



スタートガイド

# AWS Partner Central



# AWS Partner Central: スタートガイド

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Amazon の商標およびトレードドレスは Amazon 以外の製品およびサービスに使用することはできません。また、お客様に誤解を与える可能性がある形式で、または Amazon の信用を損なう形式で使用することもできません。Amazon が所有していないその他のすべての商標は Amazon との提携、関連、支援関係の有無にかかわらず、それら該当する所有者の資産です。

# Table of Contents

|                                                               |    |
|---------------------------------------------------------------|----|
| AWS Partner Central とは .....                                  | 1  |
| になる AWS Partner .....                                         | 2  |
| AWS Partner Central への登録 .....                                | 3  |
| 新しいユーザーの招待 .....                                              | 5  |
| .....                                                         | 5  |
| AWS Partner Central にサインインする .....                            | 6  |
| AWS Partner Central ホームページ .....                              | 8  |
| ナビゲーションバー .....                                               | 8  |
| グローバル検索 .....                                                 | 8  |
| タスク .....                                                     | 9  |
| ドロップダウンメニュー .....                                             | 9  |
| サポート .....                                                    | 9  |
| 言語 .....                                                      | 10 |
| 自分の会社 .....                                                   | 10 |
| 会社プロフィール .....                                                | 10 |
| マイプロフィール .....                                                | 11 |
| AWS Partner Central のメニューとロール、パス、ステージアクセス .....               | 13 |
| AWS パートナープログラムへの適用 .....                                      | 23 |
| パートナーウォークスルー .....                                            | 24 |
| パートナーニュースとイベント .....                                          | 24 |
| AWS パートナーアシスタント .....                                         | 26 |
| AWS Partner Assistant の利点と機能 .....                            | 27 |
| AWS Partner Assistant の使用 .....                               | 27 |
| AWS Partner Assistant への質問 .....                              | 28 |
| AWS Partner Assistant のレスポンスのトラブルシューティング .....                | 28 |
| AWS パートナーアシスタントに関するよくある質問 .....                               | 29 |
| AWS Partner Assistant にアクセスするにはどうすればよいですか？ .....              | 29 |
| Partner Assistant は AWS どの言語をサポートしていますか？ .....                | 29 |
| AWS Partner Assistant は何ができますか？ .....                         | 30 |
| パートナーは AWS Partner Assistant を使用してアカウントまたはサービスを変更できますか？ ..... | 30 |
| Partner Assistant は AWS 機密情報をどのように処理しますか？ .....               | 30 |
| AWS Partner Assistant が応答しない場合はどうすればよいですか？ .....              | 30 |
| AWS Partner Assistant が誤った情報を提供した場合はどうすればよいですか？ .....         | 30 |

|                                                                      |    |
|----------------------------------------------------------------------|----|
| Partner Assistant を使用しない場合、無効に AWS できますか？ .....                      | 30 |
| AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク .....                            | 31 |
| 前提条件 .....                                                           | 32 |
| ユーザーロールとアクセス許可 .....                                                 | 32 |
| リンクするアカウントの確認 .....                                                  | 33 |
| IAM アクセス許可の付与 .....                                                  | 33 |
| ロールのアクセス許可について .....                                                 | 36 |
| SSO のアクセス許可セットの作成 .....                                              | 38 |
| アカウントのリンク .....                                                      | 40 |
| カスタムポリシーを使用してユーザーをマッピングする .....                                      | 42 |
| アカウントのリンク解除 .....                                                    | 46 |
| アカウントリンクに関するよくある質問 .....                                             | 47 |
| CRM 統合ユーザーへの AWS Marketplace ロールのマッピング .....                         | 51 |
| AWS AWS Partner Central ユーザーの マネージドポリシー .....                        | 53 |
| AWSPartnerCentralFullAccess .....                                    | 53 |
| PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation .....             | 54 |
| AWSPartnerCentralOpportunityManagement .....                         | 54 |
| AWSPartnerCentralSandboxFullAccess .....                             | 54 |
| AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy ..... | 55 |
| ポリシーの更新 .....                                                        | 55 |
| AWS Partner Central アカウント管理でのアクセスの制御 .....                           | 57 |
| AWS Partner Central アカウント管理のアクセス許可 .....                             | 57 |
| AssociatePartnerAccount .....                                        | 57 |
| AssociatePartnerUser .....                                           | 58 |
| DisassociatePartnerUser .....                                        | 59 |
| 追加リソース .....                                                         | 59 |
| AWS CloudTrail を使用した AWS Partner Central API コールのログ記録 .....          | 60 |
| AWS Partner Central ログファイルエントリの例 .....                               | 61 |
| 関連トピック .....                                                         | 62 |
| ユーザー管理 .....                                                         | 64 |
| AWS Partner Central ロール .....                                        | 65 |
| アライアンスリード .....                                                      | 66 |
| アライアンスチーム .....                                                      | 66 |
| 標準ユーザー .....                                                         | 68 |
| チャンネルユーザー .....                                                      | 68 |
| クラウド管理者 .....                                                        | 68 |

|                                                                |     |
|----------------------------------------------------------------|-----|
| マーケティングスタッフ .....                                              | 70  |
| 技術スタッフ .....                                                   | 71  |
| ACE マネージャー .....                                               | 72  |
| ACE ユーザー .....                                                 | 73  |
| ロールの比較 .....                                                   | 74  |
| ユーザーとロールの割り当ての管理 .....                                         | 77  |
| ロール割り当ての管理 .....                                               | 77  |
| アライアンスリードロールの再割り当て .....                                       | 79  |
| IAM ロールへのユーザーのマッピング .....                                      | 80  |
| ユーザーの削除 .....                                                  | 81  |
| プロファイルの管理 .....                                                | 81  |
| AWS Partner Central アクセス許可のベストプラクティス .....                     | 83  |
| 最小特権の原則に従ってロールを割り当てる .....                                     | 83  |
| 監査ロールの割り当て .....                                               | 83  |
| 一意の認証情報を使用する .....                                             | 83  |
| 一般的なログインを避ける .....                                             | 84  |
| 多要素認証 (MFA) .....                                              | 85  |
| AWS Partner Central タスク .....                                  | 87  |
| タスク .....                                                      | 87  |
| タスクの概要 .....                                                   | 87  |
| タスクの完了 .....                                                   | 88  |
| タスクの却下 .....                                                   | 89  |
| タスク管理 .....                                                    | 89  |
| ソリューション成長ステージタスク .....                                         | 89  |
| ビルドステージ .....                                                  | 90  |
| マーケットステージ .....                                                | 91  |
| 販売ステージ .....                                                   | 94  |
| 成長ステージ .....                                                   | 96  |
| AWS Partner Central に関するよくある質問 .....                           | 99  |
| AWS サポートチケットを開くにはどうすればよいですか？ .....                             | 99  |
| AWS Partner Central からロックアウトされています。どうすればサポートを得られますか？ ...       | 99  |
| パートナー認定に登録 AWS するにはどうすればよいですか？ .....                           | 99  |
| AWS Partner Central パスワードをリセットするにはどうすればよいですか？ .....            | 100 |
| パートナースコアカードが組織の AWS 認定に登録するにはどうすればよいですか？ .....                 | 101 |
| 新しい AWS Partner Central アカウントに AWS 証明書に移管するにはどうすればよいですか？ ..... | 101 |

|                                                                    |     |
|--------------------------------------------------------------------|-----|
| AWS Direct Connect プログラムとは .....                                   | 102 |
| AWS Partner Central は Microsoft Edge Legacy ブラウザをサポートしていますか？ ..... | 102 |
| Microsoft Edge レガシーブラウザとは .....                                    | 103 |
| 変更の理由 .....                                                        | 103 |
| AWS Partner Central から AWS マネジメントコンソールにアクセスできますか？ .....            | 103 |
| ドキュメント履歴 .....                                                     | 104 |
| .....                                                              | cvi |

# AWS Partner Central とは

Amazon Web Services (AWS) Partner Central は、AWS Partnerがエンゲージメントを管理するセルフサービスポータルです AWS。として AWS Partner、AWS Partner Central を使用してメリットにアクセスし、サービスを差別化し、会社がマーケティングへの影響を高めるのに役立つリソース、ツール、トレーニングを使用します。

# になる AWS Partner

AWS Partner Network (APN) は、パートナー製品を構築、マーケティング、販売するためのプログラム、専門知識、リソースを提供するパートナーのグローバルコミュニティです。ビジネスの構築を始めたばかりでも、ビジネスの拡大を検討している場合でも、APN に無料で参加し、AWS トレーニング、有効化リソース、Well-Architected ツールなどを使用できます。

になる手順については AWS Partner、「の[結合 AWS Partner Network](#)」を参照してください。

# AWS Partner Central への登録

AWS Partner Central を使用する前に、まず会社を登録する必要があります。会社を AWS Partner Central に登録し、提携リーダーになる者は、事業に代わって AWS Partner Central の利用規約を受け入れる法的権限を持っている必要があります。会社を登録すると、個々のユーザーが登録できます。どちらの場合も、登録は `companyname.com://www.a` など、会社の一意の E メールドメインに基づいています。

親企業や子企業など、複数の企業が同じビジネスドメインを共有し、に登録しても AWS Partner Network、1 つの AWS Partner Central アカウントは共有されます。同じドメインを含む会社の E メールアドレスに登録する追加のユーザーは、同じ AWS Partner Central アカウントにリンクされます。

AWS Partner Central に会社を登録するには

1. [AWS Partner Central 登録フォームに移動します。](#)
2. 名前と E メールアドレスを、会社のドメイン、例えば `companyname.com://www.jp` で入力します。個人用の E メールアドレスドメイン (`gmail.com://www.`、`hotmail.comwww.`、`outlook.com://www.jp`、`.edu` など) は受け付けられません。
3. 「はい」を選択して、自分が会社のとのビジネス関係を管理する主要な連絡先であり AWS、会社の提携リーダーになることに同意することを確認します。
4. 「E メールメッセージで受け取ったセキュリティコードを `apn-no-reply@amazon.com`」から取得します。登録フォームにこのコードを入力します。
5. パスワードを作成し、CAPTCHA を完了します。
6. 顧客情報、連絡先情報、会社情報を入力します。選択した主なサービス (ソフトウェア製品またはコンサルティングサービス) によって AWS Partner Network パス登録が決まります。
7. フォームに入力してエントリを確認したら、登録を選択します。AWS Partner Central のホームページが表示されます。詳細については、「[AWS Partner Central ホームページ](#)」を参照してください。

AWS Partner Central でユーザーとして登録するには

1. [AWS Partner Central 登録フォームに移動します。](#)
2. など、登録された会社のドメインで名前と E メールアドレスを入力します >`companyname.com`。個人用の E メールアドレスドメイン (`gmail.com://`

www.、hotmail.comwww.、outlook.com://www.jp、.edu など) は受け付けられません。無効な E メールアドレスを入力すると、エラーメッセージが表示されます。

3. [メールを確認] を選択します。
4. E メールに apn-no-reply@amazon.com 「」からのメッセージがないか確認してください。メッセージにはセキュリティコードが含まれています。
5. 登録フォームにセキュリティコードを入力します。AWS Partner Central への標準アクセス権を持つロールに登録されます。登録後、提携リードはアクセス許可を変更できます。
6. 登録フォームに顧客および連絡先情報を入力します。
7. [登録] を選択します。

# 新しいユーザーの招待

AWS Partner Central へのアクセス権を従業員に付与するには、参加するよう招待します。提携リーダーと提携チームロールを持つユーザーは、新しいユーザーを招待できます。

新しいユーザーを招待するには

1. 提携リーダーまたは提携チームロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、Partner Central ロールタブを選択します。
4. [Invite users (ユーザーの招待)] を選択します。
5. ユーザーの E メールアドレスを入力します。無効な E メールアドレスを入力すると、エラーメッセージが表示されます。
6. 割り当てるロールを 1 つ以上選択します。ロールの詳細については、「」を参照してください [AWS Partner Central ロール](#)。
7. (オプション) 別のユーザーを招待するには、別のユーザーの追加を選択します。
8. [招待] を選択します。招待されたユーザーは、登録するリンクを含む E メールメッセージを受け取ります。

# AWS Partner Central にサインインする

登録済みのユーザーは、ブラウザから AWS Partner Central ポータルにサインインできます。最高のエクスペリエンスを得るには、デスクトップコンピュータを使用することをお勧めします。

AWS Partner Central にサインインするには

1. で AWS Partner Central を開きます <https://partnercentral.awspartner.com/APNLogin>。
2. 登録時に設定した会社の E メールアドレスとパスワードを入力します。
3. [サインイン] を選択します。
4. 組織の AWS Partner Central アカウントが多要素認証 (MFA) を使用するように設定されている場合は、表示されたアドレスの E メールアドレスで検証コードを確認してください。
5. 確認コードについては、表示されたアドレスで E メールを確認してください。
6. 空のテキストフィールドに検証コードを入力します。コードは、表示された時刻の 15 分後に期限切れになります。
  - 入力する前にコードの有効期限が切れた場合は、コードの再送信を選択して新しいコードをリクエストします。
  - コードの入力を 3 回試みます。試行が 3 回失敗すると、コードは無効になります。コードの再送信を選択して、新しいコードをリクエストします。
  - 新しいコードをリクエストできるのは、1 時間以内に 3 回のみです。
  - 現在のコードの有効期限が切れる前に新しいコードをリクエストすることはできません。
7. (オプション) このデバイスで今後 30 日間のこの検証ステップを回避するには、このデバイスを 30 日間信頼するを選択します。
8. コードの検証 を選択します。

## Note

最初からやり直す必要がある場合は、サインインに戻るを選択します。ブラウザの戻るボタンを使用したり、ページを更新したりしないでください。アカウントがロックされる可能性があります。その場合は、ブラウザを再起動し、もう一度試してください。

 Important

AWS Partner Central からロックアウトされ、サポートが必要な場合は、以下を実行します。

1. [AWS パートナーネットワークナレッジベースの AWS パートナーチームの連絡先ページ](#)に移動します。
2. 問い合わせフォームに入力し、送信を選択します。

# AWS Partner Central ホームページ

AWS Partner Central のホームページには、割り当てられたロールに関連する情報が表示されます。ホームページの上部にはナビゲーションバーとドロップダウンメニューがあり、右下隅にはウォークスルーにアクセスするためのアイコンがあります。

## トピック

- [ナビゲーションバー](#)
- [グローバル検索](#)
- [タスク](#)
- [ドロップダウンメニュー](#)
- [AWS Partner Central のメニューとロール、パス、ステージアクセス](#)
- [AWS パートナープログラムへの適用](#)
- [パートナーウォークスルー](#)
- [パートナーニュースとイベント](#)

## ナビゲーションバー

AWS Partner Central ホームページの上部にはナビゲーションバーがあります。ナビゲーションバーには、AWS Partner 利点とパス、または階層の進行に関連する AWS Partner Central コンテンツにアクセスするためのメニューが含まれています。メニュー項目にカーソルを合わせると、そのコンテンツの詳細が表示されます。割り当てられたロールに許可されているメニュー項目にのみアクセスできます。AWS Partner Central メニュー項目とそれらにアクセスできるロールの詳細については、「」を参照してください[AWS Partner Central のメニューとロール、パス、ステージアクセス](#)。

## グローバル検索

ナビゲーションバーの中央で、検索ボックスに用語を入力して、ACE の機会、サービス、ハウツーガイド、動画など、AWS Partner アカウントとパートナー有効化コンテンツを検索します。検索機能には、インデックス資金リクエストやパートナー分析ダッシュボードは含まれません。

検索結果は、レコードタイプ別に整理されたテーブルに表示されます。左側のパネルでは、1 つ以上のレコードタイプのフィルターを適用して、特定のタイプの結果を表示できます。フィルターをクリアを選択してフィルターを削除します。各テーブルには、レコードタイプごとに最大 5 つの結果が

表示されます。タイプの結果が 5 つ以上ある場合は、すべて表示を選択して結果を展開します。レコードを開くには、レコード名またはタイトルを選択します。

## タスク

AWS Partner Central タスクは、AWS 目標に関連する AWS Partner Central でのアクティビティの優先順位付けと完了に役立ちます。AWS Partner Central は、ロールと会社のパスに応じて、最も関連性の高いタスクを推奨できます。詳細については、「[AWS Partner Central タスク](#)」を参照してください。

## ドロップダウンメニュー

AWS Partner Central の右上隅には、[サポート](#)、[言語](#)、[自分の会社](#)のドロップダウンメニューがあります[マイプロフィール](#)。割り当てられたロールに許可されているメニュー項目にのみアクセスできます。AWS Partner Central メニュー項目とそれらにアクセスできるロールの詳細については、「」を参照してください[AWS Partner Central のメニューとロール、パス、ステージアクセス](#)。

## サポート

AWS Partner Central で、サポート、サポートへの問い合わせを選択して新しいケースの送信、ケース履歴の表示、または AWS Partner サポートへの連絡を行います。

