda mendaftar.
6. Lengkapi informasi pelanggan dan kontak pada formulir pendaftaran.
7. Pilih Pendaftaran.

Mengundang pengguna baru

Untuk memberi karyawan AWS Partner Central akses, undang mereka untuk bergabung. Pengguna dengan pemimpin aliansi dan peran tim aliansi dapat mengundang pengguna baru.

Untuk mengundang pengguna baru

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran pemimpin aliansi atau tim aliansi.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab Peran Pusat Mitra.
4. Pilih Undang pengguna.
5. Masukkan alamat email pengguna. Anda akan mendapatkan pesan kesalahan jika Anda memasukkan alamat email yang tidak valid.
6. Pilih satu atau lebih peran untuk diberikan kepada mereka. Untuk informasi lebih lanjut tentang peran, lihat [Peran Pusat AWS Partner](#).
7. (Opsional) Untuk mengundang pengguna lain, pilih Tambah Pengguna Lain.
8. Pilih Undang. Pengguna yang diundang menerima pesan email yang berisi tautan untuk mendaftar.

Masuk ke AWS Partner Central

Pengguna terdaftar dapat masuk ke portal AWS Partner Central dari browser. Untuk pengalaman terbaik, kami sarankan menggunakan komputer desktop.

Untuk masuk ke AWS Partner Central

1. Buka AWS Partner Central di <https://partnercentral.awspartner.com/APNLogin>.
2. Masukkan alamat email bisnis dan kata sandi yang Anda konfigurasi saat pendaftaran.
3. Pilih Masuk.
4. Jika akun AWS Partner Central organisasi Anda dikonfigurasi untuk menggunakan autentikasi multi-faktor (MFA), periksa email Anda di alamat yang ditampilkan untuk kode verifikasi.
5. Periksa email Anda di alamat yang ditunjukkan untuk kode verifikasi.
6. Masukkan kode verifikasi di bidang teks kosong. Kode akan kedaluwarsa setelah 15 menit, pada waktu yang ditampilkan.
 - Jika kode kedaluwarsa sebelum Anda memasukkannya, pilih Kirim ulang kode untuk meminta yang baru.
 - Anda memiliki tiga upaya untuk memasukkan kode. Setelah 3 upaya gagal, kode menjadi tidak valid. Pilih Kirim ulang kode untuk meminta yang baru.
 - Anda hanya dapat meminta kode baru tiga kali dalam jangka waktu satu jam.
 - Anda tidak dapat meminta kode baru sebelum kode saat ini kedaluwarsa.
7. (Opsional) Untuk menghindari langkah verifikasi ini selama 30 hari ke depan pada perangkat ini, pilih Percayai perangkat ini selama 30 hari.
8. Pilih Verifikasi kode.

Note

Jika Anda perlu memulai dari awal, pilih Kembali untuk masuk. Jangan gunakan tombol kembali browser Anda atau segarkan halaman karena ini dapat mengunci akun Anda. Jika ini terjadi, restart browser Anda dan coba lagi.

 Important

Jika Anda terkunci dari AWS Partner Central dan membutuhkan dukungan, lakukan hal berikut:

1. Arahkan ke [halaman kontak AWS Partner Team](#) dari AWS Partner Network Knowledge Base.
2. Lengkapi formulir kontak dan pilih Kirim.

Halaman beranda AWS Partner Central

Halaman beranda AWS Partner Central menampilkan informasi yang relevan dengan peran yang Anda tetapkan. Halaman beranda berisi bilah navigasi dan menu tarik-turun di bagian atas, dan ikon di sudut kanan bawah untuk mengakses penelusuran.

Topik

- [Bilah navigasi](#)
- [Pencarian global](#)
- [Tugas](#)
- [Menu dropdown](#)
- [Menu Pusat Mitra AWS dan akses peran, jalur, dan panggung](#)
- [Mendaftar ke program AWS Partner](#)
- [Penelusuran mitra](#)
- [Berita dan acara mitra](#)

Bilah navigasi

Di bagian atas halaman beranda AWS Partner Central terdapat bilah navigasi. Bilah navigasi berisi menu untuk mengakses konten AWS Partner Central yang terkait dengan AWS Partner manfaat dan jalur atau perkembangan tingkat. Arahkan kursor ke item menu untuk melihat detail tentang kontennya. Anda hanya dapat mengakses item menu yang diizinkan untuk peran yang Anda tetapkan. Untuk informasi selengkapnya tentang item menu AWS Partner Central dan peran yang dapat mengaksesnya, lihat [Menu Pusat Mitra AWS dan akses peran, jalur, dan panggung](#).

Pencarian global

Di tengah bilah navigasi, masukkan istilah di kotak pencarian untuk mencari AWS Partner akun dan konten pendukung mitra Anda—termasuk peluang ACE, penawaran, panduan cara, dan video. Fitur pencarian tidak termasuk permintaan dana indeks atau dasbor analitik mitra.

Hasil pencarian ditampilkan dalam tabel, diatur berdasarkan jenis rekaman. Di panel kiri, Anda dapat menerapkan satu atau lebih filter tipe rekaman ke hasil permukaan dari jenis tertentu. Pilih Hapus filter untuk menghapus filter. Maksimal lima hasil untuk setiap tampilan jenis rekaman di setiap tabel.

Jika ada lebih dari lima hasil untuk suatu jenis, pilih Lihat semua untuk memperluas hasil. Untuk membuka rekaman, pilih nama atau judul rekaman.

Tugas

Tugas AWS Partner Central dapat membantu Anda memprioritaskan dan menyelesaikan aktivitas di AWS Partner Central yang relevan dengan sasaran Anda AWS . AWS Partner Central dapat merekomendasikan tugas yang paling relevan sesuai dengan peran dan jalur perusahaan Anda. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Tugas Pusat AWS Partner](#).

Menu dropdown

Di sudut kanan atas AWS Partner Central terdapat menu tarik-turun untuk [Dukungan](#), [Bahasa](#), [Perusahaan saya](#) dan [Profil Saya](#) Anda hanya dapat mengakses item menu yang diizinkan untuk peran yang Anda tetapkan. Untuk informasi selengkapnya tentang item menu AWS Partner Central dan peran yang dapat mengaksesnya, lihat [Menu Pusat Mitra AWS dan akses peran, jalur, dan tanggung](#).

Dukungan

Di AWS Partner Central, pilih Support, Hubungi Support untuk mengirimkan kasus baru, melihat riwayat kasus Anda, atau berkorespondensi dengan AWS Partner Support.

AWS Partner Support adalah fitur manajemen kasus bagi mitra untuk terlibat dengan APN Support. Di halaman Dukungan Mitra, Anda dapat membuka kasus baru, meninjau kasus terbuka dan sebelumnya, dan membaca artikel yang terkait dengan masalah umum, pertanyaan, dan masalah yang diajukan oleh pengguna lain. Anda dapat melacak korespondensi pada kasus terbuka, merespons langsung dari AWS Partner Central, dan mengunggah file untuk membantu Anda mengkomunikasikan masalah Anda dengan AWS Partner dukungan.

AWS Partner Support memberi Anda kemampuan untuk memasukkan detail tentang masalah Anda sehingga tim dukungan dapat membantu Anda lebih efisien.

- Jenis Kasus - Pilih jenis kasus dukungan yang ingin Anda buka. Ini membantu mengarahkan permintaan Anda ke tim yang tepat.
- Jenis Pertanyaan - Pilih opsi yang paling sesuai dengan jenis pertanyaan yang ingin Anda tanyakan kepada tim dukungan.

- Dapatkan Spesifik — Pilih jenis pertanyaan yang lebih spesifik.
- Subjek - Masukkan subjek deskriptif untuk tiket dukungan Anda.
- Deskripsi — Jelaskan masalah Anda secara rinci.
- Lampiran — Tambahkan lampiran apa pun untuk membantu menjelaskan masalah Anda.

Jika Anda terkunci dari AWS Partner Central, Anda bisa mendapatkan dukungan dengan melakukan hal berikut:

1. Arahkan ke [halaman kontak AWS Partner Team](#) dari AWS Partner Network Knowledge Base.
2. Lengkapi formulir kontak dan pilih Kirim.

Bahasa

Anda dapat memilih bahasa yang berbeda dari menu dropdown Bahasa.

Perusahaan saya

Menu tarik-turun Perusahaan Saya memiliki beberapa item untuk membantu Anda mengelola profil perusahaan, manajemen pengguna, AWS sertifikasi, dan banyak lagi. Sebagian besar opsi menu ini hanya tersedia untuk pengguna tim aliansi. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Peran Pusat AWS Partner](#).

- Kartu Skor Mitra — Lihat Kartu Skor Mitra Anda untuk melacak perkembangan di jalur dan persyaratan tingkat Anda AWS Partner .
- Profil Perusahaan — Akses informasi perusahaan, produk, dan layanan Anda, dan untuk mitra yang memenuhi syarat, informasi daftar Pencari Solusi Produk Anda.
- Manajemen Pengguna — Tetapkan peran kepada pengguna dan undang pengguna baru ke AWS Partner Central.
- Pelatihan & Sertifikasi — Lihat AWS pelatihan dan sertifikasi yang diselesaikan oleh pengguna di organisasi Anda.
- AWS Mendidik Job Board — Posting pekerjaan untuk menjangkau kandidat dengan keterampilan AWS bersertifikat khusus.
- Minta perubahan pemimpin aliansi — Kirim permintaan untuk mengubah peran utama aliansi ke pengguna lain.

Profil Perusahaan

Di menu kanan atas, pilih Perusahaan Saya, Profil Perusahaan untuk membuka halaman tempat Anda dapat memperbarui informasi perusahaan Anda, dan untuk mitra tahap yang divalidasi atau lebih tinggi, perbarui daftar Partner Solutions Finder Anda. Halaman ini hanya tersedia untuk peran pemimpin aliansi, tim aliansi, dan staf pemasaran.

Halaman Profil Perusahaan berisi beberapa tab dengan informasi unik. Pembaruan pada halaman ini tercermin di halaman web publik Pencari AWS Partner Solusi untuk mitra yang memenuhi syarat. Untuk mitra dalam tahap Terdaftar, Terdaftar, atau Dikonfirmasi, hanya sebagian tab pada Profil Perusahaan yang terlihat (hanya Perusahaan, Produk & Layanan, dan Domain Saya), dan informasi ini tidak tercantum di Pencari Solusi. AWS Partner

- **Perusahaan** — Perbarui informasi umum tentang bisnis Anda dan jenis pelanggan yang Anda layani.
- **Solusi/Praktik** - Lihat penawaran yang divalidasi oleh AWS. Anda dapat menambahkan konten deskriptif untuk ditampilkan di samping penawaran yang divalidasi di daftar Pencari Solusi Anda AWS Partner .
- **Kualifikasi** - Lihat kualifikasi Anda yang AWS divalidasi (seperti AWS Kompetensi, AWS Layanan, Program, dan Sertifikasi). Laporkan area solusi Anda sendiri untuk mengarahkan pelanggan ke daftar Partner Solutions Finder Anda.
- **Lokasi** — Sorot lokasi organisasi Anda di daftar Partner Solutions Finder Anda.
- **Studi Kasus** — Lihat studi kasus yang divalidasi oleh AWS. Anda dapat menambahkan konten deskriptif untuk ditampilkan bersama studi kasus tervalidasi pada daftar Pencari AWS Partner Solusi Anda.
- **Produk & Layanan** — Pilih jenis produk dan layanan yang Anda tawarkan kepada pelanggan. Informasi ini digunakan untuk merekomendasikan AWS Partner Jalur kepada Anda dan daftar Anda di sini diperlukan untuk mendaftar di jalur yang relevan.
- **My Domains** — Tambahkan domain yang terkait dengan organisasi Anda. Ketika pengguna mendaftar, jika mereka memiliki domain yang disertakan, mereka secara otomatis ditambahkan ke akun organisasi Anda dan dapat berkolaborasi dengan tim Anda.

Profil Saya

Menu tarik-turun Profil Saya mencakup tautan untuk mengelola profil pribadi Anda dan membagikan detail AWS sertifikasi Anda. Hanya fitur yang diizinkan untuk peran yang Anda tetapkan yang muncul di menu. Untuk informasi lebih lanjut, lihat tautan ke ringkasan peran.

- **Profil Saya** — Lihat dan edit informasi kontak Anda dan ubah kata sandi AWS Partner Central Anda.
- **AWS Sertifikasi Saya** — Lihat AWS pelatihan dan sertifikasi Anda dan edit alamat email AWS pelatihan dan sertifikasi Anda dan persetujuan untuk membagikan Sertifikasi Anda AWS . AWS Partner Network
- **Syarat & ketentuan mitra** — Baca AWS Partner Network syarat dan ketentuan.

Menu Pusat Mitra AWS dan akses peran, jalur, dan panggung

Tabel berikut memberikan deskripsi setiap item menu di AWS Partner Central dan peran, jalur, dan tahapan yang dapat mengaksesnya.

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
Belajar	Pelatihan Mitra	Bangun kompetensi, kepercayaan diri, dan kredibilitas Anda untuk mendukung pelanggan dengan lebih baik dengan pengetahuan penting tentang Cloud. AWS	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	AWS Pelatihan Mandiri	Temukan kursus dan konten di AWS Skill Builder untuk memberdayakan peserta didik di semua tingkatan.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	AWS Pelatihan yang Dipimpin Instruktur	Pelajari keterampilan AWS Cloud dan	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
Membangun		praktik terbaik dengan AWS instruktur ahli.			
	AWS Sertifikasi	Validasi keterampilan teknis dan keahlian cloud dengan sertifikasi di seluruh peran dan spesialisasi.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Penawaran	Buat daftar produk dan layanan yang tersedia untuk pelanggan Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf teknis, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	Studi Kasus	Kirimkan studi kasus untuk mendukung penawaran dan aplikasi program Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf teknis, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses tanggung
Pasar	AWS Daftar Instruktur-Perangkat	Kirim produk perangkat keras untuk Kualifikasi AWS AWS Partner Perangkat dan daftar Katalog Perangkat.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Beban kerja yang Dirancang dengan Baik	Unggah beban kerja Program Mitra yang Dirancang dengan Baik.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf teknis	Perangkat Lunak, Layanan	Dikonfirmasi atau lebih tinggi
	Penawaran	Buat daftar produk dan layanan yang tersedia untuk pelanggan Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf teknis, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	AWS Pusat Pemasaran	Hasilkan permintaan untuk penawaran Anda menggunakan portal pemasaran AWS swalayan.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Dikonfirmasi atau lebih tinggi

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses tanggung
	AWS Sponsor	Connect dengan pelanggan dan prospek untuk mengembangkan AWS bisnis Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	Toolkit Pemasaran APN	Akses panduan kreatif dan pesan mitra untuk membuat aset pemasaran yang menunjukkan keahlian dan hubungan AWS Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	Daftar Pencari Solusi Mitra Saya	Lihat AWS Partner daftar publik Anda yang menyoroti kemampuan Anda kepada pelanggan potensial.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf pemasaran	Semua jalur	Divalidasi atau lebih tinggi

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses pangguna
	Referensi Publik	Kirimkan referensi publik untuk maju melalui persyaratan program dan tingkat.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Terdaftar atau lebih tinggi
	Temukan AWS Partners	Connect dengan mitra lain untuk mengembangkan bisnis Anda.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	Manajer Lencana	Buat lencana mitra khusus untuk menampilkan hubungan Anda dengan AWS dan mendapatkan spesialisasi.	Pemimpin aliansi, tim aliansi	Semua jalur	Divalidasi atau lebih tinggi
Menjual	Manajemen Leads	Kelola prospek yang memenuhi syarat dari tim AWS Partner Pemasaran.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses pangung
	Manajemen Peluang	Kelola peluang dari tim AWS Penjualan dan unggah peluang untuk dukungan penjualan dari AWS.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
Program	AWS Partner Program	Temukan program mitra untuk membantu Anda membangun, memasarkan, dan menjual penawaran Anda.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Aplikasi Program	Terapkan ke program mitra untuk membuka lebih banyak manfaat.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf teknis	Semua jalur	Divalidasi atau lebih tinggi