AWS Partner サポートは、パートナーが APN サポートと連携するためのケース管理機能です。パートナーサポートページでは、新しいケースを開き、オープンケースと以前のケースを確認し、他のユーザーから寄せられた一般的な問題、質問、懸念事項に関する記事を読むことができます。オープンケースの対応を追跡したり、AWS Partner Central から直接対応したり、ファイルをアップロードして、問題を AWS Partner サポートと通信したりできます。

AWS Partner サポートでは、問題の詳細を入力できるため、サポートチームがより効率的にサポートできます。

- ケースのタイプ – 開くサポートケースのタイプを選択します。これにより、リクエストを適切なチームにルーティングできます。
- 質問タイプ – サポートチームに尋ねる質問のタイプに最も適したオプションを選択します。
- Get specific – より具体的な質問タイプを選択します。
- 件名 – サポートチケットのわかりやすい件名を入力します。
- 説明 – 問題を詳細に記述します。

- 添付ファイル – 問題を記述するのに役立つ添付ファイルを追加します。

AWS Partner Central からロックアウトされた場合は、以下を実行してサポートを受けることができます。

1. [AWS パートナーネットワークナレッジベースの AWS パートナーチームの連絡先ページ](#)に移動します。
2. 問い合わせフォームに入力し、送信を選択します。

## 言語

言語ド롭ダウンメニューから別の言語を選択できます。

## 自分の会社

My Company ドロップダウンメニューには、会社プロフィール、ユーザー管理、AWS 証明書などの管理に役立つ項目がいくつかあります。これらのメニューオプションの大部分は、提携チームのユーザーのみが使用できます。詳細については、「[AWS Partner Central ロール](#)」を参照してください。

- パートナースコアカード – パートナースコアカードを表示して、AWS Partner パスと階層の要件の進行状況を追跡します。
- 会社プロフィール – 会社情報、製品およびサービス、および対象となるパートナーの Product Solutions Finder 出品情報にアクセスします。
- ユーザー管理 – ユーザーにロールを割り当て、新しいユーザーを AWS Partner Central に招待します。
- トレーニングと認定 – 組織内のユーザーが完了した AWS トレーニングと認定を表示します。
- AWS ジョブボードの教育 – 特定の AWS 認定スキルを持つ候補者にジョブを投稿します。
- 提携リードの変更のリクエスト – 提携リードロールを変更するリクエストを別のユーザーに送信します。

## 会社プロフィール

右上のメニューで、My Company、Company Profile を選択して会社の情報を更新できるページを開き、検証済み以上のステージパートナーの場合は Partner Solutions Finder のリストを更新します。このページは、提携リーダー、提携チーム、マーケティングスタッフロールのみが利用できます。

Company Profile ページには、一意の情報を含む複数のタブがあります。このページの更新は、対象となるパートナーの AWS Partner Solutions Finder パブリックウェブページに反映されます。登録済み、登録済み、または確定済みのステージのパートナーの場合、Company Profile のタブのサブセットのみが表示され (会社、製品およびサービス、マイドメインのみ)、この情報は AWS Partner Solutions Finder に表示されません。

- 会社 – ビジネスとサービスを提供する顧客のタイプに関する一般的な情報を更新します。
- ソリューション/プラクティス – によって検証されたサービスを表示します AWS。わかりやすいコンテンツを追加して、検証済みのサービスと共に AWS Partner Solutions Finder のリストに表示できます。
- 資格 – AWS 検証済みの資格 (AWS コンピテンシー、AWS サービス、プログラム、認定など) を表示します。独自のソリューション領域を報告して、顧客を Partner Solutions Finder のリストに誘導します。
- Locations – Partner Solutions Finder のリストで組織の場所を強調表示します。
- ケーススタディ – によって検証されたケーススタディを表示します AWS。わかりやすいコンテンツを追加して、検証済みのケーススタディとともに AWS Partner Solutions Finder のリストに表示できます。
- 製品とサービス – 顧客に提供する製品やサービスのタイプを選択します。この情報は AWS Partner、パスを推奨するために使用され、関連するパスに登録するには、ここでの出品が必要です。
- My Domains – 組織に関連付けられたドメインを追加します。ユーザーが登録すると、含まれているドメインがある場合、自動的に組織アカウントに追加され、チームとコラボレーションできます。

## マイプロフィール

My Profile ドロップダウンメニューには、個人プロフィールを管理し、AWS 証明書の詳細を共有するためのリンクが含まれています。割り当てられたロールに許可された機能のみがメニューに表示されます。詳細については、「[ロールの概要へのリンク](#)」を参照してください。

- マイプロフィール – 連絡先情報を表示および編集し、AWS Partner Central パスワードを変更します。
- My AWS Certifications – AWS トレーニングと認定を表示し、AWS トレーニングと認定の E メールアドレスを編集し、AWS 認定を共有することに同意します AWS Partner Network。
- パートナー利用規約 – AWS Partner Network 利用規約をお読みください。



# AWS Partner Central のメニューとロール、パス、ステージアクセス

次の表は、AWS Partner Central の各メニュー項目と、それらにアクセスできるロール、パス、ステージの説明です。

| メニュー | 項目                    | 説明                                                    | ロールアクセス | パスアクセス | ステージアクセス |
|------|-----------------------|-------------------------------------------------------|---------|--------|----------|
| 学習   | パートナートレーニング           | AWS クラウドに関する重要な知識で顧客をより適切にサポートできるように、能力、信頼、信頼性を構築します。 | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | AWS セルフペーストレーニング      | AWS スキルビルダーでコースとコンテンツを検索して、すべてのレベルの学習者に権限を与えます。       | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | AWS インストラクター主導のトレーニング | エキスパートの AWS インストラクターによる AWS クラウドスキルとベストプラクティスに        | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー  | 項目      | 説明                                         | ロールアクセス                                                     | パスアクセス | ステージアクセス |
|-------|---------|--------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|--------|----------|
|       |         | について説明します。                                 |                                                             |        |          |
|       | AWS 証明書 | ロールと専門分野にわたる認定を使用して、技術スキルとクラウドの専門知識を検証します。 | すべてのロール                                                     | すべてのパス | すべてのステージ |
|       | サービス    | 顧客が利用できる製品やサービスを一覧表示します。                   | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、技術スタッフ、マーケティングスタッフ                     | すべてのパス | すべてのステージ |
| Build | ケーススタディ | サービスやプログラムアプリケーションをサポートするケーススタディを送信します。    | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、技術スタッフ、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー | 項目                      | 説明                                                                          | ロールアクセス                                 | パスアクセス      | ステージアクセス |
|------|-------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------|-------------|----------|
|      | AWS インストラクターとデバイスの出品    | AWS Device Qualification と AWS Partner Device Catalog のリスト用にハードウェア製品を送信します。 | すべてのロール                                 | すべてのパス      | すべてのステージ |
|      | Well-Architected ワークロード | Well-Architected パートナープログラムのワークロードをアップロードします。                               | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、技術スタッフ             | ソフトウェア、サービス | 確認済み以上   |
| 市場   | サービス                    | 顧客が利用できる製品やサービスを一覧表示します。                                                    | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、技術スタッフ、マーケティングスタッフ | すべてのパス      | すべてのステージ |

| メニュー | 項目                    | 説明                                                                     | ロールアクセス                                              | パスアクセス | ステージアクセス |
|------|-----------------------|------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|--------|----------|
|      | AWS Marketing Central | AWS セルフサービスマーケティングポータルを使用して、サービスの需要を生成します。                             | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | 確認済み以上   |
|      | AWS スポンサーシップ          | 顧客や見込み客とつながり、AWS ビジネスを成長させます。                                          | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | APN Marketing Toolkit | パートナーのクリエイティブおよびメッセージングのガイドラインにアクセスして、専門知識と関係を示すマーケティングアセットを作成します AWS。 | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー | 項目                     | 説明                                       | ロールアクセス                                              | パスアクセス | ステージアクセス |
|------|------------------------|------------------------------------------|------------------------------------------------------|--------|----------|
|      | パートナーソリューションファインダーのリスト | 潜在顧客に自分の能力を紹介する公開 AWS Partner リストを表示します。 | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、マーケティングスタッフ                     | すべてのパス | 検証済み以上   |
|      | パブリックリファレンス            | プログラムと階層の要件を進めるには、パブリックリファレンスを送信します。     | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | 登録済み以上   |
|      | の検索 AWS Partner        | 他のパートナーとつながり、ビジネスを成長させます。                | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー | 項目        | 説明                                          | ロールアクセス                                              | パスアクセス | ステージアクセス |
|------|-----------|---------------------------------------------|------------------------------------------------------|--------|----------|
|      | バッジマネージャー | カスタムパートナーバッジを作成して、との関係 AWS と獲得した専門分野を紹介します。 | アライアンスリーダー、アライアンスチーム                                 | すべてのパス | 検証済み以上   |
| 販売   | リード管理     | AWS Partner マーケティングチームから認定されたリードを管理します。     | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | オポチュニティ管理 | AWS 販売チームからの機会を管理し、販売サポートの機会をアップロードします AWS。 | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、マーケティングスタッフ | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー  | 項目                 | 説明                                                                                 | ロールアクセス                     | パスアクセス | ステージアクセス |
|-------|--------------------|------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------|--------|----------|
| プログラム | AWS Partner プログラム  | サービスの構築、マーケティング、販売に役立つパートナープログラムについて説明します。                                         | すべてのロール                     | すべてのパス | すべてのステージ |
|       | プログラムアプリケーション      | パートナープログラムに を適用して、より多くの利点を引き出します。                                                  | アライアンスリーダー、アライアンスチーム、技術スタッフ | すべてのパス | 検証済み以上   |
|       | ソリューションプロバイダーのリソース | ソリューションプロバイダーリソースページは、多数のトピックと主要なプログラム要件を通じて、認定された AWS ソリューションプロバイダーをガイドするのに役立ちます。 | すべてのロール                     | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー | 項目                  | 説明                                                   | ロールアクセス | パスアクセス | ステージアクセス |
|------|---------------------|------------------------------------------------------|---------|--------|----------|
| 資金調達 | の資金上の利点 AWS Partner | トレーニング、開発、マーケティングのコスト管理に役立つ資金上の利点について説明します。          | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | AWS Partner 資金ポータル  | でビジネス開発を加速するために、資金上の利点にアクセスします AWS。                  | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |
| リソース | [Navigate (移動)]     | ナビゲーション有効化トラックを使用して規範的なガイダンスを取得します。                  | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |
|      | ドキュメント              | パートナープログラム、AWS サービスなどのトピックに関するガイドとヘルプドキュメントにアクセスします。 | すべてのロール | すべてのパス | すべてのステージ |

| メニュー  | 項目     | 説明                                                                                    | ロールアクセス   | パスアクセス           | ステージアクセス |
|-------|--------|---------------------------------------------------------------------------------------|-----------|------------------|----------|
|       | 動画     | ビジネス、営業、技術コンテンツ全体でビデオをオンデマンドで表示します。                                                   | すべてのロール   | すべてのパス           | すべてのステージ |
|       | よくある質問 | AWS Partner Central に関するよくある質問をご覧ください。                                                | すべてのロール   | すべてのパス           | すべてのステージ |
|       | すべて表示  | すべてのリソースカテゴリを検索します。                                                                   | すべてのロール   | すべてのパス           | すべてのステージ |
| チャンネル |        | AWS Partner Central の以前のバージョンのチャンネル管理ページ。プログラム管理アカウント、エンドユーザー情報、およびパートナー成長割戻タブが含まれます。 | チャンネルユーザー | サービス、ディストリビューション | 登録済み以上   |

| メニュー  | 項目                             | 説明                                                                           | ロールアクセス                                              | パスアクセス | ステージアクセス     |
|-------|--------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|--------|--------------|
| 自分の会社 | パートナーズ<br>コアカード                | パートナーズ<br>コアカードを<br>表示して、<br>AWS Partner<br>パスと階層の<br>要件の進行状<br>況を追跡しま<br>す。 | アライアンス<br>リーダー、ア<br>ライアンスチ<br>ーム                     | すべてのパス | すべてのス<br>テージ |
|       | 会社プロファ<br>イル                   | 会社情報<br>と Partner<br>Solutions<br>Finder のリス<br>トを管理しま<br>す。                 | アライアンス<br>リーダー、ア<br>ライアンスチ<br>ーム、マー<br>ケティングス<br>タッフ | すべてのパス | すべてのス<br>テージ |
|       | ユーザー管理                         | 組織内のユー<br>ザーを管理<br>し、ユーザー<br>にユーザー<br>ロールを割り<br>当てます。                        | アライアンス<br>リーダー、ア<br>ライアンスチ<br>ーム                     | すべてのパス | すべてのス<br>テージ |
|       | AWS ジョブ<br>ボードを教育<br>する        | クラウド認定<br>のジョブシー<br>カーを見つけ<br>て、組織を成<br>長させます。                               | アライアンス<br>リーダー、ア<br>ライアンスチ<br>ーム                     | すべてのパス | すべてのス<br>テージ |
|       | すべてのト<br>レーニングと<br>認定を表示す<br>る | チームの学習<br>の進行状況と<br>取得した証明<br>書を追跡しま<br>す。                                   | アライアンス<br>リーダー、ア<br>ライアンスチ<br>ーム                     | すべてのパス | すべてのス<br>テージ |

| メニュー     | 項目               | 説明                                          | ロールアクセス  | パスアクセス | ステージアクセス |
|----------|------------------|---------------------------------------------|----------|--------|----------|
|          | 提携リードとリクエスト変更の表示 | 組織の提携リードを特定し、指定されたユーザーが変更された場合は変更をリクエストします。 | すべてのユーザー | すべてのパス | すべてのステージ |
| マイプロファイル | マイプロファイル         | ユーザープロフィールを管理します。                           | すべてのロール  | すべてのパス | すべてのステージ |
|          | 証明書              | AWS トレーニングアカウントをリンクし、トレーニングと認定を表示します。       | すべてのロール  | すべてのパス | すべてのステージ |
|          | ログアウト            | AWS Partner Central からログアウトします。             | すべてのロール  | すべてのパス | すべてのステージ |
|          | パートナー利用規約        | AWS Partner 利用規約を表示します。                     | すべてのロール  | すべてのパス | すべてのステージ |

## AWS パートナープログラムへの適用

アライアンスリーダー、アライアンスチーム、技術スタッフユーザーは、AWS Partner Central [AWS Partner のプログラム](#)に申請できます。

## AWS パートナープログラムに申請するには

1. プログラム、プログラムアプリケーションを選択します。
2. アプリケーションとプログラムページで、作成を選択します。
3. プログラムの適用ページで、「指定の選択」を選択します。
4. Select Designation ダイアログボックスで、プログラムを検索して選択します。たとえば、AWS ISV ワークロード移行 (WMP) プログラムに適用するには、ISV ワークロード移行を検索して選択します。
5. [選択] を選びます。
6. 確認チェックボックスを選択し、はい、同意しますを選択します。
7. アプリケーションのステップを完了します。詳細については、プログラムガイドラインを参照してください。
8. アプリケーションを送信するには、送信を選択します。アプリケーションをドラフトとして保存するには、後で送信を選択します。

## パートナーウォークスルー

パートナーチュートリアルは、AWS Partner Central をナビゲートし、一般的なワークフローを完了するためのセルフサービスガイド付きチュートリアルです。ウォークスルーにアクセスするには、AWS Partner Central ホームページの右下隅にある Partner ウォークスルーアイコンを選択します。

## パートナーニュースとイベント

AWS Partner Central ホームページには、パートナーニュースとパートナーイベントフィードがあります。これらのフィードには、に関連する AWS および AWS Partner ニュースとイベントの厳選されたコレクションが表示されます AWS Partner。

パートナーニュースフィードには、AWS Partner Central の発表、AWS サービス起動ニュース、重要な AWS Partner 期限に関する記事が掲載されています。過去 6 か月間に公開された記事の検索およびフィルタリング可能なリストにアクセスするには、すべてのパートナーニュースを表示するを選択します。

パートナーイベントフィードには、ウェビナー、ワークショップ、サミット、基調講演イベントなど、AWS Partnerに関連するイベントが含まれています。配信形式のタグは、イベントが対面、仮想、またはその両方であるかどうかを示します。イベントのタイトルを選択して、詳細情報にアクセス

スするか、登録します。用にキュレートされた今後のすべてのイベントの、検索およびフィルタリング可能なページにアクセスするには AWS Partner、すべてのパートナーイベントを表示するを選択します。ピン留めされたイベントは、このページの上部に表示され、すべての AWS Partnerにとって重要であるため強調表示されます。

# AWS パートナーアシスタント

AWS Partner Assistant AWS Partnerは、の生成 AI を活用したチャットボットです。Partner Central と AWS Marketplace 管理ポータル (AMMP) の両方からアクセスでき、Amazon Q Business を使用します。これは、登録された APN パートナー専用のドキュメントでトレーニングされています。

## Note

AWS Partner Assistant にアクセスするには、パートナーは AWS Partner Central アカウントを自分の AWS アカウントにリンクする必要があります。詳細については、「[AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク](#)」を参照してください。

チャットボットは、AWS サービス、AWS Marketplace 販売者ガイダンス、AWS パートナーネットワークのインセンティブ、特典、プログラムに関連するさまざまなトピックに関するリアルタイムの回答とドキュメントの概要を提供します。チャットボットが応答を提供できない場合は、サポートチームにチケットを提出する方法についてアドバイスします。また、サムズアップボタンとサムズダウンボタンを使用してチャットボット内からフィードバックを提供することもできます。これにより、チャットボットの精度と品質が向上します。

以下は、AWS Partner Assistant との一般的なやり取りです。

1. 質問する: AWS Partner Central または AMMP のいずれかからチャットボットを開き、日常的な言語を使用して質問します。
2. AWS Partner Assistant はリクエストを処理します。チャットボットは自然言語処理 (NLP) を使用してクエリを解釈します。
3. AWS Partner Assistant はレスポンスを生成します。チャットボットは、追加のリソースを含む関連するレスポンスを返します。
4. フィードバックを提供する: チャットボットからフィードバックを求められます。

## トピック

- [AWS Partner Assistant の利点と機能](#)
- [AWS Partner Assistant の使用](#)
- [AWS Partner Assistant への質問](#)
- [AWS Partner Assistant のレスポンスのトラブルシューティング](#)

- [AWS パートナーアシスタントに関するよくある質問](#)

## AWS Partner Assistant の利点と機能

AWS Partner Assistant には、情報へのアクセスを改善するセルフサービスサポートがあります。

- 即時の回答：パートナーは通常、サポートのために AWS に直接連絡する必要がありますが AWS 、 Partner Assistant は常に利用できます。
- 正確な回答：パートナーは、応答の変動を最小限に抑えながら、事実に基づいたタイムリーな情報を受け取ります。
- セルフサービスサポート：関連するリソースを見つけるのにかかる時間を短縮します。
- 高度なレスポンス：自然で直感的で人間のようなレスポンスを提供します。
- コンテキスト理解：複雑なテーマに関する追加情報を提供します。
- 自己学習システム：インタラクションから学習し、時間の経過とともにレスポンスを改善し、ナレッジベースを拡張することで、継続的に改善されます。
- スケーラブルなサポート：大量の問い合わせを同時に処理できます。

## AWS Partner Assistant の使用

1. [AWS Partner Central](#) または [AMMP](#) にログインします。
2. チャットにアクセスします。
  - a. 右下隅にある紫色のフローティングアイコンを選択します。
  - b. 推奨されるプロンプトのいずれかを選択するか、テキストフィールドに質問を入力します。
  - c. チャットボットはソースとリンクで応答します。
3. Partner Central からチャットボットにアクセスします。
  - a. サポートメニューを選択します。
  - b. ドロップダウンから AWS Partner Assistant とのインスタントチャットを選択します。
  - c. (オプション) サポートチケットからチャットボットにアクセスします。サポートチケットを送信する前に、AWS パートナーアシスタントに質問を選択してすぐに回答を取得します。
4. AMMP からチャットボットにアクセスします。
  - a. お問い合わせページから、AWS パートナーアシスタントへのお問い合わせを選択します。

- b. (オプション) サポートチケットからチャットボットにアクセスします。サポートチケットを送信する前に、お問い合わせページからサポートリクエストの送信を選択します。Ask AWS Partner Assistant を選択して、すぐに回答を取得します。
5. (オプション) フィードバックを提供します。
- a. 各レスポンスの後、フィードバックを提供するオプションがあります。レスポンスがニーズを満たす場合は、サムアップを選択します。
  - b. レスポンスが役に立たなかった場合は、Thumbs Down を選択します。
  - c. サムダウンを選択した場合は、テキストボックスに詳細を入力するか、応答が役に立たなかった理由を最もよく表すオプションをピックリストから選択します。
  - d. チャットボットウィンドウの左下隅からフィードバックを選択してエクスペリエンスを評価します。フィードバックを選択して、評価スケールを含むポップアップを開きます。追加のコメントやフィードバックについては、テキストフィールドを使用します。

## AWS Partner Assistant への質問

チャットボットは、AWS サービス、AWS マーケットプレイス販売者ガイダンス、AWS パートナーネットワークプログラム、インセンティブ、および利点に関するリアルタイムの回答とドキュメントの概要を提供します。チャットボットは、パートナー専用の公開済みコンテンツのライブラリを使用します。

現在、AWS パートナーアシスタントは一般的な情報とガイダンスのみを提供します。クリエイティブコンテンツを生成したり、タスクを実行したりすることはできません。AWS Partner Assistant が質問に適切に回答できない場合は、フィードバックを送信してください。

詳細なトラブルシューティング、アカウント検証、または機密データへのアクセスを必要とする問題については、AWS カスタマーサポートに直接お問い合わせください。

## AWS Partner Assistant のレスポンスのトラブルシューティング

AWS Partner Assistant が質問に答えられない場合は、再フレーズしてみてください。

AWS Partner Assistant 内で直接サムダウンフィードバックを送信し、追加のコンテキストを提供できます。お客様からのフィードバックは、AWS Partner Assistant のパフォーマンス向上に役立ちます。必要に応じて、一般的なカテゴリのピックリストから構造化されたフィードバックを提供できます。

# AWS パートナーアシスタントに関するよくある質問

このトピックでは、AWS Partner Assistant に関する以下の質問に対する回答を提供します。

## トピック

- [AWS Partner Assistant にアクセスするにはどうすればよいですか？](#)
- [Partner Assistant は AWS どの言語をサポートしていますか？](#)
- [AWS Partner Assistant は何ができますか？](#)
- [パートナーは AWS Partner Assistant を使用してアカウントまたはサービスを変更できますか？](#)
- [Partner Assistant は AWS 機密情報をどのように処理しますか？](#)
- [AWS Partner Assistant が応答しない場合はどうすればよいですか？](#)
- [AWS Partner Assistant が誤った情報を提供した場合はどうすればよいですか？](#)
- [Partner Assistant を使用しない場合、無効に AWS できますか？](#)

## AWS Partner Assistant にアクセスするにはどうすればよいですか？

AWS Partner Assistant は、AWS パートナーと AWS Marketplace 販売者の両方がいつでも利用できます。チャットボットには、AWS Partner Central または AWS Marketplace Management Portal (AMMP) から任意のページからアクセスできます。

### Note

パートナーは、チャットボットにアクセスするには、AWS Partner Central と AWS アカウントをリンクする必要があります。詳細については、[「AWS Partner Central アカウントと AWS Marketplace 販売者アカウントのリンク」](#)を参照してください。

## Partner Assistant は AWS どの言語をサポートしていますか？

現在、AWS パートナーアシスタントは英語のみをサポートしていますが、今後のリリースでは他の言語もサポートされます。

## AWS Partner Assistant は何ができますか？

チャットボットは、AWS サービス、AWS Marketplace 販売者のガイダンス、AWS Partner プログラム、インセンティブ、および利点に関するリアルタイムの回答とドキュメントの概要を提供します。チャットボットは、パートナー専用の公開済みコンテンツのライブラリを使用します。

## パートナーは AWS Partner Assistant を使用してアカウントまたはサービスを変更できますか？

いいえ。ただし、これらの変更を行う方法についてガイドできます。

## Partner Assistant は AWS 機密情報をどのように処理しますか？

AWS Partner Assistant はユーザーのプライバシーとデータを保護するように設計されていますが、機密情報の共有はお勧めしません。

## AWS Partner Assistant が応答しない場合はどうすればよいですか？

ページを更新するか、アプリケーションを再起動してみてください。問題が解決しない場合は、サポートチームに問題を報告してください。

## AWS Partner Assistant が誤った情報を提供した場合はどうすればよいですか？

AWS Partner Assistant から間違った情報が提供されたと思われる場合は、セッションの最後にサムズダウンオプションを使用してフィードバックを提供します。

## Partner Assistant を使用しない場合、無効に AWS できますか？

AWS Partner Assistant はオプション機能です。質問がある場合に使用しない場合は、既存のサポートチャネルを使用できます。

# AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク

AWS Partner Central を AWS Partner Network エンゲージメント専用の AWS アカウントにリンクすることで、オペレーションを合理化できます。販売する場合は AWS Marketplace、AWS Partner Central を AWS Marketplace 販売者アカウントにリンクすることもできます。

## Note

- 2025 年 1 月現在、ISV Accelerate プログラムへの参加を希望する新しいパートナーは、そのためにアカウントをリンクする必要があります。
- Small Business Acceleration Initiative は、中小企業のデジタルトランスフォーメーションを推進するためのパートナー主導のチャネル販売活動であり、新規および既存のパートナーがアカウントをリンクしてパートナーとプログラムの目標をサポートする必要があります。

アカウントリンクにはいくつかの利点があります。

- AWS Partner Central の Partner Connections を使用して、他のパートナーとのコセル取引に取り組むことができます。これにより、取引の進行が速くなり、リーチを拡大できます。詳細については、AWS [Partner Central 販売ガイドの「パートナー接続」](#)を参照してください。
- Partner Central をカスタマーリレーションシップ管理 (CRM) システムと統合して、エンゲージメント、機会、ソリューション、イベント通知を同期できます。システム間で同じデータを維持する必要がなくなり、統合では AWS Partner Central からのリアルタイムデータが使用されます。カスタマーリレーションシップ管理 (CRM) 統合の詳細については、AWS [AWS パートナー CRM 統合ガイドの「パートナー CRM 統合」](#)を参照してください。
- 販売する場合は AWS Marketplace、販売機会にオファーをアタッチできます。Partner Central の Partners Analytics ダッシュボードに AWS Marketplace データを統合することもできます。

以下のトピックでは、アカウントをリンクする方法について説明します。

## トピック

- [前提条件](#)
- [AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク](#)
- [AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク解除](#)

- [アカウントリンクに関するよくある質問](#)

## 前提条件

以下のトピックでは、AWS Partner Central と AWS アカウントをリンクするために必要な前提条件を示します。リストされた順序でトピックに従うことをお勧めします。

### Note

ユーザーインターフェイス、機能、パフォーマンスの問題により、アカウントリンクは Firefox 延長サポートリリース (Firefox ESR) をサポートしていません。Firefox の通常バージョンまたはいずれかのクロームブラウザを使用することをお勧めします。

### トピック

- [ユーザーロールとアクセス許可](#)
- [リンクするアカウントの確認](#)
- [IAM アクセス許可の付与](#)
- [ロールのアクセス許可について](#)
- [SSO のアクセス許可セットの作成](#)

## ユーザーロールとアクセス許可

AWS アカウントを AWS Partner Central アカウントにリンクするには、次のロールのユーザーがいる必要があります。

- アライアンスリードまたはクラウド管理者ロールを持つ AWS Partner Central ユーザー。ユーザーへのロールの割り当ての詳細については、このガイドの[ユーザーとロールの割り当ての管理](#)後半の「」を参照してください。
- リンク先の AWS アカウントを担当する組織の IT 管理者。管理者はカスタムアクセス許可ポリシーを作成し、IAM ユーザーとロールに割り当てます。カスタムポリシーの詳細については、このガイドの[IAM アクセス許可の付与](#)後半の「」を参照してください。

## リンクするアカウントの確認

アカウントリンクを開始する前に、AWS Partner Central アライアンスのリーダーまたはクラウド管理者、および組織内の IT 管理者が、リンクするアカウントを決定する必要があります。以下の条件により決定します。

- AWS では、AWS Partner Network (APN) エンゲージメント専用の AWS アカウントへのリンクを推奨しています。複数の AWS アカウントがある場合は、次のアカウントをリンクすることをお勧めします。
  - を使用して AWS Partner Central にサインインする
  - グローバルビジネスを表します
  - 管理タスクのプライマリアカウントとして機能します
- 販売する場合は AWS Marketplace、AWS Marketplace 販売者アカウントにリンクすることもできます。複数の AWS Marketplace アカウントを所有している場合は、トランザクションが最も多いアカウントなど、プライマリアカウントを選択します。
- 中国リージョンのパートナーは、グローバル AWS アカウントを作成してリンクする必要があります。

### Note

正しいアカウントを特定するには、サポートケースを開きます。これを行うには、AWS パートナーサポートに移動し、新しいケースを開くを選択します。

## IAM アクセス許可の付与

このセクションに記載されている IAM ポリシーは、AWS Partner Central ユーザーにリンクされた AWS アカウントへの制限付きアクセスを許可します。アクセスのレベルは、ユーザーに割り当てられた IAM ロールによって異なります。アクセス許可レベルの詳細については、このトピックの[ロールのアクセス許可について](#)後半の「」を参照してください。

ポリシーを作成するには、環境を担当する AWS IT 管理者である必要があります。完了したら、IAM ユーザーまたはロールにポリシーを割り当てる必要があります。

このセクションのステップでは、IAM コンソールを使用してポリシーを作成する方法について説明します。

 Note

アライアンスリードまたはクラウド管理者で、AWS 管理者権限を持つ IAM ユーザーまたはロールが既にある場合は、「」に進みます [the section called “アカウントのリンク”](#)。

AWS Partner Central ロールの詳細については、このガイドの [AWS Partner Central ロール](#) 後半の「」を参照してください。

ポリシーを作成するには

1. [IAM コンソール](#) にサインインします。
2. [アクセス管理] で、[ポリシー] を選択します。
3. ポリシーの作成を選択し、JSON を選択し、次のポリシーを追加します。

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "CreatePartnerCentralRoles",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:CreateRole"
      ],
      "Resource": [
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*"
      ]
    },
    {
      "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralCloudAdminRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": "iam:AttachRolePolicy",
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
      "Condition": {
        "ArnLike": {
          "iam:PolicyARN": [
            "arn:aws:iam::*:policy/PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation",
            "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
```

```

        "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
    ]
}
},
{
    "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAceRole",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
    ],
    "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
    "Condition": {
        "ArnLike": {
            "iam:PolicyARN": [
                "arn:aws:iam::*:policy/
AWSPartnerCentralOpportunityManagement",
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerOfferManagement"
            ]
        }
    }
},
{
    "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAllianceRole",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
    ],
    "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*",
    "Condition": {
        "ArnLike": {
            "iam:PolicyARN": [
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
            ]
        }
    }
},
{
    "Sid": "AssociatePartnerAccount",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "partnercentral-account-management:AssociatePartnerAccount"
    ],

```