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
	Sumber Daya Penyedia Solusi	Halaman Sumber Daya Penyedia Solusi dirancang untuk membantu memandu Penyedia AWS Solusi resmi melalui berbagai topik dan persyaratan program utama.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
Pendanaan	Manfaat Pendanaan untuk AWS Partners	Temukan manfaat pendanaan untuk membantu Anda mengelola biaya pelatihan, pengembangan, dan pemasaran.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
	AWS Partner Portal Pendanaan	Akses manfaat pendanaan Anda untuk mempercepat pengembangan bisnis Anda AWS.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
Sumber Daya	Navigasi	Dapatkan panduan preskriptif dengan Navigate enablement track.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Dokumen	Akses panduan dan dokumen bantuan tentang topik seputar program mitra, AWS Layanan, dan lainnya.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
	Video	Lihat video sesuai permintaan di seluruh bisnis, penjualan, dan konten teknis.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	FAQs	Lihat pertanyaan umum kami tentang AWS Partner Central.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Lihat semua	Cari di semua kategori sumber daya.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
Kanal		Halaman manajemen saluran dari AWS Partner Central versi sebelumnya. Termasuk tab Akun Manajemen Program, Informasi Pengguna Akhir, dan Rebate Pertumbuhan Mitra.	Pengguna saluran	Layanan, Distribusi	Terdaftar atau lebih tinggi
Perusahaan saya	Kartu Skor Mitra	Lihat Kartu Skor Mitra Anda untuk melacak perkembangan dalam persyaratan AWS Partner Jalur dan tingkat Anda.	Pemimpin aliansi, tim aliansi	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
	Profil Perusahaan	Kelola informasi perusahaan Anda dan daftar Partner Solutions Finder.	Pimpinan aliansi, tim aliansi, staf pemasaran	Semua jalur	Semua tahapan
	Manajemen Pengguna	Kelola pengguna di organisasi Anda dan tetapkan peran pengguna ke pengguna.	Pemimpin aliansi, tim aliansi	Semua jalur	Semua tahapan
	AWS Mendidik Job Board	Temukan pencari kerja bersertifikat cloud untuk mengembangkan organisasi Anda.	Pemimpin aliansi, tim aliansi	Semua jalur	Semua tahapan
	Lihat semua Pelatihan dan Sertifikasi	Pantau kemajuan pembelajaran tim Anda dan sertifikasi yang diperoleh.	Pemimpin aliansi, tim aliansi	Semua jalur	Semua tahapan

Menu	Item	Deskripsi	Akses peran	Akses jalur	Akses panggung
	Lihat pemimpin aliansi dan Permintaan Perubahan	Identifikasi pemimpin aliansi organisasi Anda dan minta perubahan jika pengguna yang ditunjuk telah berubah.	Semua pengguna	Semua jalur	Semua tahapan
Profil Saya	Profil Saya	Kelola profil pengguna Anda.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Sertifikasi Saya	Tautkan akun AWS pelatihan Anda dan lihat pelatihan dan sertifikasi Anda.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Keluar	Keluar dari AWS Partner Central.	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan
	Syarat dan Ketentuan Mitra	Lihat AWS Partner syarat dan ketentuan .	Semua peran	Semua jalur	Semua tahapan

Mendaftar ke program AWS Partner

Pemimpin aliansi, tim aliansi, dan pengguna staf teknis dapat mendaftar ke [AWS Partner Program](#) di AWS Partner Central.

Untuk mengajukan program Partner AWS

1. Pilih Program, Aplikasi Program.
2. Pada halaman Aplikasi dan Program, pilih Buat.
3. Pada halaman Terapkan untuk Program, pilih Pilih Penunjukan.
4. Dalam kotak dialog Select Designation, cari dan pilih program. Misalnya, untuk menerapkan program AWS ISV Workload Migration (WMP), cari **ISV** dan pilih ISV Workload Migration.
5. Pilih Pilih.
6. Pilih kotak centang pengakuan dan pilih Ya, Saya Setuju.
7. Lengkapi langkah-langkah aplikasi. Untuk informasi lebih lanjut, lihat pedoman program.
8. Untuk mengirim aplikasi Anda, pilih Kirim. Untuk menyimpan aplikasi Anda sebagai draf, pilih Kirim Nanti.

Penelusuran mitra

Penelusuran mitra adalah tutorial terpandu layanan mandiri untuk menavigasi AWS Partner Central dan menyelesaikan alur kerja umum. Untuk mengakses penelusuran, pilih ikon panduan Mitra di sudut kanan bawah halaman beranda AWS Partner Central.

Berita dan acara mitra

Halaman beranda AWS Partner Central menampilkan berita Mitra dan feed acara Partner. Umpan ini menampilkan koleksi yang dikuratori AWS dan AWS Partner berita serta acara yang relevan dengan s. AWS Partner

Umpan berita Partner menampilkan artikel yang terkait dengan pengumuman peluncuran AWS Partner Central, berita peluncuran AWS layanan, dan AWS Partner tenggat waktu penting. Untuk mengakses daftar artikel yang dapat dicari dan difilter yang diterbitkan dalam enam bulan terakhir, pilih Lihat semua berita mitra.

Umpan acara Mitra menampilkan acara yang relevan dengan AWS Partner s, termasuk webinar, lokakarya, pertemuan puncak, dan acara utama. Tag format pengiriman menunjukkan apakah suatu peristiwa bersifat tatap muka, virtual, atau keduanya. Pilih judul acara untuk mengakses informasi lebih lanjut atau mendaftar. Untuk mengakses halaman yang dapat dicari dan disaring dari semua acara mendatang yang dikuratori untuk AWS Partner s, pilih Lihat semua acara mitra. Acara yang disematkan ditampilkan di bagian atas halaman ini, disorot karena pentingnya bagi semua AWS Partner s.

AWS Asisten Mitra

AWS Asisten Mitra adalah chatbot bertenaga AI generatif untuk s. AWS Partner Ini dapat diakses dari Partner Central dan Portal Manajemen AWS Marketplace (AMMP) dan menggunakan Amazon Q Business. Ini dilatih tentang dokumentasi yang eksklusif untuk mitra APN terdaftar.

Note

Untuk mengakses AWS Asisten Mitra, mitra harus menautkan akun Pusat AWS Mitra mereka dengan AWS akun mereka. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS](#).

Chatbot memberikan jawaban real-time dan ringkasan dokumentasi tentang berbagai topik yang terkait dengan AWS layanan, panduan AWS Marketplace penjual, dan insentif, manfaat, dan program Jaringan AWS Mitra. Jika chatbot tidak dapat memberikan tanggapan, ia menyarankan Anda tentang cara mengajukan tiket dengan tim dukungan. Anda juga dapat memberikan umpan balik dari dalam chatbot menggunakan tombol jempol ke atas dan jempol ke bawah, yang membantu meningkatkan akurasi dan kualitas chatbot.

Berikut ini adalah interaksi khas dengan Asisten AWS Mitra:

1. Ajukan pertanyaan: Buka chatbot dari AWS Partner Central atau AMMP, dan ajukan pertanyaan menggunakan bahasa sehari-hari.
2. AWS Asisten Mitra memproses permintaan: Chatbot menggunakan pemrosesan bahasa alami (NLP) untuk menafsirkan kueri Anda.
3. AWS Asisten Mitra menghasilkan respons: Chatbot mengembalikan respons yang relevan, yang mencakup sumber daya tambahan.
4. Berikan umpan balik: Chatbot meminta Anda untuk umpan balik.

Topik

- [Manfaat dan fitur Asisten AWS Mitra](#)
- [Menggunakan Asisten AWS Mitra](#)
- [Mengajukan pertanyaan kepada Asisten AWS Mitra](#)
- [Memecahkan masalah tanggapan Asisten AWS Mitra](#)

- [AWS FAQ Asisten Mitra](#)

Manfaat dan fitur Asisten AWS Mitra

AWS Asisten Mitra memiliki dukungan layanan mandiri yang meningkatkan akses ke informasi.

- Jawaban langsung: Mitra biasanya harus menghubungi AWS langsung untuk mendapatkan bantuan, tetapi Asisten AWS Mitra selalu tersedia.
- Jawaban yang akurat: Mitra menerima informasi faktual dan tepat waktu dengan variabilitas respons minimal.
- Dukungan swalayan: Mengurangi waktu yang diperlukan untuk menemukan sumber daya yang relevan.
- Tanggapan lanjutan: Memberikan respons alami, intuitif, seperti manusia.
- Pemahaman kontekstual: Memberikan informasi tambahan tentang mata pelajaran yang kompleks.
- Sistem belajar mandiri: Terus meningkat dengan belajar dari interaksi, menyempurnakan respons dari waktu ke waktu, dan memperluas basis pengetahuannya.
- Dukungan yang dapat diskalakan: Mampu menangani sejumlah besar pertanyaan secara bersamaan.

Menggunakan Asisten AWS Mitra

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) atau [AMMP](#).
2. Akses obrolan:
 - a. Pilih ikon mengambang ungu di sudut kanan bawah.
 - b. Pilih dari salah satu petunjuk yang disarankan, atau mulailah mengetik pertanyaan Anda di bidang teks.
 - c. Chatbot merespons dengan sumber dan tautan.
3. Akses chatbot dari Partner Central:
 - a. Pilih menu Support.
 - b. Pilih Obrolan instan dengan Asisten AWS Mitra dari menu tarik-turun.
 - c. (Opsional) Akses chatbot dari tiket dukungan. Sebelum mengirimkan tiket dukungan, pilih Tanya Asisten AWS Mitra untuk mendapatkan jawaban langsung.
4. Akses chatbot dari AMMP:

- a. Dari halaman Hubungi Kami, pilih Ask AWS Partner Assistant.
 - b. (Opsional) Akses chatbot dari tiket dukungan. Sebelum mengirimkan tiket dukungan, pilih Kirim permintaan dukungan dari halaman Hubungi Kami. Pilih Ask AWS Partner Assistant untuk mendapatkan jawaban langsung.
5. (Opsional) Berikan umpan balik:
- a. Setelah setiap respons, Anda memiliki opsi untuk memberikan umpan balik: Pilih Thumbs Up jika respons memenuhi kebutuhan Anda.
 - b. Pilih Thumbs Down jika responsnya tidak membantu.
 - c. Jika Anda memilih Thumbs Down, berikan detail lebih lanjut di kotak teks atau pilih opsi dari daftar pilihan yang paling menjelaskan mengapa respons tidak membantu.
 - d. Nilai pengalaman Anda dengan memilih Umpan Balik dari sudut kiri bawah jendela chatbot: Pilih Umpan Balik untuk membuka pop-up dengan skala peringkat. Gunakan bidang teks untuk komentar atau umpan balik tambahan.

Mengajukan pertanyaan kepada Asisten AWS Mitra

Chatbot menyediakan jawaban real-time dan ringkasan dokumentasi tentang layanan, panduan penjual AWS Marketplace AWS, dan program Jaringan AWS Mitra, insentif, dan manfaat. Chatbot menggunakan pustaka konten yang diterbitkan yang eksklusif untuk mitra.

Saat ini, Asisten AWS Mitra hanya menyediakan informasi dan panduan umum. Itu tidak dapat menghasilkan konten kreatif atau melakukan tugas. Jika Asisten AWS Mitra tidak dapat menjawab pertanyaan Anda secara memadai, kirimkan umpan balik.

Untuk masalah yang memerlukan pemecahan masalah mendalam, verifikasi akun, atau akses ke data sensitif, hubungi dukungan AWS pelanggan secara langsung.

Memecahkan masalah tanggapan Asisten AWS Mitra

Jika Asisten AWS Mitra tidak dapat menjawab pertanyaan Anda, coba ulangi.

Anda dapat mengirimkan umpan balik jempol ke bawah secara langsung di dalam Asisten AWS Mitra dan memberikan konteks tambahan. Umpan balik Anda membantu kami meningkatkan kinerja Asisten AWS Mitra. Secara opsional, Anda dapat memberikan umpan balik terstruktur dari daftar pilihan kategori umum.

AWS FAQ Asisten Mitra

Topik ini memberikan jawaban atas pertanyaan-pertanyaan berikut tentang Asisten AWS Mitra.

Topik

- [Bagaimana cara mengakses Asisten AWS Mitra?](#)
- [Bahasa apa yang didukung oleh Asisten AWS Mitra?](#)
- [Apa yang bisa dilakukan Asisten AWS Mitra?](#)
- [Dapatkah AWS mitra menggunakan Asisten Mitra untuk mengubah akun atau layanan mereka?](#)
- [Bagaimana Asisten AWS Mitra menangani informasi rahasia?](#)
- [Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra tidak merespons?](#)
- [Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra memberikan informasi yang salah?](#)
- [Dapatkah saya mematikan Asisten AWS Mitra jika saya tidak ingin menggunakannya?](#)

Bagaimana cara mengakses Asisten AWS Mitra?

AWS Asisten Mitra tersedia untuk AWS Mitra dan AWS Marketplace penjual setiap saat. Anda dapat mengakses chatbot dari halaman mana pun melalui AWS Partner Central atau AWS Marketplace Management Portal (AMMP).

Note

Mitra harus menautkan AWS Partner Central dan AWS akun mereka untuk mengakses chatbot. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Menautkan akun AWS Partner Central dengan akun AWS Marketplace penjual](#).

Bahasa apa yang didukung oleh Asisten AWS Mitra?

Saat ini, Asisten AWS Mitra hanya mendukung bahasa Inggris, tetapi akan mendukung bahasa lain di rilis mendatang.

Apa yang bisa dilakukan Asisten AWS Mitra?

Chatbot menyediakan jawaban real-time dan ringkasan dokumentasi tentang AWS layanan, panduan AWS Marketplace penjual, dan AWS Partner program, insentif, dan manfaat. Chatbot menggunakan pustaka konten yang diterbitkan yang eksklusif untuk mitra.

Dapatkah AWS mitra menggunakan Asisten Mitra untuk mengubah akun atau layanan mereka?

Tidak, tetapi ini dapat memandu Anda tentang cara membuat perubahan ini.

Bagaimana Asisten AWS Mitra menangani informasi rahasia?

AWS Asisten Mitra dirancang untuk menjaga privasi dan data pengguna, tetapi kami tidak menyarankan untuk berbagi informasi sensitif.

Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra tidak merespons?

Coba segarkan halaman atau mulai ulang aplikasi. Jika masalah berlanjut, laporkan masalahnya ke tim dukungan kami.

Apa yang harus saya lakukan jika Asisten AWS Mitra memberikan informasi yang salah?

Jika Anda yakin Asisten AWS Mitra telah memberi Anda informasi yang salah, berikan umpan balik di akhir sesi Anda menggunakan opsi jempol ke bawah.

Dapatkah saya mematikan Asisten AWS Mitra jika saya tidak ingin menggunakannya?

AWS Asisten Mitra adalah fitur opsional. Jika Anda memilih untuk tidak menggunakannya ketika Anda memiliki pertanyaan, Anda dapat menggunakan saluran dukungan yang ada.

Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS

Anda dapat merampingkan operasi Anda dengan menautkan AWS Partner Central ke AWS akun yang didedikasikan untuk AWS Partner Network keterlibatan. Jika Anda menjual AWS Marketplace, Anda juga dapat menautkan AWS Partner Central ke akun AWS Marketplace penjual Anda.

Note

- Mulai Januari 2025, mitra baru yang ingin bergabung dengan program ISV Accelerate harus menautkan akun untuk melakukannya.
- Inisiatif Akselerasi Usaha Kecil, gerakan penjualan saluran yang dipimpin mitra untuk mendorong transformasi pelanggan digital bisnis kecil, membutuhkan mitra baru dan yang sudah ada untuk menautkan akun untuk mendukung tujuan mitra dan program.

Penautan akun memberikan beberapa keuntungan.

- Anda dapat menggunakan Koneksi Partner di AWS Partner Central untuk mengerjakan transaksi penjualan bersama dengan mitra lain. Melakukannya dapat membantu transaksi berkembang lebih cepat dan memperluas jangkauan Anda. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Koneksi Partner](#) di Panduan Penjualan Pusat Mitra AWS.
- Anda dapat mengintegrasikan Partner Central dengan sistem manajemen hubungan pelanggan (CRM) Anda untuk menyinkronkan keterlibatan, peluang, solusi, dan pemberitahuan acara. Anda tidak perlu lagi mempertahankan data yang identik di seluruh sistem, dan integrasi menggunakan data real-time dari AWS Partner Central. Untuk informasi selengkapnya tentang integrasi manajemen hubungan pelanggan (CRM), lihat integrasi [CRM AWS Mitra dalam Panduan Integrasi CRM](#) Mitra AWS.
- Jika Anda menjual AWS Marketplace, Anda dapat melampirkan penawaran ke peluang penjualan. Anda juga dapat mengintegrasikan AWS Marketplace data Anda ke dasbor Partners Analytics di Partner Central.

Topik berikut menjelaskan cara menautkan akun.

Topik

- [Prasyarat](#)

- [Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS](#)
- [Membatalkan tautan AWS Partner Central dan akun AWS](#)
- [FAQ penautan akun](#)

Prasyarat

Topik berikut mencantumkan prasyarat yang diperlukan untuk menautkan AWS Partner Central dan akun. AWS Kami mengingatkan kembali mengikuti topik dalam urutan yang tercantum.

Note

Karena masalah antarmuka pengguna, fitur, dan kinerja, penautan akun tidak mendukung Firefox Extended Support Release (Firefox ESR). Kami merekomendasikan menggunakan versi reguler Firefox atau salah satu browser chrome.

Topik

- [Peran dan izin pengguna](#)
- [Mengetahui akun mana yang harus ditautkan](#)
- [Memberikan izin IAM](#)
- [Memahami izin peran](#)
- [Membuat set izin untuk SSO](#)

Peran dan izin pengguna

Untuk menautkan AWS akun Anda dengan akun AWS Partner Central, Anda harus memiliki orang-orang dalam peran berikut:

- Pengguna AWS Partner Central dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud. Untuk informasi selengkapnya tentang menetapkan peran kepada pengguna, lihat [Mengelola pengguna dan tugas peran](#) nanti dalam panduan ini.
- Administrator TI di organisasi Anda yang bertanggung jawab atas AWS akun yang Anda tautkan. Admin membuat kebijakan izin khusus dan menetapkan ke pengguna dan peran IAM. Untuk informasi tentang kebijakan kustom, lihat [Memberikan izin IAM](#) nanti dalam panduan ini.

Mengetahui akun mana yang harus ditautkan

Sebelum memulai penautan akun, pemimpin aliansi AWS Partner Central atau admin cloud, dan administrator TI di organisasi Anda, harus memutuskan akun mana yang akan ditautkan. Gunakan kriteria berikut:

- AWS merekomendasikan untuk menautkan ke AWS akun yang didedikasikan untuk keterlibatan AWS Partner Network (APN). Jika Anda memiliki beberapa AWS akun, kami sarankan untuk menautkan akun yang:
 - Anda gunakan untuk masuk ke AWS Partner Central
 - Mewakili bisnis global Anda
 - Berfungsi sebagai akun utama untuk tugas-tugas administratif
- Jika Anda menjual AWS Marketplace, Anda memiliki opsi untuk menautkan ke akun AWS Marketplace penjual. Jika Anda memiliki beberapa AWS Marketplace akun, pilih akun utama Anda, seperti akun dengan transaksi terbanyak.
- Mitra di wilayah Tiongkok harus membuat dan menautkan ke akun AWS global.

Note

Untuk bantuan mengidentifikasi akun yang benar, buka kasus dukungan. Untuk melakukannya, navigasikan ke AWS Partner Support dan pilih Open New Case.

Memberikan izin IAM

Kebijakan IAM yang tercantum dalam bagian ini memberikan akses terbatas kepada pengguna AWS Partner Central ke akun tertaut AWS. Tingkat akses tergantung pada peran IAM yang ditetapkan untuk pengguna. Untuk informasi lebih lanjut tentang tingkat izin, lihat [Memahami izin peran](#) nanti dalam topik ini.

Untuk membuat kebijakan, Anda harus menjadi administrator TI yang bertanggung jawab atas suatu AWS lingkungan. Setelah selesai, Anda harus menetapkan kebijakan ke pengguna atau peran IAM.

Langkah-langkah di bagian ini menjelaskan cara menggunakan konsol IAM untuk membuat kebijakan.

 Note

Jika Anda adalah pemimpin aliansi atau admin cloud, dan Anda sudah memiliki pengguna atau peran IAM dengan izin AWS administrator, lewati ke. [the section called “Menautkan akun”](#)

Untuk informasi selengkapnya tentang peran AWS Partner Central, lihat [Peran Pusat AWS Partner](#) nanti dalam panduan ini.

Untuk membuat kebijakan

1. Masuklah ke [konsol IAM](#).
2. Di bagian Manajemen akses, pilih Kebijakan.
3. Pilih Buat kebijakan, pilih JSON, dan tambahkan kebijakan berikut:

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "CreatePartnerCentralRoles",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:CreateRole"
      ],
      "Resource": [
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*"
      ]
    },
    {
      "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralCloudAdminRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": "iam:AttachRolePolicy",
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
      "Condition": {
        "ArnLike": {
          "iam:PolicyARN": [
            "arn:aws:iam::*:policy/PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation",
```

```

        "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
        "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
    ]
}
},
{
    "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAceRole",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
    ],
    "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
    "Condition": {
        "ArnLike": {
            "iam:PolicyARN": [
                "arn:aws:iam::*:policy/
AWSPartnerCentralOpportunityManagement",
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerOfferManagement"
            ]
        }
    }
},
{
    "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAllianceRole",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
    ],
    "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*",
    "Condition": {
        "ArnLike": {
            "iam:PolicyARN": [
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
            ]
        }
    }
},
{
    "Sid": "AssociatePartnerAccount",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "partnercentral-account-management:AssociatePartnerAccount"
    ]
}
}

```

```

    ],
    "Resource": "*"
  },
  {
    "Sid": "SellerRegistration",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
      "aws-marketplace:ListChangeSets",
      "aws-marketplace:DescribeChangeSet",
      "aws-marketplace:StartChangeSet",
      "aws-marketplace:ListEntities",
      "aws-marketplace:DescribeEntity"
    ],
    "Resource": "*"
  }
]
}

```

4. Pilih Berikutnya.
5. Di bawah Rincian kebijakan, di kotak Nama kebijakan, masukkan nama untuk kebijakan dan deskripsi opsional.
6. Tinjau izin kebijakan, tambahkan tag sesuai kebutuhan, lalu pilih Buat kebijakan.
7. Lampirkan pengguna atau peran IAM Anda ke kebijakan. Untuk informasi tentang melampirkan, lihat [Menambahkan izin identitas IAM \(konsol\)](#) di Panduan Pengguna IAM.

Memahami izin peran

Setelah administrator TI menyelesaikan langkah-langkah di bagian sebelumnya, lead aliansi dan lainnya di AWS Partner Central dapat menetapkan kebijakan keamanan dan memetakan peran pengguna. Tabel berikut mencantumkan dan menjelaskan peran standar yang dibuat selama penautan akun, dan tugas yang tersedia untuk setiap peran.

Peran IAM standar	AWS Kebijakan terkelola Partner Central yang digunakan	Bisa lakukan	Tidak bisa
Admin Awan	PartnerCentralAccountManage	Memetakan dan menetapkan peran	

Peran IAM standar	AWS Kebijakan terkelola Partner Central yang digunakan	Bisa lakukan	Tidak bisa
	mentUserRoleAssociation • AWSPartnerCentralFullAccess: • AWSMarketplaceSellerFullAccess:	IAM ke pengguna AWS Partner Central • Selesaikan tugas yang sama dengan tim aliansi dan ACE	

Peran IAM standar	AWS Kebijakan terkelola Partner Central yang digunakan	Bisa lakukan	Tidak bisa
Tim Aliansi	• AWSPartnerCentralFullAccess: • AWSMarketplaceSellerFullAccess:	• Akses penuh ke semua operasi penjual di AWS Marketplace, termasuk Portal AWS Marketplace Manajemen. Anda juga dapat mengelola Amazon EC2 AMI yang digunakan dalam produk berbasis AMI. • Tautkan peluang keterlibatan AWS pelanggan dengan penawaran pribadi AWS Marketplace. • Kaitkan solusi APN dengan daftar produk AWS Marketplace. • Akses dasbor Analisis Mitra.	Memetakan atau menetapkan peran IAM ke pengguna AWS Partner Central. Hanya lead aliansi dan admin cloud yang memetakan atau menetapkan peran.

Peran IAM standar	AWS Kebijakan terkelola Partner Central yang digunakan	Bisa lakukan	Tidak bisa
Tim ACE	• AWSMarketplaceSellerOfferManagement • AWSPartnerCentralOpportunityManagement	• Buat penawaran pribadi AWS Marketplace • Tautkan peluang keterlibatan AWS pelanggan dengan penawaran pribadi AWS Marketplace.	• Memetakan atau menetapkan peran IAM ke pengguna AWS Partner Central. Hanya lead aliansi dan admin cloud yang dapat memetakan atau menetapkan peran. • Gunakan semua AWS Marketplace alat dan fitur. • Gunakan dasbor Partners Analytics

Membuat set izin untuk SSO

Langkah-langkah berikut menjelaskan cara menggunakan Pusat Identitas IAM untuk membuat set izin yang memungkinkan proses masuk tunggal untuk mengakses AWS Partner Central.

Untuk informasi selengkapnya tentang set izin, lihat [Membuat set izin](#) di Panduan Pengguna Pusat AWS Identitas IAM.

1. Masuk ke [konsol Pusat Identitas IAM](#).
2. Di bawah Izin multi-akun, pilih Set izin.
3. Pilih Buat set izin.
4. Pada halaman Pilih jenis set izin, di bawah Jenis set izin, pilih Set izin khusus, lalu pilih Berikutnya.
5. Lakukan hal-hal berikut:

- A. Pada halaman Tentukan kebijakan dan batas izin, pilih jenis kebijakan IAM yang ingin Anda terapkan pada kumpulan izin.

Secara default, Anda dapat menambahkan kombinasi hingga 10 kebijakan AWS terkelola dan kebijakan terkelola pelanggan ke set izin Anda. IAM menetapkan kuota ini. Untuk menaikkannya, minta peningkatan kuota IAM Kebijakan terkelola yang dilampirkan ke peran IAM di konsol Service Quotas di setiap AWS akun tempat Anda ingin menetapkan set izin.

- B. Perluas kebijakan Inline untuk menambahkan teks kebijakan berformat JSON kustom. Kebijakan sebaris tidak sesuai dengan sumber daya IAM yang ada. Untuk membuat kebijakan inline, masukkan bahasa kebijakan kustom dalam formulir yang disediakan. Pusat Identitas IAM menambahkan kebijakan ke sumber daya IAM yang dibuatnya di akun anggota Anda. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Kebijakan sebaris](#).

- C. Salin dan tempel kebijakan JSON dari [Pusat AWS Mitra dan prasyarat AWS Penautan Akun](#)

6. Pada halaman Tentukan detail set izin, lakukan hal berikut:

- A. Di bawah nama set Izin, ketik nama untuk mengidentifikasi izin ini yang ditetapkan di Pusat Identitas IAM. Nama yang Anda tentukan untuk set izin ini muncul di portal AWS akses sebagai peran yang tersedia. Pengguna masuk ke portal AWS akses, pilih AWS akun, lalu pilih peran.
- B. (Opsional) Anda juga dapat mengetik deskripsi. Deskripsi hanya muncul di konsol Pusat Identitas IAM, bukan portal AWS akses.
- C. (Opsional) Tentukan nilai untuk Durasi sesi. Nilai ini menentukan lamanya waktu pengguna dapat login sebelum konsol mencatatnya keluar dari sesi mereka. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Menetapkan durasi sesi untuk AWS akun](#).
- D. (Opsional) Tentukan nilai untuk status Relay. Nilai ini digunakan dalam proses federasi untuk mengarahkan pengguna ke dalam akun. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Mengatur status relai untuk akses cepat ke Konsol AWS Manajemen](#).

 Note

URL status relai harus berada dalam Konsol AWS Manajemen. Misalnya: `https://console.aws.amazon.com/ec2/`

- E. Perluas Tag (opsional), pilih Tambahkan tag, lalu tentukan nilai untuk Kunci dan Nilai (opsional).

Untuk informasi tentang tag, lihat [Menandai sumber daya Pusat AWS Identitas IAM](#).

F. Pilih Berikutnya.

7. Pada halaman Tinjau dan buat, tinjau pilihan yang Anda buat, lalu pilih Buat.

Secara default, saat Anda membuat set izin, set izin tidak disediakan (digunakan di AWS akun apa pun). Untuk memberikan izin yang ditetapkan dalam AWS akun, Anda harus menetapkan akses Pusat Identitas IAM ke pengguna dan grup di akun, lalu menerapkan izin yang disetel ke pengguna dan grup tersebut. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Menetapkan akses pengguna ke AWS akun](#) di Panduan Pengguna Pusat AWS Identitas IAM.

Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS

Langkah-langkah berikut menjelaskan cara menggunakan AWS Partner Central untuk menautkan akun Anda. Anda harus menjadi pemimpin aliansi atau admin cloud untuk menyelesaikan langkah-langkah ini. Selain itu, kebijakan izin IAM yang tercantum sebelumnya dalam panduan ini mengontrol tugas penautan dan pemetaan peran yang dapat Anda dan pengguna AWS Partner Central lainnya. Untuk informasi lebih lanjut tentang tugas-tugas tersebut, lihat [Memberikan izin IAM](#).

Untuk informasi selengkapnya tentang penautan akun, lihat [Panduan Pengguna Menautkan Akun di Pusat Mitra](#).

Note

- AWS Partner Central menggunakan istilah AWS Marketplace Penautan Akun, tetapi semua mitra dapat menautkan akun, termasuk mitra tanpa AWS Marketplace akun.
- Mitra di Amazon Web Services India Private Limited (AWS India) dapat menautkan tanpa mendaftarkan nama bisnis.

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pemimpin aliansi atau admin cloud.

 Note

Jika organisasi Anda menggunakan sistem masuk tunggal (SSO), gunakan kredensial tersebut untuk masuk ke AWS akun Anda terlebih dahulu, lalu masuk ke AWS Partner Central.

2. Di AWS Marketplace bagian halaman beranda AWS Partner Central, pilih Akun Tautkan.
3. Pada halaman Penautan AWS Marketplace akun, pilih Tautkan Akun.
4. Pada halaman login AWS akun, pilih pengguna IAM.
5. Masukkan ID AWS akun dan masuk.

 Note

- Jika Anda memerlukan informasi akun, hubungi administrator yang menyelesaikan prasyarat yang tercantum di atas.
- Pengguna SSO secara otomatis melompat ke langkah berikutnya.

6. Navigasi melalui pengalaman menautkan layanan mandiri:
 - A. Tinjau ID AWS akun dan nama resmi profil AWS Marketplace penjual terkait dan pilih Berikutnya.

 Note

Jika AWS akun Anda tidak terdaftar sebagai penjual, berikan nama bisnis resmi Anda untuk didaftarkan AWS Marketplace.

Mitra di Amazon Web Services India Private Limited (AWS India) dapat menautkan tanpa mendaftarkan nama bisnis. Lanjutkan dengan memilih Berikutnya.

- B. Tinjau peran IAM dan kebijakan terkelola yang dilampirkan padanya, lalu pilih Berikutnya.
 - C. (Opsional) Untuk memetakan peran IAM secara massal ke pengguna mitra dengan tim Alliance dan peran mitra ACE, pilih kotak centang di bawah setiap bagian peran.

Pengguna mitra tidak dapat mengakses AWS Marketplace fitur, seperti menautkan penawaran pribadi ke peluang ACE, tanpa peran IAM yang dipetakan ke akun pengguna mitra

mereka. Jika Anda memilih untuk tidak menetapkan secara massal, Anda harus memetakan peran IAM secara manual ke pengguna mitra setelah menautkan akun.

D. Tinjau informasi, lalu pilih Kirim.

Anda diarahkan ke AWS Partner Central dengan akun Anda berhasil ditautkan dan peran IAM default yang dibuat di akun Anda.

7. (Opsional) Untuk menggunakan kebijakan khusus yang memungkinkan akses ke AWS Marketplace fitur dalam AWS Partner Central, lihat topik berikutnya, [Menggunakan kebijakan khusus untuk memetakan pengguna](#).

Menggunakan kebijakan khusus untuk memetakan pengguna

Bagian ini menjelaskan cara memetakan pengguna AWS Partner Central ke peran AWS Marketplace AWS IAM. Pemetaan memungkinkan akses masuk tunggal untuk pengguna di AWS Partner Central dan AWS Marketplace, ditambah fitur lain seperti penautan produk dan penawaran.

Topik

- [Prasyarat pemetaan peran](#)
- [Menghubungkan peluang ACE dengan penawaran AWS Marketplace pribadi](#)

Prasyarat pemetaan peran

Sebelum pemetaan, Anda harus menyelesaikan yang berikut ini:

- Buat peran IAM di AWS Marketplace akun. Untuk pembentukan ion lainnya, lihat [Membuat peran menggunakan kebijakan kepercayaan khusus](#) di Panduan AWS Identity and Access Management Pengguna.
- Untuk mengizinkan AWS Partner Central memetakan peran AWS Marketplace IAM, tambahkan kebijakan kepercayaan khusus berikut ke peran.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
```

```
    },  
    "Action": "sts:AssumeRole"  
  }  
]  
}
```

- Untuk pengguna AWS Partner Central dengan peran pengguna ACE, berikan izin untuk melakukan ListEntities dan SearchAgreements tindakan. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Mengontrol akses ke AWS Marketplace Management Portal](#) di Panduan AWS Marketplace Penjual.
- [Tautkan akun AWS Partner Central Anda ke AWS Marketplace akun.](#)

Untuk memetakan peran IAM ke pengguna AWS Partner Central, Anda harus membuat peran IAM dengan izin yang ingin Anda berikan kepada pengguna Anda. Untuk pengguna admin cloud, Anda hanya dapat memetakan peran IAM admin cloud yang dibuat di akun Anda selama proses penautan akun.