```

        "Resource": "*"
      },
      {
        "Sid": "SellerRegistration",
        "Effect": "Allow",
        "Action": [
          "aws-marketplace:ListChangeSets",
          "aws-marketplace:DescribeChangeSet",
          "aws-marketplace:StartChangeSet",
          "aws-marketplace:ListEntities",
          "aws-marketplace:DescribeEntity"
        ],
        "Resource": "*"
      }
    ]
  }
}

```

4. [次へ] を選択します。
5. ポリシーの詳細のポリシー名ボックスに、ポリシーの名前とオプションの説明を入力します。
6. ポリシーのアクセス許可を確認し、必要に応じてタグを追加し、ポリシーの作成を選択します。
7. IAM ユーザーまたはロールをポリシーにアタッチします。アタッチの詳細については、IAM ユーザーガイドの「[IAM ID アクセス許可の追加 \(コンソール\)](#)」を参照してください。

## ロールのアクセス許可について

IT 管理者が前のセクションのステップを完了すると、AWS Partner Central の提携リードなどはセキュリティポリシーを割り当て、ユーザーロールをマッピングできます。次の表は、アカウントのリンク中に作成された標準ロールと、各ロールで利用できるタスクの一覧と説明です。

| 標準 IAM ロール | AWS 使用される Partner Central 管理ポリシー                                                                                                                                           | できる                                                                                              | できない |
|------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|------|
| クラウド管理者    | <ul style="list-style-type: none"> <li><a href="#">PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation</a></li> <li><a href="#">AWSPartnerCentralFullAccess:</a></li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>AWS Partner Central ユーザーに IAM ロールをマッピングして割り当てる</li> </ul> |      |

| 標準 IAM ロール | AWS 使用される Partner Central 管理ポリシー                                                                                                                            | できる                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | できない                                                                                     |
|------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|
|            | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <a href="#">AWSMarketplaceSellerFullAccess:</a></li> </ul>                                                         | <ul style="list-style-type: none"> <li>• アライアンスチームや ACE チームと同じタスクを完了する</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                            |                                                                                          |
| アライアンスチーム  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <a href="#">AWSPartnerCentralFullAccess:</a></li> <li>• <a href="#">AWSMarketplaceSellerFullAccess:</a></li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• 管理ポータルを含む AWS Marketplace、のすべての販売者オペレーションへの AWS Marketplace フルアクセス。AMI ベースの製品で使用する Amazon EC2 AMI を管理することもできます。</li> <li>• AWS カスタマーエンゲージメントの機会と AWS Marketplace のプライベートオファーをリンクします。</li> <li>• APN ソリューションを AWS Marketplace 製品リストに関連付けます。</li> <li>• Partner Analytics ダッシュボードにアクセスします。</li> </ul> | AWS Partner Central ユーザーに IAM ロールをマッピングまたは割り当てます。アライアンスリードとクラウド管理者のみがロールをマッピングまたは割り当てます。 |

| 標準 IAM ロール | AWS 使用される<br>Partner Central 管理<br>ポリシー                                                                                                                                   | できる                                                                                                                                                      | できない                                                                                                                                                                                                                               |
|------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ACE チーム    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <a href="#">AWSMarketplaceSellerOfferManagement</a></li> <li>• <a href="#">AWSPartnerCentralOpportunityManagement</a></li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS Marketplace プライベートオファーを作成する</li> <li>• AWS カスタマーエンゲージメントの機会と AWS Marketplace のプライベートオファーをリンクします。</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS Partner Central ユーザーに IAM ロールをマッピングまたは割り当てます。ロールをマッピングまたは割り当てることができるのは、アライアンスリードとクラウド管理者のみです。</li> <li>• すべての AWS Marketplace ツールと機能を使用します。</li> <li>• パートナー分析ダッシュボードを使用する</li> </ul> |

## SSO のアクセス許可セットの作成

次の手順では、IAM Identity Center を使用して、AWS Partner Central にアクセスするためのシングルサインオンを有効にするアクセス許可セットを作成する方法について説明します。

アクセス許可セットの詳細については、AWS 「IAM Identity Center [ユーザーガイド](#)」の「[アクセス許可セットの作成](#)」を参照してください。

1. [IAM アイデンティティセンターコンソール](#)にサインインします。
2. [マルチアカウント権限] で、[権限セット] を選択します。
3. [Create permission set] (アクセス権限セットの作成) を選択します。
4. アクセス許可セットタイプの選択ページで、アクセス許可セットタイプでカスタムアクセス許可セットを選択し、次へを選択します。

## 5. 以下の操作を実行します。

- A. ポリシーとアクセス許可の境界を指定するページで、アクセス許可セットに適用する IAM ポリシーのタイプを選択します。

デフォルトでは、最大 10 の管理 AWS ポリシーとカスタマー管理ポリシーの任意の組み合わせをアクセス許可セットに追加できます。IAM はこのクォータを設定します。これを行うには、アクセス許可セットを割り当てる各 AWS アカウントの Service Quotas コンソールで、IAM ロールにアタッチされた IAM クォータ管理ポリシーの引き上げをリクエストします。

- B. [インラインポリシー] を展開して、カスタム JSON 形式のポリシーテキストを追加します。インラインポリシーは既存の IAM リソースに対応していません。インラインポリシーを作成するには、表示されたフォームにカスタムポリシー言語を入力します。IAM Identity Center は、メンバーアカウントに作成した IAM リソースにポリシーを追加します。詳細については、[「インラインポリシー」](#)を参照してください。

- C. [AWS Partner Central および AWS Account Linking](#) の前提条件から JSON ポリシーをコピーして貼り付ける

## 6. [権限セットの詳細指定] ページで、以下を実行します。

- A. [権限セット名] に、IAM Identity Center でこの権限セットを識別するための名前を入力します。このアクセス許可セットに指定した名前は、利用可能なロールとして AWS アクセスポータルに表示されます。ユーザーは AWS アクセスポータルにサインインし、AWS アカウントを選択し、ロールを選択します。
- B. (オプション) 説明を入力することもできます。説明は、AWS アクセスポータルではなく、IAM Identity Center コンソールにのみ表示されます。
- C. (オプション) Session duration (セッション期間) の値を指定します。この値は、コンソールがユーザーをセッションからログアウトさせるまでのログオン時間の長さを決定します。詳細については、[AWS 「アカウントのセッション期間を設定する」](#)を参照してください。
- D. (オプション) Relay state (リレーステート) の値を指定します。この値は、フェデレーションプロセスにおいて、アカウント内のユーザーをリダイレクトするために使用されます。詳細については、[AWS 「マネジメントコンソールへの迅速なアクセスのためのリレー状態の設定」](#)を参照してください。

 Note

リレーステート URL は AWS マネジメントコンソール内にある必要があります。例:  
`https://console.aws.amazon.com/ec2/`

E. [タグ (オプション)] を拡張して [タグの追加] を選択し、[キー] と [値 (オプション)] () の値を指定します。

タグの詳細については、[「IAM Identity Center AWS リソースのタグ付け」](#)を参照してください。

F. [次へ] を選択します。

7. [確認と作成] ページで、選択した内容を確認し、[作成] を選択します。

デフォルトでは、アクセス許可セットを作成すると、アクセス許可セットはプロビジョニングされません (どの AWS アカウントでも使用されます)。AWS アカウントでアクセス許可セットをプロビジョニングするには、アカウントのユーザーとグループに IAM Identity Center アクセスを割り当て、それらのユーザーとグループにアクセス許可セットを適用する必要があります。詳細については、AWS IAM Identity Center ユーザーガイドの[AWS 「アカウントへのユーザーアクセスの割り当て」](#)を参照してください。

## AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク

次の手順では、AWS Partner Central を使用してアカウントをリンクする方法について説明します。これらのステップを完了するには、提携リーダーまたはクラウド管理者である必要があります。また、このガイドで前述した IAM アクセス許可ポリシーは、ユーザーと他の AWS Partner Central ユーザーが実行できるリンクおよびロールマッピングタスクを制御します。これらのタスクの詳細については、「」を参照してください[IAM アクセス許可の付与](#)。

アカウントリンクの詳細については、Partner Central の [「アカウントリンクユーザーガイド」](#)を参照してください。

 Note

- AWS Partner Central は AWS Marketplace Account Linking という用語を使用しますが、アカウントを持たないパートナーを含め、すべてのパートナーが AWS Marketplace アカウントをリンクできます。

- Amazon Web Services India Private Limited (AWS インド) のパートナーは、会社名を登録せずにリンクできます。

1. アライアンスリードまたはクラウド管理者として [AWS Partner Central](#) にサインインします。

 Note

組織がシングルサインオン (SSO) を使用している場合は、まずこれらの認証情報を使用して AWS アカウントにサインインし、次に AWS Partner Central にサインインします。

2. AWS Partner Central ホームページの AWS Marketplace セクションで、アカウントのリンクを選択します。
3. AWS Marketplace アカウントのリンクページで、アカウントのリンクを選択します。
4. AWS アカウントサインインページで、IAM ユーザーを選択します。
5. AWS アカウントの ID を入力してサインインします。

 Note

- アカウント情報が必要な場合は、上記の前提条件を完了した管理者にお問い合わせください。
- SSO ユーザーは自動的に次のステップに進みます。

6. セルフサービスリンクエクスペリエンスをナビゲートします。
  - A. AWS アカウント ID と関連する AWS Marketplace 販売者プロフィールの正式名を確認し、次へを選択します。

 Note

AWS アカウントが販売者として登録されていない場合は、登録する正式な会社名を入力します AWS Marketplace。

Amazon Web Services India Private Limited (AWS インド) のパートナーは、会社名を登録せずにリンクできます。次へ を選択して続行します。

- B. IAM ロールとそれにアタッチされている管理ポリシーを確認し、次へを選択します。

- C. (オプション) IAM ロールを Alliance チームロールと ACE パートナーロールを持つパートナーユーザーに一括マッピングするには、各ロールセクションのチェックボックスをオンにします。

パートナーユーザーは、パートナーユーザーアカウントにマッピングされた IAM ロールがないと、プライベートオファーを ACE 機会にリンクするなどの AWS Marketplace 機能にアクセスできません。一括割り当てしない場合は、アカウントをリンクした後に IAM ロールをパートナーユーザーに手動でマッピングする必要があります。

- D. 情報を確認し、送信を選択します。

アカウントが正常にリンクされ、アカウントでデフォルトの IAM ロールが作成された AWS Partner Central に移動します。

7. (オプション) AWS Partner Central 内の AWS Marketplace 機能へのアクセスを有効にするカスタムポリシーを使用するには、次のトピック「」を参照してください[カスタムポリシーを使用してユーザーをマッピングする](#)。

## カスタムポリシーを使用してユーザーをマッピングする

このセクションでは、AWS Partner Central ユーザーを IAM AWS Marketplace AWS ロールにマッピングする方法について説明します。マッピングにより、AWS Partner Central および 全体のユーザーにシングルサインオンアクセス AWS Marketplace、および製品やオファーのリンクなどのその他の機能が可能になります。

### トピック

- [ロールマッピングの前提条件](#)
- [ACE 機会を AWS Marketplace プライベートオファーに接続する](#)

### ロールマッピングの前提条件

マッピングする前に、以下を完了する必要があります。

- AWS Marketplace アカウントに IAM ロールを作成します。詳細については、「AWS Identity and Access Management ユーザーガイド」の[「カスタム信頼ポリシーを使用してロールを作成する」](#)を参照してください。
- AWS Partner Central が IAM AWS Marketplace ロールをマッピングできるようにするには、次のカスタム信頼ポリシーをロールに追加します。

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
      },
      "Action": "sts:AssumeRole"
    }
  ]
}
```

- ACE ユーザーロールを持つ AWS Partner Central ユーザーには、ListEntities および SearchAgreements アクションを実行するアクセス許可を付与します。詳細については、AWS Marketplace 「Seller Guide」の [「Controlling access to AWS Marketplace Management Portal」](#) を参照してください。
- [AWS Partner Central アカウントを AWS Marketplace アカウントにリンクします。](#)

IAM ロールを AWS Partner Central ユーザーにマッピングするには、ユーザーに提供するアクセス許可を持つ IAM ロールを作成する必要があります。クラウド管理者ユーザーの場合、アカウントリンクプロセス中にアカウントで作成されたクラウド管理者 IAM ロールのみをマッピングできます。

AWS Partner Central ユーザーに関連付ける 1 つ以上の IAM ロールを作成できます。ロール名は `PartnerCentralRoleFor` で始まる必要があります。名前がそのテキストで始まる場合を除き、ロールを選択することはできません。

カスタムポリシーまたは 管理ポリシーを IAM ロールにアタッチできます。などの AWS Marketplace 管理ポリシーを IAM ロール `AWSMarketplaceSellerFullAccess` にアタッチし、AWS Partner Central ユーザーにアクセスを提供できます。ロールの作成の詳細については、[IAM ユーザーガイドの「IAM ロールの作成 \(コンソール\)」](#) を参照してください。

## ACE 機会を AWS Marketplace プライベートオファーに接続する

ACE ユーザーが AWS Marketplace プライベートオファーを ACE 機会にアタッチできるようにするには、それらを AWS Partner Central の AWS Marketplace IAM ロールにマッピングします。

## 前提条件

ユーザーを IAM AWS Marketplace ロールにマッピングする前に、以下を完了します。

- AWS Marketplace アカウントを AWS Partner Central にリンクする場合は、少なくとも ACE ユーザーに割り当てられた IAM ロールに `AWSMarketplaceSellerFullAccess` または `ListEntities/SearchAgreements` を指定します。これは、ACE ユーザーが AWS Marketplace プライベートオファーを ACE の機会にアタッチできるようにするために必要です。
- (オプション) 最小限のアクセス許可を付与するには、AWS アカウントと ACE マネージャーとユーザー用に作成した IAM ロールにカスタマー管理ポリシーを追加します。例として、次のポリシーを参照してください。

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Action": [
        "aws-marketplace:SearchAgreements",
        "aws-marketplace:DescribeAgreement",
        "aws-marketplace:GetAgreementTerms",
        "aws-marketplace:ListEntities",
        "aws-marketplace:DescribeEntity",
        "aws-marketplace:StartChangeSet"
      ],
      "Effect": "Allow",
      "Resource": "*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "aws-marketplace:PartyType": "Proposer"
        },
        "ForAllValues:StringEquals": {
          "aws-marketplace:AgreementType": [
            "PurchaseAgreement"
          ]
        }
      }
    }
  ]
}
```

## IAM AWS Marketplace ロールへのユーザーのマッピング

このセクションの手順を使用して、AWS Partner Central ユーザーを IAM AWS Marketplace ロールにマッピングおよびマッピング解除します。

AWS Partner Central ユーザーを IAM AWS Marketplace ロールにマッピングするには

1. 提携リードまたはクラウド管理者ロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. AWS Partner Central ホームページのアカウントリンクセクションで、リンクされたアカウントの管理を選択します。
3. アカウントリンクページのクラウド以外の管理者ユーザーセクションで、ユーザーを選択します。
4. IAM ロールにマップを選択します。
5. ドロップダウンリストから IAM ロールを選択します。
6. Map role を選択します。

IAM ロールから AWS Partner Central ユーザーをummap AWS Marketplace するには。

1. 提携リードまたはクラウド管理者ロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. AWS Partner Central ホームページのアカウントリンクセクションで、リンクされたアカウントの管理を選択します。
3. アカウントリンクページのクラウド以外の管理者ユーザーセクションで、マッピングを解除するユーザーを選択します。
4. ロールのマップ解除を選択します。

## AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク解除

AWS Partner Central から AWS アカウントのリンクを解除するには、サポートリクエストを提出します。次の点に注意してください。

- リンク解除リクエストを解決すると、そのリクエストがキャンセルされます。
- リンク解除リクエストの進行中は、AWS Marketplace アカウントにリンクできません。
- リクエストの進行中は、Partner Central で IAM ロールをマッピングしたり、製品とプライベートオファーをリンクしたりすることはできません。

リンク解除をリクエストするには

1. アライアンスリードまたはクラウド管理者として [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. アカウントリンクで、リンクされたアカウントの管理を選択します。
3. Unlink account を選択します。
4. 警告メッセージを確認し、アカウントのリンクを解除する理由を選択します。
5. を入力し **confirm**、サポートケースを開くを選択します。
6. 確認バナーで、ケースの詳細を表示を選択してリクエストの進行状況を追跡します。

## アカウントリンクに関するよくある質問

以下のトピックでは、AWS Partner Central アカウントと他の AWS アカウントのリンクに関するよくある質問に回答します。

どの IAM ポリシーを使用すべきですか？

アカウントリンクの前提条件には AWS マネージドポリシーを使用します。デフォルトでは、アカウントリンクは AWS 管理ポリシーを使用して、アカウントリンク中に IAM ロールを割り当てます。ただし、IT 管理者はカスタム AWS Marketplace ポリシーを使用して、ACE チームなどの AWS Partner Central ユーザーに IAM ロールを割り当てることができます。ロールを使用すると、ユーザーは ACE の機会と AWS Marketplace プライベートオファーをリンクできます。詳細については、このガイドの[カスタムポリシーを使用してユーザーをマッピングする](#)後半の「」を参照してください。

次のリストのリンクをクリックすると、AWS マネージドポリシーリファレンスに移動します。

### AWS 管理ポリシー

- [AWSPartnerCentralFullAccess](#): – AWS Partner Central の機能および関連 AWS サービスへのフルアクセスを提供します。
- [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#): – 機会管理アクティビティに必要なアクセスを提供します。
- [AWSMarketplaceSellerOfferManagement](#): – 販売者がオファーおよび契約管理アクティビティにアクセスできるようにします。

AWS Partner Central 管理ポリシーの詳細については、このガイドの[AWS AWS Partner Central ユーザーの マネージドポリシー](#)後半の「」を参照してください。

AWS Marketplace 管理ポリシーの詳細については、「[Seller AWS Marketplace Guide](#)」の「[AWS Managed policies for AWS Marketplace Sellers](#)」を参照してください。

## カスタム AWS Marketplace ポリシー

- `aws-marketplace:ListEntities` および `aws-marketplace:SearchAgreements` – ユーザーが ACE の機会と AWS Marketplace プライベートオファーをリンクできるようにします。
- `aws-marketplace:GetSellerDashboard` – AWS Partner Central & Marketplace ダッシュボードへのアクセスを許可します。

カスタム AWS Marketplace ポリシーの詳細については、「[AWS Marketplace 販売者ガイド](#)」の「[販売者のポリシーとアクセス許可](#)」を参照してください。AWS Marketplace

## アカウントのリンクを完了できないのはなぜですか？ 提携リード権限がある

権限ではなく、提携リードまたはクラウド管理者ロールが必要です。

## アカウントのリンクを解除するにはどうすればよいですか？

このガイドの前[AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク解除](#)半のステップに従います。

## アカウントのリンクを解除すると、リンクされた ACE の機会と MPPO はどうなりますか？

リンクを解除して別の AWS Marketplace 販売者または AWS アカウントに再リンクすると、リンクされたオブジェクトは消えます。パートナーが同じ AWS Marketplace 販売者または AWS アカウントに再リンクした場合、リンクされたオブジェクトは残ります。

## リンクされたアカウントへのパートナーユーザーアクセスを管理するにはどうすればよいですか？

Alliance リードは、AWS Partner Central User Management を使用して IAM ロールを AWS Partner Central ユーザーに割り当て、リンクされたアカウントへのアクセス権を付与します。また、マッピングされたロールを削除して、リンクされたアカウントへのアクセスを削除することもできます。

さらに、アカウントリンク中に作成された各標準 IAM ロールには、制限されたアクセス許可が付与されます。詳細については、このガイドの前[ロールのアクセス許可について](#)半の「」を参照してください。

PartnerCentralAceRole チェックボックスをオンにすると、3 つのロールが作成されました。なぜですか？

このオプションを使用して、Alliance、Cloud Admin、および ACE チームに IAM ロールを一括割り当てします。リンクプロセスによってロールが作成されます。パートナーは IAM コンソールを使用して不要なロールを削除できます。

詳細については、AWS Partner Central の [「更新されたアカウントリンクユーザーガイド」](#) を参照してください。

アカウントのリンク中に法人名を登録できないのはなぜですか？

正しいアカウント名を送信したことを確認します。選択した AWS ID は既に使用されている可能性があり、特に会社がマージしている場合、複数の当事者間で共有することはできません。合併時の手順については、以下を参照してください。

- [AWS パートナー M&A ポリシーとFAQs](#)
- [AWS Partner Central アカウントをマージする方法を教えてください。](#)

「IAM ロールマッピングの欠落」、「アクセス許可の欠落」、「アクセス拒否」、「AWS Marketplace IAM ロールに必要なアクセス許可がない」というエラーが表示されるのはなぜですか？

メッセージは、次の理由で表示されます。

- AWS Partner Central ユーザーが IAM ロールにマッピングされていません。提携リードまたはクラウド管理者に、適切なロールをユーザーにマッピングするよう依頼します。詳細については、[AWS Partner Central & AWS account リンクガイド](#) を参照してください。
- マッピングされた IAM ロールを持つ AWS Partner Central ユーザーは、既存のポリシーを更新する必要があります。最新の前提条件の詳細については、このガイドの [前前提条件](#) 半の「」を参照してください。

AWS Marketplace プライベートオファーとチャネルパートナーのプライベートオファーを ACE の機会に関連付けることはできますか？

はい。ただし、まずアカウントをリンクする必要があります。AWS Partner Central を使用して、AWS Marketplace プライベートオファーを ACE の機会に関連付けます。Partner Connections を使

用して、チャネルパートナーのプライベートオファーを ACE の機会に関連付けます。どちらの方法でも、使用する前にアカウントリンクが必要です。詳細については、「AWS Partner Central Sales Guide」の「Partner [Connections](#)」を参照してください。

# CRM 統合ユーザーへの AWS Marketplace ロールのマッピング

このセクションでは、AWS Marketplace AWS Identity and Access Management (IAM) ロールを AWS Partner Central の CRM 統合サービスユーザーにマッピングする方法について説明します。マッピングにより、CRM 統合サービスユーザーは AWS Marketplace アカウントでアクションを実行できます。CRM 統合を通じて AWS Marketplace APIs にアクセスする IAM ロールを選択すると、AWS Marketplace プライベートオファーを ACE 機会にリンクするなどの機能が有効になります。

マッピングする前に、まず以下を完了する必要があります。

- [AWS Marketplace アカウントに IAM ロールを作成します。](#)
- IAM ロールの作成中に、次のカスタム信頼ポリシーを追加して、AWS Partner Central が IAM ロールをマッピングできるようにします。

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
      },
      "Action": "sts:AssumeRole"
    }
  ]
}
```