Anda dapat membuat satu atau beberapa peran IAM untuk diasosiasikan dengan pengguna AWS Partner Central Anda. Nama peran harus dimulai dengan **PartnerCentralRoleFor**. Anda tidak dapat memilih peran kecuali nama dimulai dengan teks itu.

Anda dapat melampirkan kebijakan khusus atau terkelola ke peran IAM. Anda dapat melampirkan kebijakan AWS Marketplace terkelola seperti `AWSMarketplaceSellerFullAccess` ke peran IAM dan memberikan akses ke pengguna AWS Partner Central Anda. Untuk informasi selengkapnya tentang membuat peran, lihat [Membuat peran IAM \(konsol\)](#) di Panduan Pengguna IAM.

Menghubungkan peluang ACE dengan penawaran AWS Marketplace pribadi

Untuk memungkinkan pengguna ACE melampirkan penawaran AWS Marketplace pribadi ke peluang ACE, petakan mereka ke peran AWS Marketplace IAM di AWS Partner Central.

Prasyarat

Selesaikan hal berikut sebelum memetakan pengguna ke peran AWS Marketplace IAM:

- Saat Anda menautkan AWS Marketplace akun ke AWS Partner Central, berikan `AWSMarketplaceSellerFullAccess` atau, minimal, `ListEntities/SearchAgreements` ke peran IAM yang ditetapkan untuk pengguna ACE. Ini diperlukan untuk memungkinkan pengguna ACE melampirkan penawaran AWS Marketplace pribadi ke peluang ACE.
- (Opsional) Untuk memberikan izin minimal, tambahkan kebijakan yang dikelola pelanggan ke akun AWS Anda dan ke peran IAM yang Anda buat untuk manajer dan pengguna ACE. Lihat kebijakan berikut sebagai contoh:

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Action": [
        "aws-marketplace:SearchAgreements",
        "aws-marketplace:DescribeAgreement",
        "aws-marketplace:GetAgreementTerms",
        "aws-marketplace:ListEntities",
        "aws-marketplace:DescribeEntity",
        "aws-marketplace:StartChangeSet"
      ],
      "Effect": "Allow",
      "Resource": "*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "aws-marketplace:PartyType": "Proposer"
        },
        "ForAllValues:StringEquals": {
          "aws-marketplace:AgreementType": [
            "PurchaseAgreement"
          ]
        }
      }
    }
  ]
}
```

Memetakan pengguna ke peran AWS Marketplace IAM

Gunakan prosedur di bagian ini untuk memetakan dan menghapus peta pengguna AWS Partner Central ke peran AWS Marketplace IAM.

Untuk memetakan pengguna AWS Partner Central ke peran AWS Marketplace IAM

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud.
2. Di bagian Penautan akun di beranda AWS Partner Central, pilih Kelola akun tertaut.
3. Di bagian pengguna admin non-Cloud pada halaman Penautan Akun, pilih pengguna.
4. Pilih Peta ke peran IAM.
5. Pilih peran IAM dari daftar dropdown.
6. Pilih peran Peta.

Untuk memetakan ummap pengguna AWS Partner Central dari peran AWS Marketplace IAM.

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud.
2. Di bagian Penautan akun di beranda AWS Partner Central, pilih Kelola akun tertaut.
3. Di bagian pengguna admin non-Cloud pada halaman Penautan Akun, pilih pengguna yang ingin Anda hapus petanya.
4. Pilih peran Unmap.

Membatalkan tautan AWS Partner Central dan akun AWS

Untuk memutuskan tautan AWS akun dari AWS Partner Central, Anda mengajukan permintaan dukungan. Ingat hal berikut:

- Menyelesaikan permintaan pembatalan tautan membatalkan permintaan tersebut.
- Anda tidak dapat menautkan ke AWS Marketplace akun saat permintaan pembatalan tautan sedang berlangsung.
- Anda tidak dapat memetakan peran IAM atau menautkan produk dan penawaran pribadi di Partner Central saat permintaan sedang berlangsung.

Untuk meminta pemutusan tautan

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pemimpin aliansi atau administrator cloud.
2. Di bawah Penautan akun, pilih Kelola akun tertaut.
3. Pilih Putuskan tautan akun.
4. Tinjau pesan peringatan dan pilih alasan untuk memutuskan tautan akun Anda.
5. Masuk **confirm** dan pilih Buka kasus dukungan.
6. Pada spanduk konfirmasi, pilih Lihat detail kasus untuk melacak kemajuan permintaan Anda.

FAQ penautan akun

Topik berikut menjawab pertanyaan umum tentang menautkan akun AWS Partner Central dengan AWS akun lain.

Kebijakan IAM mana yang harus saya gunakan?

Anda menggunakan kebijakan AWS terkelola untuk prasyarat penautan akun. Secara default, penautan akun menggunakan kebijakan AWS terkelola untuk menetapkan peran IAM selama penautan akun. Namun, admin TI dapat menggunakan AWS Marketplace kebijakan khusus untuk menetapkan peran IAM kepada pengguna AWS Partner Central seperti tim ACE. Peran tersebut memungkinkan pengguna untuk menautkan peluang ACE dengan penawaran AWS Marketplace pribadi. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Menggunakan kebijakan khusus untuk memetakan pengguna](#) nanti di panduan ini.

Tautan dalam daftar berikut membawa Anda ke Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

AWS kebijakan terkelola

- [AWSPartnerCentralFullAccess](#):— Menyediakan akses penuh ke AWS Partner Central; fitur dan AWS layanan terkait.
- [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#): Menyediakan akses yang diperlukan untuk kegiatan manajemen peluang.
- [AWSMarketplaceSellerOfferManagement](#):— Memungkinkan akses penjual ke aktivitas manajemen penawaran dan perjanjian.

Untuk informasi selengkapnya tentang kebijakan terkelola AWS Partner Central, lihat [AWS kebijakan terkelola untuk pengguna AWS Partner Central](#) nanti dalam panduan ini.

Untuk informasi selengkapnya tentang kebijakan AWS Marketplace [AWS terkelola](#), lihat [kebijakan terkelola untuk AWS Marketplace](#) [AWS Marketplace penjual](#) di Panduan Penjual.

AWS Marketplace Kebijakan kustom

- `aws-marketplace:ListEntities` dan `aws-marketplace:SearchAgreements` — Memungkinkan pengguna untuk menautkan peluang ACE dan penawaran AWS Marketplace pribadi.
- `aws-marketplace:GetSellerDashboard`: — Memberikan akses ke dasbor AWS Partner Central & Marketplace.

Untuk informasi selengkapnya tentang AWS Marketplace kebijakan kustom, lihat [Kebijakan dan izin untuk AWS Marketplace penjual](#) di Panduan AWS Marketplace Penjual.

Mengapa saya tidak dapat menyelesaikan penautan akun? Saya memiliki hak istimewa aliansi

Anda harus memiliki pemimpin aliansi atau peran admin cloud, bukan hak istimewa.

Bagaimana cara saya memutuskan tautan akun?

Ikuti langkah-langkah [Membatalkan tautan AWS Partner Central dan akun AWS](#) sebelumnya dalam panduan ini.

Apa yang terjadi pada peluang ACE yang ditautkan+MPPO jika saya memutuskan tautan akun?

Jika Anda memutuskan tautan dan menautkan kembali ke AWS Marketplace penjual atau AWS akun lain, objek yang ditautkan akan hilang. Jika mitra menautkan ulang ke AWS Marketplace penjual atau AWS akun yang sama, objek yang ditautkan tetap ada.

Bagaimana cara mengelola akses pengguna mitra ke akun tertaut?

Prospek Alliance menggunakan AWS Partner Central User Management untuk menetapkan peran IAM kepada pengguna AWS Partner Central dan memberi mereka akses ke akun tertaut. Mereka juga dapat menghapus peran yang dipetakan untuk menghapus akses akun yang ditautkan.

Selain itu, setiap peran IAM standar yang dibuat selama penautan akun dilengkapi dengan izin terbatas. Untuk informasi lebih lanjut tentang mereka, lihat [Memahami izin peran](#) sebelumnya dalam panduan ini.

Memilih PartnerCentralAceRole kotak centang yang dibuat 3 peran. Kenapa?

Anda menggunakan opsi itu untuk menetapkan peran IAM secara massal ke tim Alliance, Cloud Admin, dan ACE. Proses menghubungkan menciptakan peran. Mitra dapat menggunakan konsol IAM untuk menghapus peran yang tidak diinginkan.

Untuk informasi selengkapnya, lihat [Panduan Pengguna Penautan Akun yang Diperbarui](#) di AWS Partner Central.

Mengapa kami tidak dapat mendaftarkan nama bisnis resmi kami selama penautan akun?

Pastikan Anda mengirimkan nama akun yang akurat. AWS ID yang Anda pilih mungkin sudah digunakan, dan tidak dapat dibagikan oleh banyak pihak, terutama jika perusahaan Anda bergabung. Untuk panduan tentang apa yang harus dilakukan selama merger, lihat:

- [AWS Kebijakan M&A Mitra dan FAQs](#)
- [Bagaimana cara menggabungkan akun AWS Partner Central?](#)

Mengapa saya mendapatkan kesalahan “Pemetaan Peran IAM Hilang”, “Izin Hilang”, “Akses ditolak”, dan “Peran IAM AWS Marketplace Anda tidak memiliki izin yang diperlukan”?

Pesan muncul karena alasan berikut:

- Pengguna AWS Partner Central tidak dipetakan ke peran IAM. Minta pemimpin aliansi atau admin cloud untuk memetakan peran yang sesuai kepada pengguna. Untuk informasi selengkapnya, lihat [panduan AWS Partner Central & penautan AWS akun](#).
- Pengguna AWS Partner Central dengan peran IAM yang dipetakan perlu memperbarui kebijakan yang ada. Untuk informasi lebih lanjut tentang prasyarat terbaru, lihat [Prasyarat](#) sebelumnya dalam panduan ini.

Dapatkah saya mengaitkan penawaran AWS Marketplace pribadi dan penawaran pribadi Mitra Saluran dengan peluang ACE?

Ya, tetapi Anda harus menautkan akun terlebih dahulu. Anda menggunakan AWS Partner Central untuk mengaitkan penawaran AWS Marketplace pribadi dengan peluang ACE. Anda menggunakan

Koneksi Mitra untuk mengaitkan penawaran pribadi Mitra Saluran dengan peluang ACE. Kedua metode tersebut memerlukan penautan akun sebelum Anda dapat menggunakannya. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Koneksi Mitra](#) di Panduan Penjualan Pusat Mitra AWS.

Memetakan AWS Marketplace peran ke pengguna integrasi CRM

Bagian ini menjelaskan cara memetakan peran AWS Marketplace AWS Identity and Access Management (IAM) ke pengguna layanan integrasi CRM Anda di AWS Partner Central. Pemetaan memungkinkan pengguna layanan Integrasi CRM untuk melakukan tindakan pada akun. AWS Marketplace Memilih peran IAM untuk diakses AWS Marketplace APIs melalui integrasi CRM memungkinkan fitur seperti menghubungkan penawaran AWS Marketplace pribadi ke peluang ACE.

Sebelum pemetaan, Anda harus terlebih dahulu menyelesaikan yang berikut ini:

- [Buat peran IAM di AWS Marketplace akun.](#)
- Saat membuat peran IAM, tambahkan kebijakan kepercayaan khusus berikut untuk memungkinkan AWS Partner Central memetakan peran IAM.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
      },
      "Action": "sts:AssumeRole"
    }
  ]
}
```

- Berikan izin untuk melakukan ListEntities dan SearchAgreements tindakan. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Mengontrol akses ke AWS Marketplace Management Portal.](#)
- [Tautkan akun AWS Partner Central Anda ke AWS Marketplace akun.](#)

Untuk memetakan peran AWS Marketplace IAM ke pengguna integrasi CRM

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud.
2. Di AWS Marketplace bagian beranda AWS Partner Central, pilih Kelola Akun Tertaut.

3. Pada AWS Marketplace halaman, di peran IAM untuk bagian integrasi CRM, pilih peran Map IAM.
4. Pilih peran IAM dari daftar dropdown.
5. Pilih peran Peta.

Untuk membongkar peran AWS Marketplace IAM dari pengguna integrasi CRM.

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud.
2. Di AWS Marketplace bagian beranda AWS Partner Central, pilih Kelola Akun Tertaut.
3. Pada AWS Marketplace halaman, di peran IAM untuk bagian integrasi CRM, pilih Unmap peran IAM.

AWS kebijakan terkelola untuk pengguna AWS Partner Central

Kebijakan AWS terkelola adalah kebijakan mandiri yang dibuat dan dikelola oleh AWS. AWS kebijakan terkelola memberikan izin untuk banyak kasus penggunaan umum sehingga Anda dapat mulai menetapkan izin kepada pengguna, grup, dan peran.

Perlu diingat bahwa kebijakan AWS terkelola mungkin tidak memberikan izin hak istimewa paling sedikit untuk kasus penggunaan spesifik Anda karena tersedia untuk digunakan semua pelanggan. AWS Kami menyarankan Anda mengurangi izin lebih lanjut dengan menentukan [kebijakan yang dikelola pelanggan](#) khusus untuk kasus penggunaan Anda. Untuk informasi selengkapnya, lihat [kebijakan AWS terkelola](#).

Kebijakan AWS terkelola yang dijelaskan di bagian ini mengelola akses pengguna AWS Partner Central ke AWS Marketplace. Untuk informasi selengkapnya tentang kebijakan penjual AWS Marketplace, lihat [kebijakan AWS terkelola untuk penjual AWS Marketplace](#).

Topik

- [AWS kebijakan terkelola: AWSPartnerCentralFullAccess](#)
- [AWS kebijakan terkelola: PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#)
- [Kebijakan terkelola AWS : AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#)
- [Kebijakan terkelola AWS : AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)
- [Kebijakan terkelola AWS : AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#)
- [AWS Partner Central memperbarui kebijakan AWS terkelola](#)

AWS kebijakan terkelola: **AWSPartnerCentralFullAccess**

Anda dapat melampirkan kebijakan `AWSPartnerCentralFullAccess` ke identitas IAM Anda.

Kebijakan ini memberikan akses penuh ke AWS Partner Central dan AWS layanan terkait.

Untuk melihat izin kebijakan ini, lihat [AWSPartnerCentralFullAccess](#) di Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

AWS kebijakan terkelola:

PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation

Anda dapat melampirkan kebijakan

`PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation` ke identitas IAM Anda. Kebijakan ini digunakan oleh admin cloud mitra untuk mengelola peran IAM yang ditautkan ke pengguna mitra.

Kebijakan ini memungkinkan operasi berikut:

- Daftar semua peran.
- Teruskan peran IAM dengan awalan nama `PartnerCentralRoleFor` ke layanan manajemen akun AWS Partner Central.
- Kaitkan pengguna AWS Partner Central dengan peran IAM.
- Pisahkan pengguna AWS Partner Central dari peran IAM.

Untuk melihat izin kebijakan ini, lihat [PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#) di Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

Kebijakan terkelola AWS :

AWSPartnerCentralOpportunityManagement

Anda dapat melampirkan kebijakan `AWSPartnerCentralOpportunityManagement` ke identitas IAM Anda.

Kebijakan ini memberikan akses penuh untuk mengelola peluang di AWS Partner Central.

Untuk melihat izin kebijakan ini, lihat [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#) di Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

Kebijakan terkelola AWS :

AWSPartnerCentralSandboxFullAccess

Anda dapat melampirkan kebijakan `AWSPartnerCentralSandboxFullAccess` ke identitas IAM Anda.

Kebijakan ini memberikan akses untuk pengujian developer di katalog Sandbox.

Untuk melihat izin kebijakan ini, lihat [AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#) di Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

Kebijakan terkelola AWS :

AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy

Anda dapat melampirkan kebijakan

AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy ke identitas IAM Anda.

Kebijakan ini menyediakan izin untuk membaca sumber daya dan memotretnya di lingkungan target. ResourceSnapshotJob Untuk informasi selengkapnya tentang cara menggunakan kebijakan ini, lihat [Bekerja dengan peluang multi-mitra](#) di Referensi API Pusat Mitra AWS.

Untuk melihat izin kebijakan ini, lihat

[AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#) di Referensi Kebijakan AWS Terkelola.

AWS Partner Central memperbarui kebijakan AWS terkelola

Lihat detail tentang pembaruan kebijakan AWS terkelola untuk AWS Partner Central sejak layanan ini mulai melacak perubahan ini. Untuk peringatan otomatis tentang perubahan pada halaman ini, berlangganan umpan RSS di halaman Pusat [Riwayat dokumen untuk Panduan Memulai AWS Partner Central](#) Mitra AWS.

Perubahan	Deskripsi	Tanggal
AWSPartnerCentralFullAccess — Perbarui ke kebijakan yang ada	AWS Partner Central memperbarui kebijakan.	Desember 4, 2024
AWSPartnerCentralOpportunityManagement — Perbarui ke kebijakan yang ada	AWS Partner Central memperbarui kebijakan.	Desember 4, 2024
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess — Perbarui ke kebijakan yang ada	AWS Partner Central memperbarui kebijakan.	Desember 4, 2024

Perubahan	Deskripsi	Tanggal
AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy — Kebijakan baru	AWS Partner Central menambahkan kebijakan baru untuk memberikan akses ke sumber daya baca dan membuat snapshot.	Desember 4, 2024
AWSPartnerCentralFullAccess — Kebijakan baru	AWS Partner Central menambahkan kebijakan baru untuk memberikan akses penuh ke layanan AWS Partner Central.	November 18, 2024
AWSPartnerCentralOpportunityManagement — Kebijakan baru	AWS Partner Central menambahkan kebijakan baru untuk memberikan akses penuh guna mengelola peluang di AWS Partner Central.	November 14, 2024
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess — Kebijakan baru	AWS Partner Central menambahkan kebijakan baru untuk memberikan akses bagi pengujian developer di katalog Sandbox.	November 14, 2024
AWS Partner Central mulai melacak perubahan	AWS Partner Central mulai melacak perubahan untuk kebijakan yang AWS dikelola.	November 14, 2024

Mengontrol akses dalam manajemen akun AWS Partner Central

[AWS Identity and Access Management \(IAM\)](#) adalah AWS layanan yang dapat Anda gunakan tanpa biaya tambahan yang membantu Anda mengontrol akses ke sumber daya. AWS Manajemen akun AWS Partner Central menggunakan IAM untuk autentikasi dan otorisasi AWS Partner Central. Administrator dapat menggunakan peran IAM untuk mengontrol siapa yang dapat masuk ke AWS Partner Central dan izin AWS Partner Central yang mereka miliki.

Important

Pengguna AWS Partner Central yang Anda buat mengautentikasi menggunakan kredensialnya. Namun, mereka harus menggunakan AWS akun yang sama. Perubahan apapun yang dilakukan pengguna dapat memengaruhi seluruh akun.

Untuk informasi selengkapnya tentang tindakan, sumber daya, dan kunci kondisi yang tersedia, lihat [Tindakan, sumber daya, dan kunci kondisi untuk layanan AWS](#).

Topik

- [Izin untuk manajemen akun AWS Partner Central](#)
- [Sumber daya tambahan](#)

Izin untuk manajemen akun AWS Partner Central

Anda dapat menggunakan izin berikut dalam kebijakan IAM untuk pengelolaan akun AWS Partner Central. Anda dapat menggabungkan izin ke dalam satu kebijakan IAM untuk memberikan izin yang Anda inginkan.

AssociatePartnerAccount

AssociatePartnerAccount menyediakan akses ke AWS Partner Central dan AWS akun asosiasi.

- Kelompok aksi: ReadWrite

- Sumber daya yang diperlukan: Tidak mendukung penentuan sumber daya Amazon Resource Number (ARN) dalam Resource elemen pernyataan kebijakan IAM. Untuk mengizinkan akses, tentukan "Resource": "*" dalam kebijakan Anda.

AssociatePartnerUser

AssociatePartnerUser menyediakan akses untuk mengaitkan pengguna AWS Partner Central dan peran IAM.

- Kelompok aksi: ReadWrite
- Sumber daya yang diperlukan: Tidak mendukung penentuan sumber daya Amazon Resource Number (ARN) dalam Resource elemen pernyataan kebijakan IAM. Untuk mengizinkan akses, tentukan "Resource": "*" dalam kebijakan Anda.

DisassociatePartnerUser

DisassociatePartnerUser menyediakan akses untuk mengaitkan pengguna AWS Partner Central dan peran IAM.

- Kelompok aksi: ReadWrite
- Sumber daya yang diperlukan: Tidak mendukung penentuan sumber daya Amazon Resource Number (ARN) dalam Resource elemen pernyataan kebijakan IAM. Untuk mengizinkan akses, tentukan "Resource": "*" dalam kebijakan Anda.

Sumber daya tambahan

Lihat bagian berikut dari [Panduan Pengguna IAM](#) untuk informasi lebih lanjut:

- [Praktik terbaik keamanan di IAM](#)
- [Mengelola kebijakan IAM](#)
- [Melampirkan kebijakan ke grup pengguna IAM](#)
- [Identitas IAM \(pengguna, grup pengguna, dan peran\)](#)
- [Mengontrol akses ke AWS sumber daya menggunakan kebijakan](#)

Pencatatan panggilan API Pusat AWS Partner dengan AWS CloudTrail

AWS Partner Central terintegrasi dengan [AWS CloudTrail](#), layanan yang menyediakan catatan tindakan yang diambil oleh pengguna, peran, atau AWS layanan di AWS Partner Central. CloudTrail menangkap panggilan dari konsol AWS Partner Central dan panggilan kode ke operasi AWS Partner Central API sebagai peristiwa.

CloudTrail aktif di AWS akun Anda saat Anda membuatnya dan tidak memerlukan pengaturan manual apa pun. Aktivitas peristiwa yang didukung di AWS Partner Central direkam dalam suatu CloudTrail peristiwa, bersama dengan peristiwa AWS layanan lainnya, di halaman Riwayat acara CloudTrail [konsol](#). Di sana Anda dapat melihat, mencari, dan mengunduh acara di AWS akun Anda.

Setiap peristiwa atau entri log berisi identitas pengguna yang membuat permintaan. Informasi ini membantu Anda menentukan apakah permintaan dibuat oleh salah satu dari berikut ini:

- Pengguna dengan kredensi pengguna root atau AWS Identity and Access Management.
- Pengguna dengan kredensi keamanan sementara untuk peran, atau pengguna federasi.
- AWS Layanan lain.

AWS Partner Central mendukung pencatatan `partnerCentralAccountManagement` operasi sebagai peristiwa dalam file CloudTrail log eventSource `partnercentral-account-management.amazonaws.com`

Topik

- [Contoh entri file log AWS Partner Central](#)
- [Topik terkait](#)

Contoh entri file log AWS Partner Central

Contoh: **AssociatePartnerAccount**

```
{
  "eventVersion": "1.08",
  "userIdentity": {
    "type": "IAMUser",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam:123456789012:user/Alice",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "userName": "Alice"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerAccount",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "192.0.0.2/24",
  "userAgent": "Mozilla/5.0",
  "requestParameters": {
    "value": "HIDDEN_DUE_TO_SECURITY_REASONS"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "F9PAD7MAYFGV73S4T7B3",
  "eventID": "fe2a5873-773c-462a-b7c8-810d224de821",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

Contoh: **DisassociatePartnerUser**

```
{
  "eventVersion": "1.09",
  "userIdentity": {
    "type": "AssumedRole",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin-1234",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "invokedBy": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerUser",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "userAgent": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "requestParameters": {
    "partnerUserId": "005123456789012345",
    "iamRoleArn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForUser-1234",
    "partnerAccountId": "1234567"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "655832a6-8452-4088-9a0f-17212fa55765",
  "eventID": "f7394769-4a3b-4101-9b00-ee0b86a77d89",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

Topik terkait

Untuk informasi selengkapnya, lihat bagian berikut di [Panduan AWS CloudTrail Pengguna](#):

- [Membuat jejak untuk AWS akun Anda](#)
- [Integrasi layanan AWS dengan log CloudTrail](#)
- [Mengonfigurasi notifikasi Amazon SNS untuk CloudTrail](#)

- [Menerima file CloudTrail log dari beberapa Wilayah](#)
- [CloudTrail elemen UserIdentity](#)

Manajemen pengguna

Di AWS Partner Central, Anda memberikan izin khusus kepada pengguna dengan menetapkan peran mereka. Pengguna hanya dapat mengakses sumber daya AWS Partner Central yang diizinkan oleh peran mereka. Tinjau topik di bagian ini untuk mempelajari tentang kemampuan peran, menetapkan peran, dan manajemen pengguna.

Topik

- [Peran Pusat AWS Partner](#)
- [Mengelola pengguna dan tugas peran](#)
- [Praktik terbaik izin AWS Partner Central](#)
- [Autentikasi multi-faktor \(MFA\)](#)

Peran Pusat AWS Partner

Peran AWS Partner Central adalah identitas dengan izin khusus di AWS Partner Central. Anda dapat menetapkan peran bagi pengguna baru saat mengundang mereka untuk mendaftar, dan mengubah penetapan peran di halaman Manajemen pengguna. Bagian ini menjelaskan peran dan membandingkan kemampuan peran.

Topik

- [Aliansi memimpin](#)
- [Tim aliansi](#)
- [Pengguna standar](#)
- [Pengguna saluran](#)
- [Admin awan](#)
- [Staf pemasaran](#)
- [Staf teknis](#)
- [Manajer ACE](#)
- [Pengguna ACE](#)
- [Perbandingan peran](#)

Aliansi memimpin

Saat membuat akun AWS Partner Central, Anda mulai dengan satu peran yang memiliki akses lengkap ke semua sumber daya di akun: pemimpin aliansi. Pengguna pertama yang membuat akun untuk perusahaan Anda secara otomatis diberi peran utama aliansi. Hanya satu pengguna di akun perusahaan Anda yang dapat menjadi pemimpin aliansi pada satu waktu. Hanya pemimpin aliansi yang dapat menetapkan kembali peran tersebut ke pengguna lain.

Pimpinan aliansi adalah administrator akun utama perusahaan Anda. Mereka harus memiliki peran pengembangan bisnis atau kepemimpinan bisnis dengan otoritas hukum untuk menerima syarat dan ketentuan AWS Partner Network atas nama perusahaan Anda.

Peran utama aliansi dapat melakukan hal berikut:

- Lihat dan kelola semua informasi akun perusahaan Anda di AWS Partner Central.
- Kelola informasi akun mitra, termasuk kartu skor mitra, detail akun, dan cantuman di [AWS Partner Solutions Finder](#) (hanya untuk yang memenuhi syarat AWS Partner).
- Tetapkan tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf teknis, atau peran staf pemasaran kepada pengguna lain di akun Partner AWS Anda.
- Hapus pengguna.
- Tetapkan kembali peran utama aliansi ke pengguna lain.
- Lihat detail sertifikasi.
- Lihat dan edit peluang dan prospek di ACE Pipeline Manager.

Tim aliansi

Peran tim aliansi berbagi tanggung jawab administratif dengan pemimpin aliansi. Mereka berfungsi sebagai titik kontak sekunder untuk komunikasi mengenai keanggotaan AWS Partner Network perusahaan Anda. Pengguna tim aliansi mendukung pemimpin aliansi dengan mengelola peluang dan prospek di ACE Pipeline Manager, mengirimkan aplikasi program, dan memantau kartu skor Mitra Anda. Pemimpin aliansi dapat menetapkan peran tim aliansi hingga 20 pengguna.

Pengguna tim aliansi dapat melakukan hal berikut:

- Kelola informasi akun mitra, termasuk kartu skor mitra, detail akun, dan cantuman di [AWS Partner Solutions Finder](#) (hanya untuk mitra yang memenuhi syarat).

- Tetapkan tim aliansi, manajer ACE, pengguna ACE, staf teknis, atau peran staf pemasaran ke pengguna lain di akun Anda.
- Lihat detail sertifikasi.
- Lihat dan edit peluang dan prospek di ACE Pipeline Manager.
- Hapus pengguna.

Pengguna standar

Peran pengguna standar dapat masuk ke akun AWS Partner Central Anda, memperbarui informasi pribadi, serta menyelesaikan kursus pelatihan dan sertifikasi AWS. Pemimpin aliansi dan pengguna tim aliansi dapat memberikan pengguna standar akses ke lebih banyak sumber daya dengan memberi mereka peran yang berbeda.

Pengguna saluran

Peran pengguna saluran adalah untuk pengguna yang membantu mengelola Program Saluran AWS Marketplace dan melaporkan akun AWS yang digunakan untuk penjualan kembali. Peran ini diperlukan bagi pengguna yang bertanggung jawab untuk memperbarui informasi pengguna akhir dan akun manajemen program atas nama organisasi Anda. Anda dapat menetapkan sejumlah pengguna peran pengguna saluran.

Selain izin peran pengguna standar, pengguna saluran dapat mengakses halaman Manajemen Saluran.

Admin awan

Pengguna dengan peran admin cloud adalah administrator Identity and Access Management (IAM) perusahaan Anda untuk AWS akun Anda dan titik kontak utama untuk AWS Marketplace. Pemimpin aliansi dapat menetapkan beberapa pengguna ke peran admin cloud. Hanya pemimpin aliansi atau pengguna admin cloud yang dapat menetapkan kembali peran admin cloud ke pengguna lain. Pengguna utama aliansi dapat menetapkan sendiri peran admin cloud untuk menautkan AWS Partner Central dan AWS Marketplace akun.