- ListEntities および SearchAgreements アクションを実行するアクセス許可を付与します。詳細については、[「AWS Marketplace 管理ポータルへのアクセスの制御」](#)を参照してください。
- [AWS Partner Central アカウントを AWS Marketplace アカウントにリンクします。](#)

IAM AWS Marketplace ロールを CRM 統合ユーザーにマッピングするには

1. 提携リードまたはクラウド管理者ロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. AWS Partner Central ホームページの AWS Marketplace セクションで、リンクされたアカウントの管理を選択します。

3. AWS Marketplace ページで、CRM 統合の IAM ロール セクションで、IAM ロールのマッピングを選択します。
4. ドロップダウンリストから IAM ロールを選択します。
5. Map role を選択します。

CRM AWS Marketplace 統合ユーザーから IAM ロールのマッピングを解除するには。

1. 提携リードまたはクラウド管理者ロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. AWS Partner Central ホームページの AWS Marketplaceセクションで、リンクされたアカウントの管理を選択します。
3. AWS Marketplace ページで、CRM 統合の IAM ロール セクションで、IAM ロールのマップ解除を選択します。

# AWS AWS Partner Central ユーザーの マネージドポリシー

AWS 管理ポリシーは、によって作成および管理されるスタンドアロンポリシーです AWS。AWS 管理ポリシーは、多くの一般的なユースケースに対するアクセス許可を提供し、ユーザー、グループ、ロールへのアクセス許可の割り当てを開始できるようにします。

AWS 管理ポリシーは、すべての AWS お客様が使用できるため、特定のユースケースに対して最小特権のアクセス許可を付与しない場合がありますことに注意してください。ユースケースに固有の [カスタマー管理ポリシー](#) を定義することで、アクセス許可をさらに減らすことをお勧めします。詳細については、「[AWS 管理ポリシー](#)」を参照してください。

このセクションで説明する AWS マネージドポリシーは、AWS Partner Central ユーザーの AWS Marketplace へのアクセスを管理します。AWS Marketplace 販売者ポリシーの詳細については、[AWS Marketplace 販売者の 管理ポリシー](#) を参照してください。

## トピック

- [AWS 管理ポリシー: AWSPartnerCentralFullAccess](#)
- [AWS マネージドポリシー: PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#)
- [AWS マネージドポリシー: AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#)
- [AWS マネージドポリシー: AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)
- [AWS マネージドポリシー: AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#)
- [AWS Partner Central の マネージドポリシーの更新 AWS](#)

## AWS 管理ポリシー: **AWSPartnerCentralFullAccess**

AWSPartnerCentralFullAccess ポリシーを IAM アイデンティティにアタッチできます。

このポリシーは、AWS Partner Central および関連 AWS サービスへのフルアクセスを許可します。

このポリシーのアクセス許可を確認するには、「AWS マネージドポリシーリファレンス」の [AWSPartnerCentralFullAccess](#)」を参照してください。

## AWS マネージドポリシー:

### **PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation**

PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation ポリシーを IAM アイデンティティにアタッチできます。このポリシーは、パートナークラウド管理者がパートナーユーザーにリンクされた IAM ロールを管理するために使用されます。

このポリシーでは、次のオペレーションを許可します。

- すべてのロールを一覧表示します。
- 名前のプレフィックスが付いた IAM ロールを AWS Partner Central アカウント管理サービス PartnerCentralRoleFor に渡します。
- AWS Partner Central ユーザーを IAM ロールに関連付けます。
- AWS Partner Central ユーザーの IAM ロールとの関連付けを解除します。

このポリシーのアクセス許可を確認するには、「AWS マネージドポリシーリファレンス」の [PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#) を参照してください。

## AWS マネージドポリシー:

### **AWSPartnerCentralOpportunityManagement**

AWSPartnerCentralOpportunityManagement ポリシーを IAM アイデンティティにアタッチできます。

このポリシーは、AWS Partner Central の機会を管理するためのフルアクセスを許可します。

このポリシーのアクセス許可を確認するには、「AWS マネージドポリシーリファレンス」の [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#) を参照してください。

## AWS マネージドポリシー:

### **AWSPartnerCentralSandboxFullAccess**

AWSPartnerCentralSandboxFullAccess ポリシーを IAM アイデンティティにアタッチできます。

このポリシーは、サンドボックスカタログの開発者テストのためのアクセスを許可します。

このポリシーのアクセス許可を確認するには、「AWS マネージドポリシーリファレンス」の[AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)」を参照してください。

## AWS マネージドポリシー: AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy

AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy ポリシーを IAM アイデンティティにアタッチできます。

このポリシーは、ResourceSnapshotJob にリソースを読み取ってターゲット環境でスナップショットを作成するアクセス許可を付与します。このポリシーの使用の詳細については、AWS Partner Central API [リファレンスの「マルチパートナーオポチュニティの使用」](#)を参照してください。

このポリシーのアクセス許可を確認するには、「AWS マネージドポリシーリファレンス」の[AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#)」を参照してください。

## AWS Partner Central の マネージドポリシーの更新 AWS

このサービスがこれらの変更の追跡を開始してからの AWS Partner Central の AWS マネージドポリシーの更新に関する詳細を表示します。このページの変更に関する自動アラートについては、AWS Partner Central [AWS Partner Central 入門ガイドのドキュメント履歴](#)ページの RSS フィードにサブスクライブしてください。

| 変更                                                                  | 説明                                | 日付              |
|---------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-----------------|
| <a href="#">AWSPartnerCentralFullAccess</a><br>— 既存のポリシーの更新         | AWS Partner Central がポリシーを更新しました。 | 2024 年 12 月 4 日 |
| <a href="#">AWSPartnerCentralOpportunityManagement</a> — 既存のポリシーの更新 | AWS Partner Central がポリシーを更新しました。 | 2024 年 12 月 4 日 |
| <a href="#">AWSPartnerCentralSandboxFullAccess</a> — 既存のポリシーの更新     | AWS Partner Central がポリシーを更新しました。 | 2024 年 12 月 4 日 |

| 変更                                                                                       | 説明                                                                               | 日付               |
|------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|------------------|
| <a href="#">AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy</a> — 新しいポリシー | AWS Partner Central は、リソースの読み取りとスナップショットの作成へのアクセス権を付与する新しいポリシーを追加しました。           | 2024 年 12 月 4 日  |
| <a href="#">AWSPartnerCentralFullAccess</a> - 新しいポリシー                                    | AWS Partner Central は、AWS Partner Central サービスへのフルアクセスを許可する新しいポリシーを追加しました。       | 2024 年 11 月 18 日 |
| <a href="#">AWSPartnerCentralOpportunityManagement</a> — 新しいポリシー                         | AWS Partner Central は、AWS Partner Central での機会を管理するためのフルアクセスを付与する新しいポリシーを追加しました。 | 2024 年 11 月 14 日 |
| <a href="#">AWSPartnerCentralSandboxFullAccess</a> — 新しいポリシー                             | AWS Partner Central は、サンドボックスカタログで開発者テストのためのアクセスを許可する新しいポリシーを追加しました。             | 2024 年 11 月 14 日 |
| AWS Partner Central が変更の追跡を開始                                                            | AWS Partner Central は、AWS マネージドポリシーの変更の追跡を開始しました。                                | 2024 年 11 月 14 日 |

# AWS Partner Central アカウント管理でのアクセスの制御

[AWS Identity and Access Management \(IAM\)](#) は、AWS リソースへのアクセスを制御するのに役立つ追加料金なしで利用できる AWS サービスです。AWS Partner Central アカウント管理では、AWS Partner Central の認証と認可に IAM を使用します。管理者は IAM ロールを使用して、AWS Partner Central にサインインできるユーザーと AWS Partner Central のアクセス許可を制御できます。

## Important

作成した AWS Partner Central ユーザーは、認証情報を使用して認証します。ただし、同じ AWS アカウントを使用する必要があります。ユーザーが行う変更は、アカウント全体に影響を与える可能性があります。

使用可能なアクション、リソース、および条件キーの詳細については、[「AWS サービスのアクション、リソース、および条件キー」](#)を参照してください。

## トピック

- [AWS Partner Central アカウント管理のアクセス許可](#)
- [追加リソース](#)

## AWS Partner Central アカウント管理のアクセス許可

AWS Partner Central アカウント管理の IAM ポリシーでは、次のアクセス許可を使用できます。アクセス許可を 1 つの IAM ポリシーにまとめて、必要なアクセス許可を付与できます。

### AssociatePartnerAccount

AssociatePartnerAccount は、AWS Partner Central と AWS アカウントを関連付けるアクセスを提供します。

- アクショングループ: ReadWrite
- 必要なリソース: IAM ポリシーステートメントの Resource 要素でのリソース Amazon リソース番号 (ARN) の指定はサポートされていません。アクセスを許可するには、ポリシー "Resource": "\*" で を指定します。

## AssociatePartnerUser

AssociatePartnerUser は、AWS Partner Central ユーザーと IAM ロールを関連付けるアクセスを提供します。

- アクショングループ : ReadWrite
- 必要なリソース : IAM ポリシーステートメントの Resource要素でのリソース Amazon リソース番号 (ARN) の指定はサポートされていません。アクセスを許可するには、ポリシー "Resource": "\*"で を指定します。

## DisassociatePartnerUser

DisassociatePartnerUser は、AWS Partner Central ユーザーと IAM ロールを関連付けるアクセスを提供します。

- アクショングループ : ReadWrite
- 必要なリソース : IAM ポリシーステートメントの Resource要素でのリソース Amazon リソース番号 (ARN) の指定はサポートされていません。アクセスを許可するには、ポリシー "Resource": "\*"で を指定します。

## 追加リソース

詳細については、[IAM ユーザーガイド](#)の以下のセクションを参照してください。

- [IAM でのセキュリティのベストプラクティス](#)
- [IAM ポリシーを管理する](#)
- [IAM ユーザーグループへのポリシーのアタッチ](#)
- [IAM ID \(ユーザー、ユーザーグループ、ロール\)](#)
- [ポリシーを使用した AWS リソースへのアクセスの制御](#)

# AWS CloudTrail を使用した AWS Partner Central API コールのログ記録

AWS Partner Central は、AWS Partner Central [のユーザー、ロール、または のサービスによって実行されたアクションを記録するサービスである AWS CloudTrail](#) と統合されています。AWS CloudTrail は、AWS Partner Central コンソールからの呼び出しと、AWS Partner Central API オペレーションへのコード呼び出しをイベントとしてキャプチャします。

CloudTrail は、作成時に AWS アカウントでアクティブになり、手動セットアップは必要ありません。AWS Partner Central でサポートされているイベントアクティビティは、CloudTrail コンソールのイベント履歴ページで、[CloudTrail](#) イベントと他の AWS サービスイベントに記録されます。ここでは、AWS アカウントのイベントを表示、検索、ダウンロードできます。

すべてのイベントまたはログエントリには、リクエストを生成したユーザーの ID が含まれます。この情報は、リクエストが次のいずれかによって行われたかどうかを判断するのに役立ちます。

- ルートまたは AWS Identity and Access Management ユーザー認証情報を持つユーザー。
- ロールの一時的なセキュリティ認証情報を持つユーザー、またはフェデレーティッドユーザー。
- 別の AWS サービス。

AWS Partner Central は、を使用した CloudTrail ログファイルのイベントとして `partnerCentralAccountManagement` オペレーションのログ記録をサポートします。  
`eventSource partnercentral-account-management.amazonaws.com`

## トピック

- [AWS Partner Central ログファイルエントリの例](#)
- [関連トピック](#)

# AWS Partner Central ログファイルエントリの例

## 例: AssociatePartnerAccount

```
{
  "eventVersion": "1.08",
  "userIdentity": {
    "type": "IAMUser",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam::123456789012:user/Alice",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "userName": "Alice"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerAccount",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "192.0.0.2/24",
  "userAgent": "Mozilla/5.0",
  "requestParameters": {
    "value": "HIDDEN_DUE_TO_SECURITY_REASONS"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "F9PAD7MAYFGV73S4T7B3",
  "eventID": "fe2a5873-773c-462a-b7c8-810d224de821",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

## 例: DisassociatePartnerUser

```
{
  "eventVersion": "1.09",
  "userIdentity": {
    "type": "AssumedRole",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin-1234",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "invokedBy": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerUser",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "userAgent": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "requestParameters": {
    "partnerUserId": "005123456789012345",
    "iamRoleArn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForUser-1234",
    "partnerAccountId": "1234567"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "655832a6-8452-4088-9a0f-17212fa55765",
  "eventID": "f7394769-4a3b-4101-9b00-ee0b86a77d89",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

## 関連トピック

詳細については、[AWS CloudTrail ユーザーガイド](#)の以下のセクションを参照してください。

- [AWS アカウントの証跡の作成](#)
- [AWS のサービスと CloudTrail ログの統合](#)
- 「[CloudTrail の Amazon SNS 通知の設定](#)」

- [CloudTrail ログファイルの複数のリージョンからの受け取り](#)
- [CloudTrail userIdentity 要素](#)

# ユーザー管理

AWS Partner Central では、ユーザーにロールを割り当てることで、ユーザーに固有のアクセス許可を付与します。ユーザーは、ロールで許可されている AWS Partner Central リソースにのみアクセスできます。ロールの機能、ロールの割り当て、ユーザー管理については、このセクションのトピックを参照してください。

## トピック

- [AWS Partner Central ロール](#)
- [ユーザーとロールの割り当ての管理](#)
- [AWS Partner Central アクセス許可のベストプラクティス](#)
- [多要素認証 \(MFA\)](#)

# AWS Partner Central ロール

AWS Partner Central ロールは、AWS Partner Central で特定のアクセス許可を持つ ID です。新しいユーザーを登録に招待するときにロールを割り当て、ユーザー管理ページでロールの割り当てを変更できます。このセクションでは、ロールについて説明し、ロールの機能を比較します。