Saat Anda menautkan akun AWS Partner Central Anda ke akun penjual AWS Marketplace, AWS Marketplace buat peran IAM yang dipanggil `cloud_admin` di akun Anda. Ini menjadikan Anda peran admin cloud secara default (jika Anda belum melakukannya) dan mengaitkan peran IAM admin cloud ke akun AWS Partner Central Anda. Peran admin cloud memiliki izin IAM untuk memetakan pengguna AWS Partner Central ke peran IAM.

Izin IAM peran admin cloud

Peran admin cloud memiliki izin IAM berikut:

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "PassPartnerCentralRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:PassRole"
      ],
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleFor*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "iam:PassedToService": "Partnercentral-account-management.amazonaws.com"
        }
      }
    },
    {
      "Sid": "PartnerUserRoleAssociation",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:ListRoles",
        "Partnercentral-account-management:AssociatePartnerUser",
        "Partnercentral-account-management:DisassociatePartnerUser"
      ],
      "Resource": "*"
    }
  ]
}
```

Staf pemasaran

Peran staf pemasaran dapat melihat dan mengedit semua area AWS Partner Central dengan komponen pemasaran, seperti AWS Partner Marketing Central, AWS Partner Network (APN) Badge Manager, AWS Partner Solutions Finder, dan AWS Partner References. Pengguna staf pemasaran memiliki tampilan corong teratas dari prospek dan kampanye menurut Wilayah AWS dan jenis kampanye. Peran ini membantu pengguna mengidentifikasi saluran pemasaran yang paling efektif dan memprioritaskan pemanfaatan dana pengembangan pasar (MDF). Selain itu, pengguna staf pemasaran dapat berpartisipasi dalam manajemen prospek dan peluang serta memberikan rincian tentang aplikasi Program Partner AWS untuk mendapatkan penunjukan. Pimpinan aliansi dapat menetapkan sejumlah pengguna peran staf pemasaran.

Peran staf pemasaran sangat ideal bagi pengguna yang bertanggung jawab atas kampanye promosi atau branding, seperti:

- Anggota tim pemasaran yang membangun kesadaran untuk akuisisi pelanggan, pematangan, dan ekspansi berdasarkan strategi bisnis teknis Mitra.
- Anggota tim koordinator pemasaran yang bertanggung jawab atas kebutuhan pemasaran operasional dan mengedit kampanye dan informasi generasi pemimpin.

Peran staf pemasaran dapat melakukan hal berikut:

- Akses kursus pelatihan dan sertifikasi AWS.
- Kirim studi kasus.
- Akses AWS Partner Marketing Central dan sponsor AWS.
- Buat dan bangun menggunakan APN Marketing Toolkit.
- Buat dan edit cantuman perusahaan Anda di AWS Partner Solutions Finder.
- Lihat dan edit referensi publik.
- Gunakan APN Badge Manager.
- Lihat dan edit prospek dan peluang yang dikelola oleh peran staf pemasaran.
- Buat dan edit aplikasi program.

Staf teknis

Peran staf teknis dapat melihat dan mengedit semua sumber daya AWS Partner Central dengan komponen teknis, seperti penawaran, studi kasus, dan beban kerja Well-Architected. AWS Partner Central memberi pengguna ini akses ke sumber daya yang membangun pengetahuan teknis AWS mereka, termasuk rekomendasi yang dipersonalisasi tentang pelatihan dan sertifikasi yang relevan yang sesuai dengan profil organisasi dan kebutuhan pasar. Pengguna staf teknis dapat berpartisipasi dalam tinjauan teknis penawaran organisasi Anda dan memberikan detail tentang aplikasi program Partner AWS Anda untuk mendapatkan penunjukan. Pemimpin aliansi dapat menetapkan sejumlah pengguna peran staf teknis.

Peran staf teknis adalah untuk pengguna yang perlu mengirimkan peluang ke AWS melalui ACE Pipeline Manager dan mengelola peluang tersebut sepanjang siklus hidup mereka. Peran ini adalah opsi terbaik bagi pengguna yang bertanggung jawab untuk mengelola serangkaian peluang atau prospek tanpa akses untuk melihat atau mengedit entri yang dimiliki oleh pengguna lain. Misalnya:

- Anggota tim pengembangan produk yang membangun kesadaran untuk akuisisi, pematangan, dan ekspansi pelanggan berdasarkan strategi bisnis teknis Mitra.
- Anggota tim teknis presales yang bertanggung jawab untuk memberikan proof-of-concept proyek, mengelola implementasi, dan keterlibatan layanan profesional.
- Anggota tim teknis yang bertanggung jawab atas bimbingan teknis untuk solusi pelanggan termasuk arsitektur, aplikasi, perangkat lunak, dan layanan.

Peran staf teknis dapat melakukan hal berikut:

- Akses kursus pelatihan dan sertifikasi.
- Bangun penawaran.
- Membangun validasi teknis.
- Membangun studi kasus.
- Bangun daftar perangkat.
- Bangun beban kerja yang Dirancang dengan Baik.
- Buat dan edit aplikasi program.

Manajer ACE

Peran manajer APN Customer Engagements (ACE) dapat melihat dan mengedit peluang dan prospek di ACE Pipeline Manager. Selain itu, Saat AWS membagikan prospek dengan mitra, atau memerlukan informasi lebih lanjut tentang peluang yang dikirimkan oleh mitra, manajer ACE menerima pemberitahuan email otomatis. Pemimpin aliansi dapat menetapkan peran manajer ACE hingga 20 pengguna.

Peran manajer ACE adalah opsi ideal bagi pengguna yang bertanggung jawab untuk mengelola atau mengawasi semua prospek dan peluang AWS di organisasi Anda tanpa akses tambahan yang disediakan oleh peran tim aliansi. Misalnya:

- Anggota tim operasi yang mengelola input data dan peluang untuk tim penjualan.
- Anggota tim penjualan yang memasukkan dan mengelola data prospek dan peluang.
- Anggota tim pemasaran yang ingin mengawasi aktivitas memimpin.

Peran manajer ACE memberi pengguna akses untuk memperbarui semua peluang dan prospek di ACE Pipeline Manager. Penting bagi pengguna baru untuk meninjau dokumentasi program ACE yang tersedia di AWS Partner Central. Bagi pengguna yang hanya perlu mengelola peluang yang mereka miliki secara aktif, peran pengguna ACE adalah tugas yang lebih tepat.

Peran manajer ACE dapat melakukan hal berikut:

- Kirim peluang.
- Lihat atau edit peluang yang dikirimkan oleh semua pengguna.
- Terima, tolak, lihat, dan edit semua peluang dan prospek yang dibagikan dengan semua pengguna.
- Transfer kepemilikan semua peluang dan mengarah ke pengguna lain.
- Lakukan impor massal, ekspor, pembaruan, dan transfer semua peluang dan ekspor massal dan transfer semua prospek.
- Perbarui prospek dan peluang atas nama tim penjualan.
- Unduh data pipeline untuk membuat laporan.

Pengguna ACE

Peran pengguna ACE dapat mengakses tab Pelanggan Saya di Partner Central untuk mengirimkan peluang kepada ACE Pipeline Manager. Pengguna ACE hanya dapat mengakses dan mengelola peluang dan prospek yang mereka miliki. Anda dapat menetapkan sejumlah pengguna peran pengguna ACE.

Peran pengguna ACE adalah untuk pengguna yang perlu mengirimkan peluang ke AWS melalui ACE Pipeline Manager dan mengelola peluang tersebut sepanjang siklus hidup mereka. Peran ini adalah opsi terbaik bagi pengguna yang bertanggung jawab untuk mengelola serangkaian peluang atau prospek tanpa akses untuk melihat atau mengedit entri yang dimiliki oleh pengguna lain.

Untuk memungkinkan pengguna ACE menautkan peluang ACE ke penawaran pribadi AWS Marketplace, berikan `AWSMarketplaceSellerFullAccess` atau, minimal, `ListEntities/SearchAgreements` ke peran IAM yang ditetapkan untuk pengguna ACE. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS](#).

Peran pengguna ACE dapat melakukan hal berikut:

- Kirim peluang.
- Lihat, edit, dan perbarui peluang yang dimiliki.
- Transfer peluang yang dimiliki dan mengarah ke pengguna lain.
- Lakukan impor massal, ekspor, pembaruan, dan transfer peluang yang dimiliki dan transfer massal dari prospek yang dimiliki.

Perbandingan peran

Peran Anda menentukan akses Anda ke sumber daya AWS Partner Central dan kemampuan untuk melakukan tugas. Tabel berikut membandingkan kemampuan peran. Ini tidak termasuk [Pengguna standar](#) peran, yang memiliki akses terbatas di AWS Partner Central. Pengguna dengan peran pengguna standar dapat masuk, mengakses profil pribadi mereka, dan mengakses kursus pelatihan AWS.

Tugas	Aliansi memimpin	Tim aliansi	Admin awan	Staf pemasaran	Staf teknis	Manajer ACE	Pengguna ACE
Tetapkan kembali peran utama aliansi	X						
Tetapkan manajer ACE, pengguna ACE, staf pemasaran, dan peran staf teknis	X	X	X				
Hapus pengguna	X	X	X				
Kirim peluang ACE	X	X		X		X	X
Kelola semua peluang dan prospek ACE	X	X		X		X	
Kelola peluang dan prospek ACE yang dimiliki	X	X		X	X	X	X
Kelola daftar Pencari AWS Partner Solusi	X	X		X			

Tugas	Aliansi memimpin	Tim aliansi	Admin awan	Staf pemasaran	Staf teknis	Manajer ACE	Pengguna ACE
Akses data pelatihan dan sertifikasi	X	X					
Mendaftar ke Program Kompetensi AWS	X	X			X		
Kelola penawaran	X	X		X	X		
Bangun beban kerja yang Dirancang dengan Baik	X	X			X		
Bangun studi kasus	X	X		X	X		
Membangun dengan APN Marketing Toolkit	X	X		X			
Kelola referensi publik	X	X		X			
Akses Manajer Lencana APN	X	X		X			
Kelola aplikasi program	X	X			X		

Mengelola pengguna dan tugas peran

Pada halaman Manajemen pengguna, Anda dapat mengelola pengguna AWS Partner Central, penetapan peran, dan pemetaan peran AWS Identity and Access Management (IAM).

Topik

- [Mengelola tugas peran](#)
- [Menetapkan kembali peran utama aliansi](#)
- [Memetakan pengguna ke peran IAM](#)
- [Menghapus pengguna](#)
- [Mengelola profil Anda](#)

Mengelola tugas peran

Pada tab Pengguna pada halaman Manajemen pengguna, Anda dapat mengelola penetapan peran hingga 10 pengguna sekaligus. Untuk praktik terbaik mengenai penugasan peran, lihat. [Praktik terbaik izin AWS Partner Central](#)

Note

Instruksi ini tidak berlaku untuk penugasan kembali peran utama aliansi. Untuk menetapkan kembali peran utama aliansi, lihat. [Menetapkan kembali peran utama aliansi](#)

Untuk menetapkan, menetapkan ulang, atau menghapus peran

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran pemimpin aliansi atau tim aliansi.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab Pengguna.
4. Dalam daftar pengguna, pilih kotak centang di sebelah nama pengguna pengguna yang ingin Anda kelola. Anda dapat memilih hingga 10 pengguna.
5. Pilih Kelola peran.
6. Di bagian Penetapan peran, setiap pengguna yang Anda pilih akan ditampilkan di barisnya sendiri. Untuk setiap pengguna, peran yang mereka miliki saat ini ditampilkan di bawah bidang Peran.

- Untuk menetapkan peran baru ke pengguna — Di sebelah kanan nama pengguna, pilih peran dari daftar tarik-turun Peran.
 - Untuk membatalkan penetapan peran — Di sebelah kanan nama pengguna, di bawah bidang Peran, pilih ikon X dari peran yang ingin Anda hapus.
 - Untuk mengonfigurasi peran bagi pengguna lain — Pilih Kelola pengguna lain.
 - Untuk menghapus baris pengguna dari grup pemetaan peran saat ini — Pilih Hapus. Ini tidak menghapus pengguna, dan tugas peran mereka tidak akan berubah. Untuk menghapus pengguna dari AWS Partner Central, lihat [Menghapus pengguna](#).
7. Setelah menyelesaikan tugas peran, pilih Perbarui.

 Note

Setelah Anda memilih Perbarui, jumlah penetapan peran yang berhasil dan gagal ditampilkan di halaman Manajemen pengguna. AWS Partner Central tidak akan membuat penetapan peran yang dilarang. Misalnya, Anda tidak dapat menetapkan peran tim aliansi ke lebih dari 20 pengguna. Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Peran Pusat AWS Partner](#).

Menetapkan kembali peran utama aliansi

Pada halaman Manajemen pengguna, lead aliansi dapat menetapkan kembali peran tersebut ke pengguna lain. Hanya satu pengguna yang dapat memiliki peran utama aliansi pada satu waktu.

Untuk menetapkan kembali peran utama aliansi

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran utama aliansi.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab Pengguna.
4. Di kolom pertama daftar pengguna, pilih kotak centang pengguna yang ingin Anda jadikan pemimpin aliansi baru.
5. Pilih Tetapkan kembali peran utama aliansi.
6. Pada halaman manajemen peran utama aliansi, pilih pengguna utama aliansi baru.
7. Pilih Tetapkan Ulang.
8. Pada kotak dialog Reassign aliansi lead, masukkan **confirm** dan pilih Reassign.

Memetakan pengguna ke peran IAM

Pada tab peran IAM, Anda dapat memberikan akses masuk tunggal ke AWS Marketplace Management Portal (AMMP) kepada admin cloud dan pengguna mitra admin non-cloud dengan menetapkan peran IAM kepada mereka.

Prasyarat

Anda harus menyelesaikan hal berikut sebelum memetakan pengguna ke peran IAM:

- Tautkan akun AWS Partner Central Anda ke akun AWS Marketplace.
- Di konsol IAM, pengguna admin cloud membuat peran IAM dengan izin Marketplace.

Untuk informasi lebih lanjut, lihat [Menautkan AWS Partner Central dan akun AWS](#).

Untuk memetakan pengguna ke peran IAM

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran pemimpin aliansi atau tim aliansi.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab peran IAM.
4. Untuk memetakan pengguna admin cloud:
 - a. Pilih satu atau beberapa pengguna dari daftar pengguna admin Cloud. Daftar ini berisi pengguna yang menetapkan peran admin cloud yang memerlukan penetapan peran IAM untuk memiliki izin AWS Marketplace.
 - b. Pilih Peta ke peran IAM.
5. Untuk memetakan pengguna mitra admin non-cloud:
 - a. Pilih satu atau beberapa pengguna dari daftar Pengguna mitra yang tersedia. Daftar ini berisi pengguna yang tidak memiliki peran admin cloud tetapi memerlukan penetapan peran IAM untuk memiliki izin AWS Marketplace.
 - b. Pilih Peta ke peran IAM.

Menghapus pengguna

Menghapus pengguna secara permanen mencabut akses pengguna tersebut ke AWS Partner Central dan tidak dapat dibatalkan. Untuk memulihkan pengguna yang dihapus, Anda harus mengundang mereka kembali untuk mendaftar. AWS Partner Central menyimpan data untuk pengguna yang dihapus.

Important