## トピック

- [アライアンスリード](#)
- [アライアンスチーム](#)
- [標準ユーザー](#)
- [チャンネルユーザー](#)
- [クラウド管理者](#)
- [マーケティングスタッフ](#)
- [技術スタッフ](#)
- [ACE マネージャー](#)
- [ACE ユーザー](#)
- [ロールの比較](#)

## アライアンスリード

AWS Partner Central アカウントを作成するときは、アカウント内のすべてのリソースへの完全なアクセス権を持つ 1 つのロール、つまり提携リーダーから始めます。会社のアカウントを作成する最初のユーザーには、自動的に提携リードロールが割り当てられます。会社アカウントの 1 人のユーザーのみが、一度に提携リードになることができます。別のユーザーにロールを再割り当てできるのは、提携リードのみです。

提携リードは、会社のプライマリアカウント管理者です。会社にとって AWS Partner Network の利用規約を受諾する法的権限を持つビジネス開発またはビジネスリーダーシップのロールが必要です。

提携リードロールは、以下を実行できます。

- AWS Partner Central で会社のアカウント情報をすべて表示および管理します。
- パートナースコアカード、アカウントの詳細、[AWS Partner Solutions Finder](#) のリストなど、パートナーアカウント情報を管理します (対象となる AWS Partner のみ)。
- 提携チーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、技術スタッフ、またはマーケティングスタッフロールを AWS パートナーアカウントの他のユーザーに割り当てます。
- ユーザーを削除します。
- 別のユーザーに提携リードロールを再割り当てします。
- 証明書の詳細を表示します。
- ACE Pipeline Manager で機会とリードを表示および編集します。

## アライアンスチーム

提携チームロールは、提携リーダーと管理責任を共有します。これらは、会社の AWS パートナーネットワークメンバーシップに関するコミュニケーションの二次的な連絡先として機能します。提携チームのユーザーは、ACE Pipeline Manager で機会とリードを管理し、プログラムアプリケーションを送信し、パートナースコアカードをモニタリングすることで、提携リードをサポートします。提携リードは、最大 20 人のユーザーに提携チームロールを割り当てることができます。

アライアンスチームのユーザーは、次のことができます。

- パートナースコアカード、アカウントの詳細、[AWS Partner Solutions Finder](#) のリストなど、パートナーアカウント情報を管理します (対象パートナーのみ)。

- アカウント内の他のユーザーに、提携チーム、ACE マネージャー、ACE ユーザー、技術スタッフ、またはマーケティングスタッフの役割を割り当てます。
- 証明書の詳細を表示します。
- ACE Pipeline Manager で機会とリードを表示および編集します。
- ユーザーを削除します。

## 標準ユーザー

標準ユーザーロールは、AWS Partner Central アカウントにサインインし、個人情報を更新して、AWS トレーニングおよび認定コースを完了できます。Alliance リードおよび Alliance チームユーザーは、別のロールを割り当てることで、標準ユーザーにより多くのリソースへのアクセスを許可できます。

## チャネルユーザー

チャネルユーザーロールは、AWS Marketplace チャネルプログラムの管理を支援し、再販に使用される AWS アカウントを報告するユーザーを対象としています。このロールは、組織に代わってエンドユーザー情報とプログラム管理アカウントを更新するユーザーにとって必要です。チャネルユーザーロールは、任意の数のユーザーに割り当てることができます。

チャネルユーザーは、標準のユーザーロールのアクセス許可に加えて、チャネル管理ページにアクセスできます。

## クラウド管理者

クラウド管理者ロールを持つユーザーは、アカウントの会社の Identity and Access Management (IAM) 管理者 AWS であり、AWS Marketplace の主な連絡先です。提携リードは、複数のユーザーをクラウド管理者ロールに割り当てることができます。別のユーザーにクラウド管理者ロールを再割り当てできるのは、提携リードユーザーまたはクラウド管理者ユーザーのみです。提携リードユーザーは、AWS Partner Central と AWS Marketplace アカウントをリンクするためのクラウド管理者ロールを割り当てることができます。

AWS Partner Central アカウントを AWS Marketplace 販売者アカウントにリンクすると、はアカウントcloud adminで という IAM ロール AWS Marketplace を作成します。これにより、デフォルトでクラウド管理者ロールが作成され (まだ行っていない場合)、クラウド管理者の IAM ロールが AWS Partner Central アカウントに関連付けられます。クラウド管理者ロールには、AWS Partner Central ユーザーを IAM ロールにマッピングするための IAM アクセス許可があります。

## クラウド管理者ロールの IAM アクセス許可

クラウド管理者ロールには、次の IAM アクセス許可があります。

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "PassPartnerCentralRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:PassRole"
      ],
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleFor*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "iam:PassedToService": "Partnercentral-account-management.amazonaws.com"
        }
      }
    },
    {
      "Sid": "PartnerUserRoleAssociation",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:ListRoles",
        "Partnercentral-account-management:AssociatePartnerUser",
        "Partnercentral-account-management:DisassociatePartnerUser"
      ],
      "Resource": "*"
    }
  ]
}
```

## マーケティングスタッフ

マーケティングスタッフロールは、AWS Partner Marketing Central、AWS Partner Network (APN) Badge Manager、AWS Partner Solutions Finder、AWS Partner References などのマーケティングコンポーネントを使用して、AWS Partner Central のすべての領域を表示および編集できます。マーケティングスタッフユーザーは、AWS リージョンとキャンペーンタイプ別にリードとキャンペーンのファネルビューをトップにします。このロールは、ユーザーが最も効果的なマーケティングチャネルを特定し、市場開発資金 (MDF) の使用率を優先するのに役立ちます。さらに、マーケティングスタッフユーザーはリードとオポチュニティの管理に参加し、AWS パートナープログラムアプリケーションの詳細を提供して、指定を取得できます。提携リードは、マーケティングスタッフロールを任意の数のユーザーに割り当てることができます。

マーケティングスタッフロールは、次のようなプロモーションキャンペーンやブランドを担当するユーザーに最適です。

- パートナーの技術ビジネス戦略に基づいて、顧客の獲得、成熟、拡大に対する意識を高めるマーケティングチームのメンバー。
- マーケティングニーズの運用、キャンペーンとリード生成情報の編集を担当するマーケティングコーディネーターチームのメンバー。

マーケティングスタッフロールは、次のことを実行できます。

- AWS トレーニングおよび認定コースにアクセスします。
- ケーススタディを送信します。
- AWS Partner Marketing Central と AWS スポンサーシップにアクセスします。
- APN Marketing Toolkit を使用して作成および構築します。
- AWS Partner Solutions Finder で会社リストを作成および編集します。
- パブリックリファレンスを表示および編集します。
- APN Badge Manager を使用します。
- マーケティングスタッフロールによって管理されるリードと機会を表示および編集します。
- プログラムアプリケーションを作成および編集します。

## 技術スタッフ

技術スタッフロールは、サービス、ケーススタディ、Well-Architected ワークロードなどの技術コンポーネントを使用して、すべての AWS Partner Central リソースを表示および編集できます。AWS Partner Central は、組織のプロファイルと市場のニーズに合った関連するトレーニングや認定に関するパーソナライズされたレコメンデーションなど、AWS の技術的知識を構築するリソースへのアクセスをこれらのユーザーに提供します。技術スタッフユーザーは、組織のサービスの技術レビューに参加し、AWS パートナープログラムアプリケーションの詳細を提供して、指定を取得できます。提携リードは、技術スタッフロールを任意の数のユーザーに割り当てることができます。

テクニカルスタッフロールは、ACE Pipeline Manager を通じて AWS にオポチュニティを送信し、ライフサイクルを通じてそれらのオポチュニティを管理する必要があるユーザーを対象としています。このロールは、他のユーザーが所有するエントリを表示または編集するアクセス権のない一連の機会またはリードの管理を担当するユーザーにとって最適なオプションです。例:

- パートナーの技術ビジネス戦略に基づいて、顧客の獲得、成熟、拡大に対する意識を高める製品開発チームのメンバー。
- proof-of-conceptプロジェクトの提供、実装の管理、プロフェッショナルサービスエンゲージメントを担当するプリセールス技術チームのメンバー。
- アーキテクチャ、アプリケーション、ソフトウェア、サービスなど、カスタマーソリューションの技術ガイダンスを担当する技術チームのメンバー。

技術スタッフロールは、以下を実行できます。

- トレーニングコースと認定コースにアクセスします。
- サービスを構築します。
- 技術的な検証を構築します。
- ケーススタディを構築します。
- デバイスのリストを構築します。
- Well-Architected ワークロードを構築します。
- プログラムアプリケーションを作成および編集します。

## ACE マネージャー

APN Customer Engagements (ACE) マネージャーロールは、ACE Pipeline Manager で機会とリードを表示および編集できます。さらに、AWS がリードをパートナーと共有する場合、またはパートナーが送信した機会に関する詳細情報が必要な場合、ACE マネージャーは自動 E メール通知を受け取ります。提携リードは、ACE マネージャーロールを最大 20 人のユーザーに割り当てることができます。

ACE マネージャーロールは、提携チームロールによって提供される追加のアクセスなしで、組織内のすべての AWS リードと機会を管理または監督するユーザーにとって理想的なオプションです。

例:

- 営業チームのデータ入力と機会を管理する運用チームのメンバー。
- リードデータとオポチュニティデータの入力と管理を行うセールスチームのメンバー。
- リードアクティビティを監督したいマーケティングチームのメンバー。

ACE マネージャーロールは、ACE Pipeline Manager のすべてのオポチュニティとリードを更新するためのアクセス権をユーザーに付与します。新しいユーザーが AWS Partner Central で入手できる ACE プログラムドキュメントを確認することが重要です。アクティブに所有している機会のみを管理する必要があるユーザーには、ACE ユーザーロールがより適切な割り当てです。

ACE マネージャーロールは以下を実行できます。

- 機会を送信します。
- すべてのユーザーが送信した機会を表示または編集します。
- すべてのユーザーと共有されているすべての機会とリードを受け入れ、拒否、表示、編集します。
- すべての機会の所有権を移転し、他のユーザーにつなげます。
- すべてのオポチュニティの一括インポート、エクスポート、更新、転送、およびすべてのリードの一括エクスポートと転送を実行します。
- セールスチームに代わってリードと機会を更新します。
- パイプラインデータをダウンロードしてレポートを作成します。

## ACE ユーザー

ACE ユーザーロールは、Partner Central の My Customers タブにアクセスして、ACE Pipeline Manager にオポチュニティを送信できます。ACE ユーザーは、所有している機会とリードにのみアクセスおよび管理できます。ACE ユーザーロールは、任意の数のユーザーに割り当てることができます。

ACE ユーザーロールは、ACE Pipeline Manager を通じて AWS にオポチュニティを送信し、ライフサイクルを通じてそれらのオポチュニティを管理する必要があるユーザーを対象としています。このロールは、他のユーザーが所有するエントリを表示または編集するアクセス許可のない一連の機会またはリードの管理を担当するユーザーにとって最適なオプションです。

ACE ユーザーが ACE オポチュニティを AWS Marketplace プライベートオファーにリンクできるようにするには、少なくとも ACE ユーザーに割り当てられた ListEntities/SearchAgreements IAM ロールに AWSMarketplaceSellerFullAccess または を提供します。詳細については、「[AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク](#)」を参照してください。

ACE ユーザーロールは以下を実行できます。

- 機会を送信します。
- 所有オポチュニティを表示、編集、更新します。
- 所有機会を移動し、他のユーザーに誘導します。
- 所有オポチュニティの一括インポート、エクスポート、更新、転送、および所有リードの一括転送を実行します。

## ロールの比較

ロールによって、AWS Partner Central リソースへのアクセスとタスクの実行能力が決まります。次の表は、ロールの能力を比較したものです。AWS Partner Central でアクセスが制限されている [標準ユーザー](#) ロールは含まれません。標準ユーザーロールを持つユーザーは、サインイン、個人プロフィールへのアクセス、AWS トレーニングコースへのアクセスができます。

| タスク                                                                    | アライアンス<br>リード | アライアンス<br>チーム | クラウド管理<br>者 | マーケ<br>ティング<br>スタッフ | 技術ス<br>タッフ | ACE<br>マネー<br>ジャー | ACE<br>ユー<br>ザー |
|------------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|-------------|---------------------|------------|-------------------|-----------------|
| 提携リードロー<br>ルの再割り当て                                                     | X             |               |             |                     |            |                   |                 |
| ACE マネー<br>ジャー、ACE<br>ユーザー、マー<br>ケティングス<br>タッフ、技術ス<br>タッフロールを<br>割り当てる | X             | X             | X           |                     |            |                   |                 |
| ユーザーの削除                                                                | X             | X             | X           |                     |            |                   |                 |
| ACE の機会を送<br>信する                                                       | X             | X             |             | X                   |            | X                 | X               |
| すべての ACE の<br>機会とリードを<br>管理する                                          | X             | X             |             | X                   |            | X                 |                 |
| 所有の ACE の機<br>会とリードを管<br>理する                                           | X             | X             |             | X                   | X          | X                 | X               |
| AWS Partner<br>Solution Finder                                         | X             | X             |             | X                   |            |                   |                 |

| タスク                                    | アライ<br>アンス<br>リード | アライ<br>アンス<br>チーム | クラウ<br>ド管理<br>者 | マーケ<br>ティング<br>スタッフ | 技術ス<br>タッフ | ACE<br>マネー<br>ジャー | ACE<br>ユー<br>ザー |
|----------------------------------------|-------------------|-------------------|-----------------|---------------------|------------|-------------------|-----------------|
| のリストを管理<br>する                          |                   |                   |                 |                     |            |                   |                 |
| トレーニング<br>データと認定<br>データにアクセ<br>スする     | X                 | X                 |                 |                     |            |                   |                 |
| AWS コンピテン<br>シープログラム<br>に適用する          | X                 | X                 |                 |                     | X          |                   |                 |
| サービスを管理<br>する                          | X                 | X                 |                 | X                   | X          |                   |                 |
| Well-Architected<br>ワークロードを<br>構築する    | X                 | X                 |                 |                     | X          |                   |                 |
| ケーススタディ<br>の構築                         | X                 | X                 |                 | X                   | X          |                   |                 |
| APN Marketing<br>Toolkit を使用し<br>て構築する | X                 | X                 |                 | X                   |            |                   |                 |
| パブリックリ<br>ファレンスを管<br>理する               | X                 | X                 |                 | X                   |            |                   |                 |
| APN Badge<br>Manager にアク<br>セスする       | X                 | X                 |                 | X                   |            |                   |                 |

| タスク                      | アライ<br>アンス<br>リード | アライ<br>アンス<br>チーム | クラウ<br>ド管理<br>者 | マーケ<br>ティング<br>スタッフ | 技術ス<br>タッフ | ACE<br>マネー<br>ジャー | ACE<br>ユー<br>ザー |
|--------------------------|-------------------|-------------------|-----------------|---------------------|------------|-------------------|-----------------|
| プログラムアプ<br>リケーションの<br>管理 | X                 | X                 |                 |                     | X          |                   |                 |

# ユーザーとロールの割り当ての管理

ユーザー管理ページで、AWS Partner Central ユーザー、ロール割り当て、AWS Identity and Access Management (IAM) ロールマッピングを管理できます。

## トピック

- [ロール割り当ての管理](#)
- [アライアンスリードロールの再割り当て](#)
- [IAM ロールへのユーザーのマッピング](#)
- [ユーザーの削除](#)
- [プロフィールの管理](#)

## ロール割り当ての管理

ユーザー管理ページのユーザータブでは、一度に最大 10 人のユーザーのロール割り当てを管理できます。ロールの割り当てに関するベストプラクティスについては、「」を参照してください[AWS Partner Central アクセス許可のベストプラクティス](#)。

### Note

これらの手順は、アライアンスリードロールの再割り当てには適用されません。アライアンスリードロールを再割り当てするには、「」を参照してください[アライアンスリードロールの再割り当て](#)。

ロールを割り当て、再割り当て、または削除するには

1. 提携リーダーまたは提携チームロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、ユーザータブを選択します。
4. ユーザーリストで、管理するユーザーのユーザー名の横にあるチェックボックスをオンにします。最大 10 人のユーザーを選択できます。
5. ロールの管理 を選択します。

6. ロールの割り当てセクションでは、選択した各ユーザーが独自の行に表示されます。ユーザーごとに、現在持っているロールがロールフィールドの下に表示されます。
  - ユーザーに新しいロールを割り当てるには – ユーザー名の右側で、Role (s) ドロップダウンリストからロールを選択します。
  - ロールの割り当てを解除するには – ユーザー名の右側にある Role フィールドの下で、削除するロールの X アイコンを選択します。
  - 別のユーザーのロールを設定するには – 別のユーザーの管理を選択します。
  - 現在のロールマッピンググループからユーザー行を削除するには – 削除を選択します。これにより、ユーザーは削除されず、ロールの割り当ても変更されません。AWS Partner Central からユーザーを削除するには、「」を参照してください[ユーザーの削除](#)。
7. ロールの割り当てが完了したら、更新を選択します。

 Note

更新を選択すると、成功したロール割り当てと失敗したロール割り当ての数がユーザー管理ページに表示されます。AWS Partner Central は、禁止されたロールの割り当てを行いません。たとえば、20 人を超えるユーザーにアライアンスチームロールを割り当てることはできません。詳細については、「[AWS Partner Central ロール](#)」を参照してください。

## アライアンスリードロールの再割り当て

ユーザー管理ページで、提携リードはロールを他のユーザーに再割り当てできます。一度に 1 人のユーザーのみが提携リードロールを持つことができます。

アライアンスリードロールを再割り当てするには

1. アライアンスリードロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、ユーザータブを選択します。
4. ユーザーリストの最初の列で、新しい提携先となるユーザーのチェックボックスをオンにします。
5. 「提携リードロールの再割り当て」を選択します。
6. 提携リードロール管理ページで、新しい提携リードユーザーを選択します。
7. 再割り当てを選択します。
8. アライアンスリードの再割り当てダイアログボックスで、「再割り当て」と入力 **confirm** し、「再割り当て」を選択します。

## IAM ロールへのユーザーのマッピング

IAM ロールタブでは、IAM ロールを割り当てることで、クラウド管理者およびクラウド以外の管理者パートナーユーザーに AWS Marketplace 管理ポータル (AMMP) へのシングルサインオンアクセスを許可できます。

### 前提条件

ユーザーを IAM ロールにマッピングする前に、以下を完了する必要があります。

- AWS Partner Central アカウントを AWS Marketplace アカウントにリンクします。
- IAM コンソールでは、クラウド管理者ユーザーが Marketplace のアクセス許可を持つ IAM ロールを作成します。

詳細については、「[AWS Partner Central と AWS アカウントのリンク](#)」を参照してください。

ユーザーを IAM ロールにマッピングするには

1. 提携リーダーまたは提携チームロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、IAM ロールタブを選択します。
4. クラウド管理者ユーザーをマッピングするには：
  - a. クラウド管理者ユーザーリストから 1 人以上のユーザーを選択します。このリストには、AWS Marketplace のアクセス許可を持つために IAM ロールの割り当てを必要とするクラウド管理者ロールを割り当てられたユーザーが含まれています。
  - b. IAM ロールにマップを選択します。
5. クラウド以外の管理者パートナーユーザーをマッピングするには：
  - a. 利用可能なパートナーユーザーリストから 1 人以上のユーザーを選択します。このリストには、クラウド管理者ロールを持たないが、AWS Marketplace のアクセス許可を持つために IAM ロールの割り当てを必要とするユーザーが含まれます。
  - b. IAM ロールにマップを選択します。

## ユーザーの削除

ユーザーを削除すると、そのユーザーの AWS Partner Central へのアクセスが完全に取り消され、元に戻すことはできません。削除されたユーザーを復元するには、再招待して登録する必要があります。AWS Partner Central は、削除されたユーザーのデータを保存します。

### Important

提携リードロールを持つユーザーを削除する前に、ロールを別のユーザーに再割り当てします。「[アライアンスリードロールの再割り当て](#)」を参照してください。

ユーザーを削除するには、次の手順を実行します

1. 提携リーダーまたは提携チームロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、ユーザータブを選択します。
4. ユーザーリストで、削除するユーザーの横にあるチェックボックスをオンにします。一度に 10 人のユーザーを削除できます。
5. [ユーザーを削除] を選択します。
6. ユーザーの削除ダイアログボックスで、「削除」と入力 **confirm** し、「削除」を選択します。

## プロファイルの管理

連絡先タイプ、ユーザーロール、または E メールアドレスを除き、プロフィールデータを変更できます。

プロフィールを変更するには

1. [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. マイプロフィールメニューに移動し、マイプロフィールタブを選択します。
3. [編集] を選択します。
4. 情報を更新し、保存を選択します。

 Note

問い合わせタイプを更新する必要がある場合は、[AWS Partner サポートケース](#)を送信してください。

# AWS Partner Central アクセス許可のベストプラクティス

AWS Partner Central ロールを割り当てるときは、次のガイドラインに従ってください。

## トピック

- [最小特権の原則に従ってロールを割り当てる](#)
- [監査ロールの割り当て](#)
- [一意の認証情報を使用する](#)
- [一般的なログインを避ける](#)

## 最小特権の原則に従ってロールを割り当てる

ユーザーには、ジョブの実行に必要なリソースにのみアクセスするアクセス許可が必要です。例えば、APN Customer Engagements (ACE) Pipeline Manager でパイプライン全体の機会の更新と報告のみを担当するチームメンバーは、提携チームロールではなく ACE マネージャーロールを持つ必要があります。詳細については、「IAM [ユーザーガイド](#)」の「[最小特権のアクセス許可の適用](#)」を参照してください。

## 監査ロールの割り当て

ロールの割り当てを定期的に監査し、組織内のロールを変更するときにアクセス許可を調整します。ユーザーリストを監査して、組織を離れたユーザーや、AWS Partner Central へのアクセスが不要になったロールに移行したユーザーを非アクティブ化していることを確認します。

## 一意の認証情報を使用する

ユーザーが一意のログイン認証情報を使用して AWS Partner Central にログインしていることを確認します。ユーザー認証情報を共有すると、AWS Partner Network および AWS Partner Network Customer Engagements (ACE) の利用規約に違反し、セキュリティリスクが発生します。

## 一般的なログインを避ける

一般的なログイン ( など `APN_Admin@company.com` ) を提携リードロールに割り当てることは避けてください。アクセス許可を管理するためのベストプラクティスに従い、複数のユーザーが同じ汎用認証情報を使用して AWS Partner Central にサインインしないようにします。代わりに、個々のユーザーを提携リードロールに再割り当てし、他のユーザーを必要なロールに割り当てて、汎用アカウントを非アクティブ化します。

汎用ログインを再割り当てするには

1. 汎用ログインを使用して、現在 AWS Partner Central にサインインしているすべてのユーザーを特定します。
2. 個々のユーザーを提携リードロールに割り当てます。
3. 最小特権の原則に基づいて、他のユーザーをロールに割り当てます。ロールとそのアクセス許可の概要については、「」を参照してください [AWS Partner Central ロール](#)。
4. 割り当てられたすべてのユーザーが AWS Partner Central にアクセスできることを確認します。確認が完了すると、提携リードは汎用アカウントを非アクティブ化できます。

汎用アカウントを非アクティブ化するには

1. 提携リードロールを使用して [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. APN アカウントの表示を選択します。
3. 「パートナーユーザー」セクションで、「アクティブパートナーユーザーの管理」を選択します。
4. 汎用アカウントでは、アクションメニューから非アクティブ化を選択します。

## 多要素認証 (MFA)

多要素認証 (MFA) は、AWS Partner Central アカウントに保護レイヤーを追加します。有効にすると、ユーザーはログイン時にユーザー名とパスワードに加えて、登録済みの E メールアドレスに送信された検証コードを入力する必要があります。ログインすると、ユーザーはデバイスを 30 日間信頼済みとしてマークすることができます。30 日後、ユーザーは新しいワンタイムパスワードを取得する必要があります。MFA を有効にしてサインインするには、「」を参照してください [AWS Partner Central にサインインする](#)。

### Note

チームがログイン認証情報を共有する場合は、提携リーダーまたはクラウド管理者が共有ログインを非アクティブ化して再割り当てすることを強くお勧めします。MFA が有効になっているときに共有認証情報が非アクティブ化されていない場合、登録された E メール受信トレイにアクセスできないユーザーは、ログインに必要なワンタイムパスワードを取得できず、アカウントからユーザーをロックする可能性があります。このプロセスの詳細については、「」を参照してください [AWS Partner Central アクセス許可のベストプラクティス](#)。

AWS Partner Central アカウントの MFA を管理するには

提携リードまたはクラウド管理者は、組織内のすべてのユーザーの MFA を管理できます。提携リーダーまたはクラウド管理者が MFA 設定を変更すると、組織内のすべてのユーザーに影響します。

1. 提携リーダーまたはクラウド管理者ロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Company メニューで、ユーザー管理を選択します。
3. ユーザー管理ページで、セキュリティタブを選択します。
4. [編集] を選択します。
5. 多要素認証 (MFA) ステータスオプションを選択します。
  - 有効 – AWS Partner Central にサインインするには、ユーザーはユーザー名とパスワードに加えて、登録済みの E メールアドレスに送信された検証コードを入力する必要があります。
  - 無効 – AWS Partner Central にサインインするには、ユーザーはユーザー名とパスワードのみを入力する必要があります。
6. [保存] を選択します。

 Important

AWS Partner Central からロックアウトされ、サポートが必要な場合は、次の操作を行います。

1. [AWS パートナーネットワークナレッジベースの AWS パートナーチームの連絡先ページ](#)に移動します。
2. 問い合わせフォームに入力し、送信を選択します。

# AWS Partner Central タスク

AWS Partner Central は、アカウント、ソリューション開発、AWS Partner プログラム登録に役立つ推奨タスクを提供します。AWS Partner Central が推奨するタスクは、会社のプロフィール、AWS Partner パス、ソリューションステージ、プログラム登録に基づいています。AWS Partner Central では、次の領域で 3 種類のタスクがガイドします。

- アカウントタスク — AWS Partner Central のオンボーディング、セットアップ、管理。
- ソリューションタスク — ソリューションの構築、マーケティング、販売、成長を行います AWS。
- プログラムタスク — プログラムに登録して完了します AWS Partner Network 。

## トピック

- [タスク](#)
- [タスク管理](#)
- [ソリューション成長ステージタスク](#)

## タスク

割り当てられたタスクを確認して完了するには、次の手順に従います。

## トピック

- [タスクの概要](#)
- [タスクの完了](#)
- [タスクの却下](#)

## タスクの概要

タスクの概要を表示するには、AWS Partner Central ホームページの「タスク」セクションを参照してください。

タスクの概要を表示するには

1. 提携リーダーまたは提携チームロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。

2. タスクの下に、割り当てられたアカウント、ソリューション、プログラムタスクの数が表示されます。タスクセクションでは、以下を実行できます。
  - アカウントタスク、ソリューションタスク、またはプログラムタスクの下にある番号を選択して、タスクページでそれらのタスクを表示します。
  - タスク名を選択して、タスクの詳細ページに移動します。
  - タスクの表示を選択して、タスクページに移動します。

## タスクの完了

タスクを完了するには

1. [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. AWS Partner Central メニューバーで、タスクを選択します。
3. マイタスクメニューで、タスクタイプを選択します。

| タスクメニューオプション | 説明                                         |
|--------------|--------------------------------------------|
| アカウントタスク     | AWS Partner Central のオンボーディング、アカウントの設定と管理。 |
| ソリューションタスク   | AWS でソリューションを構築、マーケティング、販売、拡大します。          |
| プログラムタスク     | AWS Partner Network プログラムに登録します。           |

4. タスクページで、タスク名を選択します。
5. タスクの詳細ページでアクションを完了します。
  - 会社説明の追加などの一部のタスクでは、完了するフォームを提供します。フォームに入力し、送信を選択します。
  - ソフトウェアサービスの作成などの一部のタスクには、タスク作業の開始を選択するためのリンクが用意されています。
6. タスク作業が完了したら、タスクの詳細ページで確認を選択します。

## タスクの却下

タスクの詳細ページで、標準ユーザーはタスクを却下できます。タスクを削除すると、タスク割り当てのリストからタスクが削除され、再割り当てのためにタスクが提携リードに返されます。

タスクを却下するには

1. タスクページで、タスク名を選択します。
2. タスクの詳細ページで、タスクを却下を選択します。
3. タスクの拒否ダイアログで、アライアンスが読み取る理由を入力します。
4. Dismiss task を選択します。

## タスク管理

Alliance リードは、AWS Partner 組織内のユーザーのタスク割り当てを管理できます。

タスクを割り当てまたは再割り当てするには