Sebelum menghapus pengguna dengan peran utama aliansi, tetapkan kembali peran tersebut ke pengguna lain. Lihat [Menetapkan kembali peran utama aliansi](#).

Untuk menghapus pengguna

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran pemimpin aliansi atau tim aliansi.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab Pengguna.
4. Dalam daftar pengguna, pilih kotak centang di sebelah pengguna yang ingin Anda hapus. Anda dapat menghapus 10 pengguna sekaligus.
5. Pilih Hapus pengguna.
6. Dalam kotak dialog Hapus pengguna, masukkan **confirm** dan pilih Hapus.

Mengelola profil Anda

Anda dapat mengubah data profil Anda, kecuali untuk jenis kontak, peran pengguna, atau alamat email Anda.

Untuk mengubah profil Anda

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#).
2. Arahkan ke menu Profil saya dan pilih tab Profil saya.
3. Pilih Edit.
4. Perbarui informasi Anda dan pilih Simpan.

 Note

Jika Anda perlu memperbarui jenis kontak Anda, kirimkan [kasus AWS Partner dukungan](#).

Praktik terbaik izin AWS Partner Central

Saat menetapkan peran AWS Partner Central, gunakan pedoman berikut.

Topik

- [Tetapkan peran sesuai dengan prinsip hak istimewa terkecil](#)
- [Penugasan peran audit](#)
- [Gunakan kredensial unik](#)
- [Hindari login generik](#)

Tetapkan peran sesuai dengan prinsip hak istimewa terkecil

Pengguna harus memiliki izin untuk mengakses hanya sumber daya yang mereka butuhkan untuk melakukan pekerjaan mereka. Misalnya, jika salah satu anggota tim Anda hanya bertanggung jawab untuk memperbarui dan melaporkan peluang di seluruh pipeline Anda di APN Customer Engagements (ACE) Pipeline Manager, mereka harus memiliki peran manajer ACE, bukan peran tim aliansi. Untuk informasi selengkapnya, lihat [Terapkan izin hak istimewa terkecil](#) di Panduan Pengguna IAM.

Penugasan peran audit

Audit tugas peran Anda secara berkala dan sesuaikan izin saat orang mengubah peran di organisasi Anda. Audit daftar pengguna Anda untuk memastikan Anda telah menonaktifkan pengguna yang telah meninggalkan organisasi Anda atau pindah ke peran yang tidak lagi memerlukan akses ke AWS Partner Central.

Gunakan kredensial unik

Pastikan pengguna masuk ke AWS Partner Central dengan kredensial login unik. Berbagi kredensial pengguna melanggar syarat AWS Partner Network dan ketentuan Keterlibatan AWS Partner Network Pelanggan (ACE) dan menimbulkan risiko keamanan.

Hindari login generik

Hindari menyimpan login generik (misalnya, APN_Admin@company . com) yang ditetapkan ke peran utama aliansi. Ikuti praktik terbaik untuk mengelola izin dan hindari beberapa pengguna masuk ke AWS Partner Central dengan kredensial umum yang sama. Alih-alih, tetapkan kembali pengguna individu ke peran utama aliansi, tetapkan pengguna lain ke peran yang mereka butuhkan, dan nonaktifkan akun generik.

Untuk menetapkan kembali login generik

1. Identifikasi semua pengguna yang saat ini masuk ke AWS Partner Central dengan login umum.
2. Tetapkan pengguna individu ke peran utama aliansi.
3. Tetapkan pengguna lain ke peran berdasarkan prinsip hak istimewa paling sedikit. Untuk ringkasan peran dan izinnya, lihat. [Peran Pusat AWS Partner](#)
4. Konfirmasikan bahwa semua pengguna yang ditetapkan dapat mengakses AWS Partner Central. Setelah konfirmasi selesai, pemimpin aliansi dapat menonaktifkan akun generik.

Untuk menonaktifkan akun generik

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) dengan peran utama aliansi.
2. Pilih Lihat Akun APN saya.
3. Di bagian Pengguna Mitra, pilih Kelola Pengguna Mitra Aktif.
4. Untuk akun generik, pilih Nonaktifkan dari menu tindakan.

Autentikasi multi-faktor (MFA)

Autentikasi multi-faktor (MFA) menambahkan lapisan perlindungan tambahan ke akun AWS Partner Central Anda. Ketika diaktifkan, pengguna harus memasukkan kode verifikasi yang dikirim ke alamat email terdaftar mereka selain nama pengguna dan kata sandi mereka selama login. Saat masuk, pengguna memiliki opsi untuk menandai perangkat sebagai tepercaya selama 30 hari. Setelah 30 hari, pengguna perlu mendapatkan kata sandi satu kali baru. Untuk masuk dengan MFA diaktifkan, lihat [Masuk ke AWS Partner Central](#)

Note

Jika tim Anda membagikan kredensi login, kami sangat menyarankan pemimpin aliansi atau admin cloud Anda untuk menonaktifkan dan menetapkan kembali semua login bersama. Jika kredensi bersama tidak dinonaktifkan saat MFA diaktifkan, pengguna tanpa akses ke kotak masuk email terdaftar berpotensi tidak dapat mengambil kata sandi satu kali yang diperlukan untuk masuk, mengunci pengguna dari akun mereka. Informasi lebih lanjut tentang proses ini dapat ditemukan di [Praktik terbaik izin AWS Partner Central](#).

Untuk mengelola MFA untuk akun AWS Partner Central Anda

Pemimpin aliansi atau admin cloud dapat mengelola MFA untuk semua pengguna dalam organisasi mereka. Setiap perubahan pada pengaturan MFA yang dibuat oleh pemimpin aliansi atau administrator cloud memengaruhi semua pengguna dalam organisasi mereka.

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan pemimpin aliansi atau peran admin cloud.
2. Pada menu Perusahaan Saya, pilih Manajemen Pengguna.
3. Pada halaman Manajemen pengguna, pilih tab Keamanan.
4. Pilih Edit.
5. Pilih opsi status otentikasi multi-faktor (MFA).
 - Diaktifkan — Untuk masuk ke AWS Partner Central, pengguna harus memasukkan kode verifikasi yang dikirim ke alamat email terdaftar selain nama pengguna dan kata sandi mereka.
 - Dinonaktifkan — Untuk masuk ke AWS Partner Central, pengguna hanya boleh memasukkan nama pengguna dan kata sandi mereka.
6. Pilih Simpan.

 Important

Jika Anda terkunci dari AWS Partner Central dan membutuhkan dukungan, lakukan hal berikut:

1. Arahkan ke [halaman kontak AWS Partner Team](#) dari AWS Partner Network Knowledge Base.
2. Lengkapi formulir kontak dan pilih Kirim.

Tugas Pusat AWS Partner

AWS Partner Central menyediakan tugas yang disarankan untuk membantu akun Anda, pengembangan solusi, dan pendaftaran AWS Partner program. Tugas yang direkomendasikan AWS Partner Central didasarkan pada profil perusahaan, AWS Partner jalur, tahap solusi, dan pendaftaran program Anda. Di AWS Partner Central, tiga jenis tugas memandu Anda di area berikut:

- Tugas akun — orientasi, penyiapan, dan administrasi AWS Partner Central.
- Tugas solusi — Membangun, memasarkan, menjual, dan menumbuhkan solusi AWS.
- Tugas program - Mendaftar dan menyelesaikan AWS Partner Network program.

Topik

- [Tugas saya](#)
- [Manajemen tugas](#)
- [Tugas tahap pertumbuhan solusi](#)

Tugas saya

Gunakan prosedur berikut untuk meninjau dan menyelesaikan tugas yang diberikan kepada Anda.

Topik

- [Ringkasan tugas](#)
- [Menyelesaikan tugas](#)
- [Menolak tugas](#)

Ringkasan tugas

Untuk melihat ringkasan tugas Anda, lihat bagian Tugas di halaman beranda AWS Partner Central.

Untuk melihat ringkasan tugas Anda

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran pemimpin aliansi atau tim aliansi.

2. Di bawah Tugas, jumlah akun, solusi, dan tugas program yang ditetapkan untuk Anda muncul. Di bagian Tugas, Anda dapat melakukan hal berikut:
 - Pilih nomor di bawah Tugas akun, tugas Solusi, atau Tugas program untuk melihat tugas tersebut di halaman Tugas.
 - Pilih nama tugas untuk membuka halaman detail tugas.
 - Pilih Lihat tugas untuk membuka halaman Tugas.

Menyelesaikan tugas

Untuk menyelesaikan tugas

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#).
2. Pada bilah menu AWS Partner Central, pilih Tugas saya.
3. Pada menu Tugas saya, pilih jenis tugas.

Opsi menu tugas saya	Deskripsi
Tugas akun	AWS Partner Central onboarding, penyiapan akun, dan administrasi.
Tugas solusi	Bangun, pasarkan, jual, dan kembangkan solusi di AWS.
Tugas program	Mendaftar dalam AWS Partner Network program.

4. Pada halaman Tugas, pilih nama tugas.
5. Selesaikan tindakan pada halaman detail tugas.
 - Beberapa tugas, seperti menambahkan deskripsi perusahaan, memberikan formulir untuk diselesaikan. Lengkapi formulir dan pilih Submit.
 - Beberapa tugas, seperti membuat penawaran perangkat lunak, menyediakan tautan untuk memilih untuk memulai pekerjaan tugas.
6. Ketika Anda telah menyelesaikan pekerjaan tugas, pada halaman detail tugas, pilih Konfirmasi.

Menolak tugas

Pada halaman detail tugas, pengguna standar dapat mengabaikan tugas. Menolak tugas menghapusnya dari daftar tugas tugas Anda dan mengirim tugas kembali ke lead aliansi Anda untuk penugasan kembali.

Untuk mengabaikan tugas

1. Pada halaman Tugas, pilih nama tugas.
2. Pada halaman detail tugas, pilih Singkirkan tugas.
3. Pada dialog Dismiss task, masukkan alasan untuk lead aliansi Anda untuk membaca.
4. Pilih Singkirkan tugas.

Manajemen tugas

Lead aliansi dapat mengelola tugas tugas untuk pengguna di AWS Partner organisasi mereka.

Untuk menetapkan atau menetapkan kembali tugas

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) sebagai pengguna dengan peran utama aliansi.
2. Di bagian Tugas di halaman beranda, pilih Lihat tugas.
3. Pada halaman Tugas, pilih tab Tugas akun, tugas Solusi, atau Tugas program.
4. Di tabel tugas, pilih kotak centang tugas yang ingin Anda tetapkan.
5. Pilih Ubah penerima tugas.
6. Pada kotak dialog Tetapkan tugas, pilih pengguna. Anda dapat mencari pengguna dengan memasukkan nama.
7. Pilih Konfirmasi.

Tugas tahap pertumbuhan solusi

Ada empat tahap dalam pengembangan solusi AWS: Build, Market, Sell, dan Grow. Pada setiap tahap, AWS Partner Central merekomendasikan tugas untuk memandu Anda. Tugas yang direkomendasikan AWS Partner Central didasarkan pada profil perusahaan, AWS Partner jalur, tahap solusi, dan pendaftaran program Anda.

Note

[AWS Partner Profitability Framework](#) adalah praktik terbaik untuk menggunakan AWS Partner Central untuk mengembangkan solusi AWS. Untuk mengikuti kerangka kerja di AWS Partner Central, gunakan tugas.

Topik

- [Membangun panggung](#)
- [Panggung pasar](#)
- [Jual panggung](#)
- [Tumbuh tahap](#)

Membangun panggung

Pada tahap Build, Anda membuat AWS solusi Anda. Tugas AWS Partner Central memandu Anda ke sumber daya AWS teknis dan bisnis yang tersedia untuk AWS Partner s. Ini termasuk praktik terbaik yang harus diikuti untuk mengoptimalkan visibilitas solusi Anda kepada AWS penjual dan bimbingan teknis dari pakar AWS layanan.

Tabel berikut berisi ikhtisar aktivitas tahap Build untuk solusi perangkat lunak, layanan, dan AWS Managed Service Provider (MSP):

Jenis solusi	Bangun ikhtisar panggung
Solusi perangkat lunak atau layanan	• Mendaftar di Cloud Essentials - Jalur Kesiapan Lencana Pengetahuan untuk mempelajari konsep cloud dasar. • Mendaftar dalam Rencana Pembelajaran Mitra Arsitek Solusi untuk mempelajari tentang praktik terbaik AWS layanan saat membangun dan merancang solusi. • Lihat Panduan Pemberdayaan Membangun Solusi untuk membangun solusi yang berfokus pada industri.

Jenis solusi	Bangun ikhtisar panggung
	- Gunakan kredit APN Innovation Sandbox untuk mengimbangi biaya pembuatan solusi Anda. AWS - Jelajahi webinar AWS PartnerCast gratis dan sumber daya pelatihan sesuai permintaan.
AWS Solusi Managed Service Provider (MSP)	- Jelajahi konten AWS MSP Factory untuk mengakses lokakarya langsung dan konten modular untuk mengembangkan kemampuan Anda sebagai Mitra MSP. AWS - Mendaftar di Cloud Essentials - Jalur Kesiapan Lencana Pengetahuan untuk mempelajari konsep cloud dasar. - Mendaftar dalam Rencana Pembelajaran Mitra Arsitek Solusi untuk mempelajari tentang praktik terbaik AWS layanan saat membangun dan merancang solusi. - Lihat Panduan Pemberdayaan Membangun Solusi untuk membangun solusi yang berfokus pada industri. - Gunakan kredit APN Innovation Sandbox untuk mengimbangi biaya pembuatan solusi Anda. AWS - Jelajahi webinar AWS PartnerCast gratis dan sumber daya pelatihan sesuai permintaan.

Panggung pasar

Pada tahap Pasar, tugas AWS Partner Central membantu Anda menambahkan studi kasus, templat kampanye go-to-market (GTM), dan pemberdayaan pemasaran ke materi pemasaran solusi Anda. Tugas juga membantu memperluas jangkauan Anda di antara AWS penjual dan pelanggan dengan listing di AWS Marketplace dan Pencari Solusi AWS Mitra.

Tabel berikut berisi ikhtisar aktivitas tahap Pasar untuk solusi perangkat lunak, layanan, dan AWS Managed Service Provider (MSP):

Jenis solusi	Ikhtisar tahap pasar
Solusi perangkat lunak	• Belajarlah untuk menggunakan alat dan sumber daya Pusat AWS Partner Pemasaran untuk membantu Anda mengembangkan bisnis Anda dan menjangkau pelanggan baru. • Ajukan Dana Pengembangan Pemasaran (MDF) untuk mengimbangi biaya pemasaran Anda dan membangun saluran penjualan. Untuk informasi lebih lanjut, lihat Panduan Cepat MDF. • Buat lencana mitra khusus dengan AWS Badge Manager untuk menampilkan hubungan AWS dan penunjukan yang Anda peroleh. Lihat dan unduh lencana organisasi Anda dalam file.eps dan .png resolusi tinggi. Untuk panduan tentang kapan dan bagaimana menggunakan lencana dalam pemasaran Anda, lihat Panduan AWS Partner Kreatif dan Pesan. • Pelajari tentang praktik terbaik AWS go-to-market (GTM): • Membangun strategi generasi pemimpin. • Unduh template Strategi GTM. • Unduh templat Rencana AWS Bisnis. • Pertimbangkan untuk menawarkan tingkat gratis untuk produk atau layanan Anda AWS Marketplace. • Pastikan daftar Partner Solutions Finder (PSF) Anda akurat dan terkini. Ini membantu pelanggan menemukan Anda di

Jenis solusi	Ikhtisar tahap pasar
	Partner Solutions Finder (PSF) publik dan AWS penjual menemukan solusi Anda di Portal Penemuan Mitra (PDP) internal.
Solusi layanan	• Tonton video Dorong permintaan dengan AWS Partner Marketing Central. • Gunakan Toolkit AWS Pemasaran untuk membuat aset go-to-market (GTM). • Buat studi kasus dan tautkan ke solusi Anda. • Lihat panduan referensi cepat AWS Marketplace Seller GTM Academy untuk membangun strategi GTM untuk AWS Marketplace solusi.