1. 提携リードロールを持つユーザーとして [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. ホームページの「タスク」セクションで「タスクの表示」を選択します。
3. タスクページで、アカウントタスク、ソリューションタスク、またはプログラムタスクタブを選択します。
4. タスクテーブルで、割り当てるタスクのチェックボックスをオンにします。
5. 担当者の変更を選択します。
6. タスクの割り当てダイアログボックスで、ユーザーを選択します。ユーザーを検索するには、名前を入力します。
7. [確認] を選択してください。

## ソリューション成長ステージタスク

でのソリューションの開発には、AWS構築、市場、販売、成長の4つの段階があります。各段階で、AWS Partner Central はガイドとなるタスクを推奨します。AWS Partner Central が推奨するタスクは、会社のプロファイル、AWS Partner パス、ソリューションステージ、プログラム登録に基づいています。

**Note**

[AWS Partner Profitability Framework](#) は、AWS Partner Central を使用してソリューションを開発するためのベストプラクティスです AWS。AWS Partner Central のフレームワークに従うには、タスクを使用します。

## トピック

- [ビルドステージ](#)
- [マーケットステージ](#)
- [販売ステージ](#)
- [成長ステージ](#)

## ビルドステージ

ビルドステージで、AWS ソリューションを作成します。AWS Partner Central AWS Partner タスクは、で利用できる AWS 技術リソースとビジネスリソースについて説明します。これには、AWS 販売者へのソリューションの可視性を最適化するためのベストプラクティスや、AWS サービスエキスパートからの技術ガイダンスが含まれます。

次の表に、ソフトウェア、サービス、AWS Managed Service Provider (MSP) ソリューションのビルドステージアクティビティの概要を示します。

| ソリューションタイプ           | ビルドステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|----------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ソフトウェアまたはサービスソリューション | <ul style="list-style-type: none"><li>• Cloud Essentials - Knowledge Badge Readiness Path に登録して、基本的なクラウドの概念を学習します。</li><li>• ソリューションアーキテクトパートナー学習プランに登録して、ソリューションを構築および設計する際の AWS サービスのベストプラクティスについて学びます。</li><li>• 業界に焦点を当てたソリューションを構築するには、「ソリューション構築の有効化ガイド」を参照してください。</li></ul> |

| ソリューションタイプ                        | ビルドステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|-----------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                                   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• APN イノベーションサンドボックスクレジットを使用して、ソリューションの構築にかかるコストを相殺します AWS。</li> <li>• Explore AWS PartnerCast の無料ウェビナーとオンデマンドトレーニングリソース。</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| AWS マネージドサービスプロバイダー (MSP) ソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS MSP Factory のコンテンツを調べて、実践的なワークショップやモジュラーコンテンツにアクセスして、MSP AWS パートナーとして機能を開発します。</li> <li>• Cloud Essentials - Knowledge Badge Readiness Path に登録して、基本的なクラウドの概念を学習します。</li> <li>• ソリューションアーキテクトパートナー学習プランに登録して、ソリューションを構築および設計する際の AWS サービスのベストプラクティスについて学びます。</li> <li>• 業界に焦点を当てたソリューションを構築するには、「ソリューション構築の有効化ガイド」を参照してください。</li> <li>• APN イノベーションサンドボックスクレジットを使用して、ソリューションの構築にかかるコストを相殺します AWS。</li> <li>• Explore AWS PartnerCast の無料ウェビナーとオンデマンドトレーニングリソース。</li> </ul> |

## マーケットステージ

市場段階では、AWS Partner Central タスクは、ソリューションのマーケティング資料に導入事例、go-to-market 拓 (GTM) キャンペーンテンプレート、マーケティング有効化を追加するのに役立ちます。タスクは、および AWS Marketplace AWS Partner Solution Finder の出品により、AWS 販売者と顧客の間のリーチを拡大するのに役立ちます。

次の表に、ソフトウェア、サービス、AWS Managed Service Provider (MSP) ソリューションの市場ステージアクティビティの概要を示します。

| ソリューションタイプ    | 市場ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|---------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ソフトウェアソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS Partner Marketing Central のツールとリソースを使用して、ビジネスの成長と新規顧客の開拓を支援する方法について説明します。</li> <li>• マーケティング開発資金 (MDF) を申請して、マーケティングコストを相殺し、販売パイプラインを構築します。詳細については、「MDF クイックガイド」を参照してください。</li> <li>• <a href="#">AWS Badge Manager</a> を使用してカスタムパートナーバッジを作成し、取得したとの関係 AWS と指定を示します。高解像度の .eps および .png ファイルで組織のバッジを表示およびダウンロードします。マーケティングでバッジを使用するタイミングと方法については、AWS Partner 「クリエイティブとメッセージングガイド」を参照してください。</li> <li>• Go AWS go-to-market (GTM) のベストプラクティスについて説明します。             <ul style="list-style-type: none"> <li>• リード生成戦略を構築します。</li> <li>• GTM Strategy テンプレートをダウンロードします。</li> <li>• AWS ビジネスプランテンプレートをダウンロードします。</li> <li>• で製品またはサービスの無料利用枠を提供することを検討してください AWS Marketplace。</li> </ul> </li> <li>• Partner Solutions Finder (PSF) のリストが正確で最新であることを確認します。</li> </ul> |

| ソリューションタイプ  | 市場ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|-------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|             | <p>これにより、顧客はパブリック Partner Solutions Finder (PSF) でお客様を見つけ、AWS 販売者は内部 Partner Discovery Portal (PDP) でソリューションを見つけることができます。</p>                                                                                                                                                                                                  |
| サービスソリューション | <ul style="list-style-type: none"><li>• AWS Partner Marketing Central のビデオ「Drive demand」をご覧ください。</li><li>• AWS Marketing Toolkit を使用して、go-to-market (GTM) アセットを作成します。</li><li>• 導入事例を作成し、ソリューションにリンクします。</li><li>• AWS Marketplace ソリューションの GTM 戦略を構築するには、AWS Marketplace Seller GTM Academy クイックリファレンスガイドを参照してください。</li></ul> |

| ソリューションタイプ                        | 市場ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-----------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| AWS マネージドサービスプロバイダー (MSP) ソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS MSP Factory のコンテンツを調べて、マーケティング活動を強化します。</li> <li>• Cloud Essentials - Knowledge Badge Readiness Path に登録して、基本的なクラウドの概念を学習します。</li> <li>• ソリューションアーキテクトパートナー学習プランに登録して、ソリューションを構築および設計する際の AWS サービスのベストプラクティスについて学びます。</li> <li>• 業界に焦点を当てたソリューションを構築するには、「ソリューション構築の有効化ガイド」を参照してください。</li> <li>• APN イノベーションサンドボックスクレジットを使用して、ソリューションの構築にかかるコストを相殺します AWS。</li> <li>• Explore AWS PartnerCast の無料ウェビナーとオンデマンドトレーニングリソース。</li> </ul> |

## 販売ステージ

販売段階では、AWS Partner Central は販売 AWS 者と顧客の間でソリューションの可視性を向上させるタスクを推奨します。オポチュニティパイプラインを構築し、APN カスタマーエンゲージメント (ACE) プログラムで共同販売オポチュニティに備えます。

次の表に、ソフトウェア、サービス、AWS Managed Service Provider (MSP) ソリューションの Sell ステージアクティビティの概要を示します。

| ソリューションタイプ    | 販売ステージの概要                                                                                             |
|---------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ソフトウェアソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS Partner 販売認定トレーニングを完了して、以下と共同販売する方法を学びます AWS。</li> </ul> |

| ソリューションタイプ  | 販売ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|-------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|             | <ul style="list-style-type: none"><li>• <a href="#">AWS Marketplace プライベートオファー (MPPOs)</a>。</li><li>• APN Customer Engagements (ACE) Pipeline Manager を通じて機会を送信します。パートナー起点の機会が 10 回検証されると、ACE の対象となり、AWS 起点の機会を受け取ることができます。オファリングをアタッチして 2 つのオポチュニティを起動し、Grow ステージに移行します。</li></ul>                                                                                                                                                  |
| サービスソリューション | <ul style="list-style-type: none"><li>• AWS Partner 販売認定 (ビジネス) を完了して、AWS 価値提案を顧客に伝える方法を学習します。</li><li>• Solution AWS Seller Learning Plan と AWS Sales Essentials Partner Learning Plan を完了して、の顧客ニーズ AWS と AWS 共同販売のベストプラクティスについて学習します。</li><li>• AWS Marketplace チャネルパートナーアクティベーションツールキットを使用して、ソリューションを販売します AWS Marketplace。</li><li>• 新規顧客の獲得や既存顧客のアップセルを支援するために AWS Partner Proof-of-Concept (POC) アクティビティ資金をリクエストします。</li></ul> |

| ソリューションタイプ                        | 販売ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|-----------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| AWS マネージドサービスプロバイダー (MSP) ソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS MSP Factory のコンテンツを調べて、実践的なワークショップやモジュラーコンテンツにアクセスして、MSP AWS パートナーとして機能を開発します。</li> <li>• AWS Partner 販売認定 (ビジネス) を完了して、AWS 価値提案を顧客に伝える方法を学習します。</li> <li>• Solution AWS Seller Learning Plan と AWS Sales Essentials Partner Learning Plan を完了して、の顧客ニーズ AWS と AWS 共同販売のベストプラクティスについて学習します。</li> <li>• AWS Marketplace チャネルパートナーアクティベーションツールキットを使用して、ソリューションを販売します AWS Marketplace。</li> <li>• 新規顧客の獲得や既存顧客のアップセルを支援するために AWS Partner Proof-of-Concept (POC) アクティビティ資金をリクエストします。</li> </ul> |

## 成長ステージ

でのソリューションの拡大 AWS には、新しい市場や顧客セグメントに到達するための高度なネットワーキングの学習が含まれます。AWS Partner Central は、ス AWS スペシャライゼーションを達成し、AWS Foundational Technical Reviews (FTRs)。

次の表に、ソフトウェア、サービス、AWS Managed Service Provider (MSP) ソリューションの Grow ステージアクティビティの概要を示します。

| ソリューションタイプ    | 成長ステージの概要                                                                                |
|---------------|------------------------------------------------------------------------------------------|
| ソフトウェアソリューション | <ul style="list-style-type: none"> <li>• AWS スペシャライゼーションを達成して、専門知識をお客様に紹介します。</li> </ul> |

| ソリューションタイプ  | 成長ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|-------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|             | <ul style="list-style-type: none"><li>• 専門分野でパイロットプログラムを実行します。</li><li>• <a href="#">AWS Marketplace プライベートオファー (MPPOs)</a> AWS Marketplace を使用して調達を合理化し、 の柔軟な料金を提供します。</li><li>• チャンネルパートナーが AWS Marketplace オファーを販売することを許可します。</li></ul>                                                                                                                                                                     |
| サービスソリューション | <ul style="list-style-type: none"><li>• チャンネル販売者更新プレイブックを使用して、更新プロセスを最適化し、 AWS Marketplace チャンネルパートナープライベートオファー (CPPO) 戦略を絞り込みます。</li><li>• <a href="#">AWS Marketplace プライベートオファー (MPPOs)</a> AWS Marketplace を使用して調達を合理化し、 の柔軟な料金を提供します。</li><li>• 業界に重点を置いたソリューションを構築し、 AWS コンピテンシーの特化により推進します。</li><li>• ソリューションにリンクされた ACE Pipeline Manager でオポチュニティを共有することで、 AWS Partner AWS をセールスチーム間で際立たせます。</li></ul> |

| ソリューションタイプ                        | 成長ステージの概要                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-----------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| AWS マネージドサービスプロバイダー (MSP) ソリューション | <ul style="list-style-type: none"><li>• AWS MSP Factory のコンテンツを調べて、実践的なワークショップやモジュラーコンテンツにアクセスして、MSP AWS パートナーとして機能を開発します。</li><li>• チャンネル販売者更新プレイブックを使用して、更新プロセスを最適化し、AWS Marketplace チャンネルパートナープライベートオファー (CPPO) 戦略を絞り込みます。</li><li>• <a href="#">AWS Marketplace プライベートオファー (MPPOs)</a> AWS Marketplace を使用して調達を合理化し、の柔軟な料金を提供します。</li><li>• ソリューションにリンクされた ACE Pipeline Manager でオポチュニティを共有することで、AWS Partner AWS をセールスチーム間で際立たせます。</li></ul> |

# AWS Partner Central に関するよくある質問

このトピックでは、AWS Partner Central に関する以下の質問に対する回答を提供します。

## トピック

- [AWS サポートチケットを開くにはどうすればよいですか？](#)
- [AWS Partner Central からロックアウトされています。どうすればサポートを得られますか？](#)
- [パートナー認定に登録 AWS するにはどうすればよいですか？](#)
- [AWS Partner Central パスワードをリセットするにはどうすればよいですか？](#)
- [パートナースコアカードが組織の AWS 認定に登録するにはどうすればよいですか？](#)
- [新しい AWS Partner Central アカウントに AWS 証明書に移管するにはどうすればよいですか？](#)
- [AWS Direct Connect プログラムとは](#)
- [AWS Partner Central は Microsoft Edge Legacy ブラウザをサポートしていますか？](#)
- [AWS Partner Central から AWS マネジメントコンソールにアクセスできますか？](#)

## AWS サポートチケットを開くにはどうすればよいですか？

AWS Partner Central で、サポート、サポートへの問い合わせを選択して新しいケースを送信する、ケース履歴を表示する、または AWS Partner Support と対応します。

## AWS Partner Central からロックアウトされています。どうすればサポートを得られますか？

AWS Partner Central からロックアウトされている場合は、以下を実行してサポートを受けることができます。

1. Partner Network Knowledge Base の AWS Partner [AWS Team 連絡先ページ](#)に移動します。
2. 問い合わせフォームに入力し、送信を選択します。

## パートナー認定に登録 AWS するにはどうすればよいですか？

AWS スキルビルダーと AWS パートナー認定に登録するには

1. [AWS Partner Central](#) にサインインします。

2. Learn, AWS Partner Training を選択します。
3. Explore free digital training を選択します。
4. AWS スキルビルダーにサインインを選択します。

## AWS Partner Central パスワードをリセットするにはどうすればよいですか？

忘れたパスワードをリセットするには

1. [AWS パートナーネットワークにサインイン](#) ページで、パスワードを忘れた場合を選択します。
2. 登録したビジネス E メールアドレスを入力します。
3. [次へ] を選択します。
4. apn-no-reply@amazon.com からのメッセージについては、AWS 「パートナーネットワーク E メール検証」という件名の E メールを確認してください。メッセージには検証コードが含まれています。
5. パスワードのリセットページで、検証コードを入力します。
6. パスワード に、新しいパスワードを入力します。パスワードには以下を含める必要があります。
  - 8 文字以上。
  - 少なくとも 1 つの大文字と 1 つの小文字。
  - 少なくとも 1 つの数値。
  - から少なくとも 1 つの記号! @ # \$ % ^ \_ = + : ; 。
7. [Submit] を選択してください。

### Note

サインインと登録については、[APN サポート](#)にお問い合わせください。

## パートナースコアカードが組織の AWS 認定を登録するにはどうすればよいですか？

ユーザーの AWS 証明書を Partner Scorecard に表示するには、そのユーザーが AWS Partner Central に登録されている必要があります。ユーザーを登録するには、「」を参照してください[新しいユーザーの招待](#)。さらに、次のいずれかが true である必要があります。

- ユーザーは、現在登録 AWS されている Partner Central の E メールアドレスを使用して AWS 認定試験に合格しました。
- ユーザーは、個人の CertMetrics アカountの E メールアドレスを使用して AWS 認定試験に合格し、そのアドレスを AWS Partner Central アカountに追加しました。「」を参照してください[CertMetrics E メールアドレスを AWS Partner Central アカountに追加する](#)。

CertMetrics E メールアドレスを AWS Partner Central アカountに追加する

1. [AWS Partner Central](#) にサインインします。
2. My Profile、My AWS Certifications を選択します。
3. [編集] を選択します。
4. AWS T&C アカount E メールの場合は、CertMetrics アカountに登録されている E メールアドレスを入力します。
5. [保存] を選択します。認定が Partner Scorecard で更新されるまで 5 日間かかります。

## 新しい AWS Partner Central アカountに AWS 証明書を移管するにはどうすればよいですか？

以前の雇用主で取得した AWS 証明書を新しい AWS Partner Central アカountに移管できます。

新しい AWS Partner Central アカountに AWS 証明書を移管するには

1. 新しい会社の登録済みビジネス E メールアドレスを使用して、AWS Partner Central に[ユーザーとして登録](#)します。
2. [AWS 認定ページ](#)に移動します。
3. [サインイン] を選択します。

4. 「サインイン方法の選択」ページの「組織 SSO」セクションに、新しい会社の登録済みビジネス E メールを入力します。
5. [サインイン] を選択します。
6. Contact [AWS Training and Certification](#) に移動します。以前の AWS 認定プロフィールを新しい AWS Partner Central アカウントに転送するリクエストを送信します。

CertMetrics E メールアドレスを使用して新しい AWS Partner Central アカウントに AWS 証明書を転送するには

CertMetrics アカウントアドレスが以前の会社の AWS Partner Scorecard に記載されている個人用 E メールアドレスである場合は、次の操作を行います。

1. 以前の E メールアドレスとパスワードを使用して [AWS Partner Central](#) にサインインします。このアカウントにアクセスできない場合は、APN サポートにお問い合わせください。
2. マイプロフィール、マイ AWS 証明書を選択する
3. すべてのトレーニングと認定を表示する で、編集 を選択します。
4. AWS T&C アカウント E メールフィールドの内容を削除します。
5. [保存] を選択します。証明書は 5 営業日以内に新しいアカウントに表示されます。

 Note

CertMetrics アカウントの E メールアドレスの更新については、[「Contact AWS Training and Certification」](#) でリクエストを送信してください。リクエストの詳細に、以前の CertMetrics E メールアドレスと新しい CertMetrics E メールアドレスを含めます。

## AWS Direct Connect プログラムとは

詳細については、[AWS 「Direct Connect 配信パートナー」](#) を参照してください。

## AWS Partner Central は Microsoft Edge Legacy ブラウザをサポートしていますか？

いいえ。2020 年 12 月 31 日以降、AWS Partner Central は Microsoft Edge レガシーブラウザのサポートを停止しました。Edge レガシーブラウザを使用して AWS Partner Central に現在アクセスし

ている場合は、エクスペリエンスを向上させるために Microsoft Edge ブラウザにアップグレードすることをお勧めします。

## Microsoft Edge レガシーブラウザとは

Microsoft Edge レガシーブラウザには、バージョン 80 より前の元の Edge ブラウザのバージョンが含まれています。Edge のバージョンを確認するには、[「Microsoft Edge のバージョンを確認する」](#)を参照してください。

## 変更の理由

2021 年、Microsoft はセキュリティ更新プログラムを含む Microsoft Edge レガシーブラウザのサポートを終了しました。AWS パートナーユーザーエクスペリエンスとパートナーデータのセキュリティは、当社にとって非常に重要です。そのため、2020 年 1 月にリリースされた新しい Edge ブラウザを優先して、Microsoft Edge レガシーブラウザのサポートを 2020 年 12 月 3 日に積極的に停止しました。

## AWS Partner Central から AWS マネジメントコンソールにアクセスできますか？

AWS Partner Central から AWS マネジメントコンソールにアクセスすることはできません。で マネジメントコンソールにサインインします AWS <https://console.aws.amazon.com/console>。

# AWS Partner Central 入門ガイドのドキュメント履歴

次の表は、AWS Partner Central Documentation のドキュメントリリースを示しています。

| 変更                                          | 説明                                                                                                                                                                                                                                                                                             | 日付               |
|---------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|
| <a href="#">Partner Assistant ドキュメントの更新</a> | AWS Partner Central FAQ で以前使用していた情報を <a href="#">AWS Partner Assistant</a> に移動し、その製品に固有のネストされた FAQ ページを追加しました。                                                                                                                                                                                 | 2025 年 3 月 17 日  |
| <a href="#">アカウントのリンク解除手順を追加しました</a>        | 手順が「 <a href="#">AWS Partner Central アカウントの AWS Marketplace アカウントからのリンク解除</a> 」に追加されました。                                                                                                                                                                                                       | 2025 年 1 月 15 日  |
| <a href="#">新しい管理ポリシーと既存の更新を追加しました</a>      | AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy 管理ポリシーを追加しました。詳細については、「 <a href="#">AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy</a> 」を参照してください。の更新: AWSPartnerCentralFullAccess, AWSPartnerCentralOpportunityManagement, AWSPartnerCentralSandboxFullAccess。 | 2024 年 12 月 4 日  |
| <a href="#">新しい AWS パートナーアシスタント</a>         | AWS Partner Assistant は、AWS パートナー向けの生成 AI を活用したチャットボットです。Partner Central と AWS                                                                                                                                                                                                                 | 2024 年 11 月 25 日 |

Marketplace Portal (AMMP) の  
両方からアクセスできます。

### 新しい 管理ポリシーを追加

AWSPartnerCentralFullAccess AWS 管理ポリシーを追加しました。詳細については、「[AWS マネージドポリシーAWSPartnerCentralFullAccess](#)」を参照してください。

2024 年 11 月 18 日

### 管理ポリシーを追加

AWSPartnerCentralOpportunityManagement AWS 管理ポリシーを追加しました。詳細については、「[AWS マネージドポリシーAWSPartnerCentralOpportunityManagement](#)」を参照してください。

2024 年 11 月 14 日

### 管理ポリシーを追加

AWSPartnerCentralSandboxFullAccess AWS 管理ポリシーを追加しました。詳細については、「[AWS マネージドポリシーAWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)」を参照してください。

2024 年 11 月 14 日

### 明確化

わかりやすくするために、リンクアカウントの前提条件を更新しました。

2024 年 6 月 5 日

### 初回リリース

AWS Partner Central 入門ガイドの最初のリリース。

2023 年 11 月 10 日

翻訳は機械翻訳により提供されています。提供された翻訳内容と英語版の間で齟齬、不一致または矛盾がある場合、英語版が優先します。