AWS Solusi Managed Service Provider (MSP)	• Jelajahi konten AWS MSP Factory untuk memperkuat upaya pemasaran Anda. • Mendaftar di Cloud Essentials - Jalur Kesiapan Lencana Pengetahuan untuk mempelajari konsep cloud dasar. • Mendaftar dalam Rencana Pembelajaran Mitra Arsitek Solusi untuk mempelajari tentang praktik terbaik AWS layanan saat membangun dan merancang solusi. • Lihat Panduan Pemberdayaan Membangun Solusi untuk membangun solusi yang berfokus pada industri. • Gunakan kredit APN Innovation Sandbox untuk mengimbangi biaya pembuatan solusi Anda. AWS • Jelajahi webinar AWS PartnerCast gratis dan sumber daya pelatihan sesuai permintaan.

Jual panggung

Pada tahap Jual, AWS Partner Central merekomendasikan tugas untuk meningkatkan visibilitas solusi Anda di antara AWS penjual dan pelanggan. Anda akan membangun jalur peluang dan mempersiapkan peluang penjualan bersama dalam program APN Customer Engagement (ACE).

Tabel berikut berisi ikhtisar aktivitas tahap Jual untuk solusi perangkat lunak, layanan, dan AWS Managed Service Provider (MSP):

Jenis solusi	Jual ikhtisar panggung
Solusi perangkat lunak	• Lengkapi pelatihan Akreditasi AWS Partner Penjualan untuk mempelajari cara menjual bersama dengan: AWS • Buat Penawaran AWS Marketplace Pribadi (MPPOs). • Mengirimkan peluang melalui APN Customer Engagements (ACE) Pipeline Manager. Setelah 10 peluang yang berasal dari mitra yang divalidasi, Anda menjadi ACE memenuhi syarat, untuk menerima peluang yang berasal. AWS Luncurkan dua peluang dengan penawaran Anda terlampir untuk pindah ke tahap Grow.
Solusi layanan	• Akreditasi AWS Partner Penjualan Lengkap (Bisnis) untuk belajar mengkomunikasikan proposisi AWS nilai kepada pelanggan. • Lengkapi Rencana Pembelajaran Penjual AWS Solusi dan Rencana Pembelajaran Mitra AWS Sales Essentials untuk mempelajari kebutuhan pelanggan AWS dan praktik penjualan AWS bersama terbaik. • Gunakan toolkit aktivasi Mitra AWS Marketplace Saluran untuk menjual solusi Anda. AWS Marketplace

Jenis solusi	Jual ikhtisar panggung
	• Minta pendanaan aktivitas AWS Partner Proof-of-Concept (POC) untuk membantu memperoleh pelanggan baru atau meningkatkan penjualan pelanggan yang sudah ada.
AWS Solusi Managed Service Provider (MSP)	• Jelajahi konten AWS MSP Factory untuk mengakses lokakarya langsung dan konten modular untuk mengembangkan kemampuan Anda sebagai Mitra MSP. AWS • Akreditasi AWS Partner Penjualan Lengkap (Bisnis) untuk belajar mengkomunikasikan proposisi AWS nilai kepada pelanggan. • Lengkapi Rencana Pembelajaran Penjual AWS Solusi dan Rencana Pembelajaran Mitra AWS Sales Essentials untuk mempelajari kebutuhan pelanggan AWS dan praktik penjualan AWS bersama terbaik. • Gunakan toolkit aktivasi Mitra AWS Marketplace Saluran untuk menjual solusi Anda. AWS Marketplace • Minta pendanaan aktivitas AWS Partner Proof-of-Concept (POC) untuk membantu memperoleh pelanggan baru atau meningkatkan penjualan pelanggan yang sudah ada.

Tumbuh tahap

Menumbuhkan solusi Anda AWS melibatkan pembelajaran jaringan canggih untuk menjangkau pasar baru dan segmen pelanggan. AWS Partner Central merekomendasikan tugas untuk menyoroti keahlian Anda kepada pelanggan dengan mencapai AWS Spesialisasi dan memvalidasi solusi Anda dengan AWS Foundational Technical Reviews (). FTRs

Tabel berikut berisi ikhtisar aktivitas tahap Grow untuk solusi perangkat lunak, layanan, dan AWS Managed Service Provider (MSP):

Jenis solusi	Tumbuhkan ikhtisar panggung
Solusi perangkat lunak	• Sorot keahlian Anda kepada pelanggan dengan mencapai Spesialisasi AWS. • Jalankan program percontohan dalam spesialisasi Anda. • Merampingkan pengadaan dan menawarkan harga yang fleksibel AWS Marketplace dengan Penawaran AWS Marketplace Pribadi (). MPPOs • Otorisasi mitra saluran untuk menjual AWS Marketplace penawaran Anda.
Solusi layanan	• Gunakan buku pedoman perpanjangan penjual saluran untuk mengoptimalkan proses perpanjangan dan menyempurnakan strategi Penawaran Pribadi Mitra AWS Marketplace Saluran (CPPO) Anda. • Merampingkan pengadaan dan menawarkan harga yang fleksibel AWS Marketplace dengan Penawaran AWS Marketplace Pribadi (). MPPOs • Membangun solusi yang berfokus pada industri dan mempromosikannya dengan spesialisasi AWS Kompetensi. • Menonjol di antara AWS Partner tim AWS penjualan dengan berbagi peluang di ACE Pipeline Manager yang terkait dengan solusi Anda.
AWS Solusi Managed Service Provider (MSP)	• Jelajahi konten AWS MSP Factory untuk mengakses lokakarya langsung dan konten modular untuk mengembangkan kemampuan Anda sebagai Mitra MSP. AWS

Jenis solusi	Tumbuhkan ikhtisar panggung
	- Gunakan buku pedoman perpanjangan penjual saluran untuk mengoptimalkan proses perpanjangan dan menyempurnakan strategi Penawaran Pribadi Mitra AWS Marketplace Saluran (CPPO) Anda. - Merampingkan pengadaan dan menawarkan harga yang fleksibel AWS Marketplace dengan Penawaran AWS Marketplace Pribadi (). MPPOs - Menonjol di antara AWS Partner tim AWS penjualan dengan berbagi peluang di ACE Pipeline Manager yang terkait dengan solusi Anda.

FAQ Pusat Mitra AWS

Topik ini memberikan jawaban atas pertanyaan berikut tentang AWS Partner Central.

Topik

- [Bagaimana cara membuka tiket AWS Support?](#)
- [Saya terkunci dari AWS Partner Central. Bagaimana cara mendapatkan dukungan?](#)
- [Bagaimana cara mendaftar Akreditasi AWS Mitra?](#)
- [Bagaimana cara mengatur ulang kata sandi AWS Partner Central saya?](#)
- [Bagaimana cara memastikan bahwa Kartu Skor Mitra saya mendaftarkan Sertifikasi organisasi saya? AWS](#)
- [Bagaimana cara mentransfer AWS sertifikasi saya ke akun AWS Partner Central yang baru?](#)
- [Apa itu program AWS Direct Connect?](#)
- [Apakah AWS Partner Central mendukung browser Microsoft Edge Legacy?](#)
- [Dapatkah saya mengakses Konsol AWS Manajemen melalui AWS Partner Central?](#)

Bagaimana cara membuka tiket AWS Support?

Di AWS Partner Central, pilih Support, Hubungi Support untuk mengirimkan kasus baru, melihat riwayat kasus Anda, atau berkorespondensi dengan AWS Partner Support.

Saya terkunci dari AWS Partner Central. Bagaimana cara mendapatkan dukungan?

Jika Anda terkunci dari AWS Partner Central, Anda bisa mendapatkan dukungan dengan melakukan hal berikut:

1. Arahkan ke [halaman kontak Tim AWSAWS Mitra](#) di Pangkalan Pengetahuan Jaringan Mitra.
2. Lengkapi formulir kontak dan pilih Kirim.

Bagaimana cara mendaftar Akreditasi AWS Mitra?

Untuk mendaftar di AWS Skill Builder dan Akreditasi AWS Mitra

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#).
2. Pilih Belajar, Pelatihan AWS Mitra.
3. Pilih Jelajahi pelatihan digital gratis.
4. Pilih Masuk ke AWS Skill Builder.

Bagaimana cara mengatur ulang kata sandi AWS Partner Central saya?

Untuk mengatur ulang kata sandi yang terlupakan

1. Pada halaman [Masuk ke Jaringan AWS Mitra](#), pilih Lupa kata sandi.
2. Masukkan alamat email bisnis terdaftar Anda.
3. Pilih Berikutnya.
4. Periksa email Anda untuk pesan dari [apn-no-reply@amazon.com](#) dengan baris subjek Verifikasi Email Jaringan AWS Mitra. Pesan tersebut berisi kode verifikasi.
5. Pada halaman Reset password, masukkan kode verifikasi.
6. Untuk Kata Sandi, masukkan kata sandi baru. Kata sandi harus berisi yang berikut:
 - Delapan karakter atau lebih.
 - Setidaknya satu huruf besar dan satu huruf kecil.
 - Setidaknya satu nomor.
 - Setidaknya satu simbol dari ! @ # \$ % ^ _ = + : ;
7. Pilih Kirim.

Note

Untuk bantuan masuk dan pendaftaran, hubungi [APN Support](#).

Bagaimana cara memastikan bahwa Kartu Skor Mitra saya mendaftarkan Sertifikasi organisasi saya? AWS

Agar AWS Sertifikasi pengguna muncul di Kartu Skor Mitra Anda, pengguna harus terdaftar di AWS Partner Central. Untuk mendaftarkan pengguna, lihat [Mengundang pengguna baru](#). Selain itu, salah satu dari berikut ini harus benar:

- Pengguna lulus ujian AWS Sertifikasi menggunakan alamat email AWS Partner Central terdaftar mereka saat ini.
- Pengguna lulus ujian AWS Sertifikasi menggunakan alamat email dari CertMetrics akun pribadi mereka dan menambahkan alamat ke akun AWS Partner Central mereka. Merujuk ke [Menambahkan alamat CertMetrics email Anda ke akun AWS Partner Central](#)

Menambahkan alamat CertMetrics email Anda ke akun AWS Partner Central

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#).
2. Pilih Profil Saya, AWS Sertifikasi Saya.
3. Pilih Edit.
4. Untuk Email Akun AWS T&C, masukkan alamat email yang terdaftar di akun Anda CertMetrics .
5. Pilih Simpan. Biarkan 5 hari agar sertifikasi diperbarui di Kartu Skor Mitra Anda.

Bagaimana cara mentransfer AWS sertifikasi saya ke akun AWS Partner Central yang baru?

Anda dapat mentransfer AWS sertifikasi yang telah Anda peroleh dengan perusahaan sebelumnya ke akun AWS Partner Central yang baru.

Untuk mentransfer AWS sertifikasi Anda ke akun AWS Partner Central yang baru

1. [Daftar sebagai pengguna](#) di AWS Partner Central dengan alamat email bisnis terdaftar dari perusahaan baru Anda.
2. Arahkan ke [halaman AWS Sertifikasi](#).
3. Pilih Masuk.

4. Pada halaman Pilih metode masuk, di bagian SSO Organisasi, masukkan email bisnis terdaftar perusahaan baru Anda.
5. Pilih Masuk.
6. Arahkan ke [Kontak AWS Pelatihan dan Sertifikasi](#). Kirim permintaan untuk mentransfer profil AWS Sertifikasi Anda sebelumnya ke akun AWS Partner Central Anda yang baru.

Untuk mentransfer AWS sertifikasi ke akun AWS Partner Central baru dengan CertMetrics alamat email

Jika alamat CertMetrics akun Anda adalah alamat email pribadi yang tercantum dalam Kartu Skor AWS Mitra perusahaan Anda sebelumnya, lakukan hal berikut:

1. Masuk ke [AWS Partner Central](#) menggunakan alamat email dan kata sandi Anda sebelumnya. Jika Anda tidak memiliki akses ke akun ini, hubungi dukungan APN untuk bantuan.
2. Pilih Profil Saya, AWS Sertifikasi Saya
3. Untuk Lihat Semua Pelatihan dan Sertifikasi, pilih Edit.
4. Hapus isi kolom Email Akun AWS T&C.
5. Pilih Simpan. Sertifikasi Anda akan muncul di akun baru Anda dalam waktu lima hari kerja.

Note

Untuk bantuan memperbarui alamat email CertMetrics akun Anda, kirimkan permintaan di [AWS Pelatihan dan Sertifikasi Kontak](#). Dalam detail permintaan, sertakan alamat CertMetrics email Anda sebelumnya dan baru.

Apa itu program AWS Direct Connect?

Untuk informasi selengkapnya, lihat [Mitra Pengiriman AWS Direct Connect](#).

Apakah AWS Partner Central mendukung browser Microsoft Edge Legacy?

Tidak. Efektif 31 Desember 2020, AWS Partner Central berhenti mendukung Microsoft Edge Legacy Browser. Jika saat ini Anda mengakses AWS Partner Central dengan browser Edge Legacy, sebaiknya upgrade ke browser Microsoft Edge untuk pengalaman yang lebih baik.

Apa itu browser Microsoft Edge Legacy?

Browser Microsoft Edge Legacy menyertakan versi browser Edge asli sebelum versi 80. Untuk mengetahui versi Edge yang Anda miliki, lihat [Cari tahu versi Microsoft Edge yang Anda miliki](#).

Mengapa perubahan?

Pada tahun 2021, Microsoft mengakhiri dukungan untuk browser Microsoft Edge Legacy, termasuk pembaruan keamanan. Di AWS, pengalaman pengguna mitra kami dan keamanan data mitra sangat penting bagi kami. Oleh karena itu, kami secara proaktif menghentikan dukungan untuk browser Microsoft Edge Legacy pada 3 Desember 2020 demi browser Edge baru yang dirilis pada Januari 2020.

Dapatkah saya mengakses Konsol AWS Manajemen melalui AWS Partner Central?

Anda tidak dapat mengakses Konsol AWS Manajemen melalui AWS Partner Central. Masuk ke Konsol AWS Manajemen di <https://console.aws.amazon.com/console>.

Riwayat dokumen untuk Panduan Memulai AWS Partner Central

Tabel berikut menjelaskan rilis dokumentasi untuk AWS Partner Central Documentation.

Perubahan	Deskripsi	Tanggal
Pembaruan dokumentasi Asisten Mitra	Memindahkan informasi yang sebelumnya ada di AWS Partner Central FAQ ke Asisten AWS Mitra dan menambahkan halaman FAQ bersarang khusus untuk produk tersebut.	Maret 17, 2025
Menambahkan instruksi pembatalan tautan akun	Petunjuk ditambahkan dalam Membatalkan tautan akun AWS Partner Central Anda dari akun AWS Marketplace .	Januari 15, 2025
Menambahkan kebijakan dan pembaruan terkelola baru ke yang sudah ada	Menambahkan kebijakan <code>AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy</code> terkelola. Untuk informasi selengkapnya, lihat AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy . Pembaruan untuk: <code>AWSPartnerCentralFullAccess</code> , <code>AWSPartnerCentralOpportunityManagement</code> , <code>AWSPartnerCentralSandboxFullAccess</code> .	Desember 4, 2024

Asisten AWS Mitra Baru	AWS Asisten Mitra adalah chatbot generatif yang didukung AI untuk Mitra. AWS Ini dapat diakses dari Partner Central dan AWS Marketplace Portal (AMMP).	November 25, 2024
Menambahkan kebijakan terkelola baru	Menambahkan kebijakan <code>AWSPartnerCentralFullAccess</code> AWS terkelola. Untuk informasi selengkapnya, lihat kebijakan AWS terkelola: AWSPartnerCentralFullAccess .	November 18, 2024
Ditambahkan kebijakan terkelola	Menambahkan kebijakan <code>AWSPartnerCentralOpportunityManagement</code> AWS terkelola. Untuk informasi selengkapnya, lihat kebijakan AWS terkelola: AWSPartnerCentralOpportunityManagement .	November 14, 2024
Ditambahkan kebijakan terkelola	Menambahkan kebijakan <code>AWSPartnerCentralSandboxFullAccess</code> AWS terkelola. Untuk informasi selengkapnya, lihat kebijakan AWS terkelola: AWSPartnerCentralSandboxFullAccess .	November 14, 2024
Klarifikasi	Prasyarat akun penautan yang diperbarui untuk kejelasan.	Juni 5, 2024

[Rilis pertama](#)

Rilis pertama Panduan
Memulai AWS Partner Central.

10 November 2023

Terjemahan disediakan oleh mesin penerjemah. Jika konten terjemahan yang diberikan bertentangan dengan versi bahasa Inggris aslinya, utamakan versi bahasa Inggris.