



시작 안내서

AWS 파트너 센트럴



AWS 파트너 센트럴: 시작 안내서

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Amazon의 상표 및 트레이드 드레스는 Amazon 외 제품 또는 서비스와 함께, Amazon 브랜드 이미지를 떨어뜨리거나 고객에게 혼동을 일으킬 수 있는 방식으로 사용할 수 없습니다. Amazon이 소유하지 않은 기타 모든 상표는 Amazon과 제휴 관계이거나 관련이 있거나 후원 관계와 관계없이 해당 소유자의 자산입니다.

Table of Contents

AWS Partner Central이란 무엇입니까?	1
되기 AWS Partner	2
AWS Partner Central에 등록	3
새 사용자 초대	5
.....	5
AWS Partner Central에 로그인	6
AWS Partner Central 홈 페이지	8
탐색 모음	8
글로벌 검색	8
업무	9
드롭다운 메뉴	9
지원	9
Language	10
내 회사	10
회사 프로필	10
내 프로필	11
AWS Partner Central 메뉴 및 역할, 경로 및 스테이지 액세스	12
AWS 파트너 프로그램에 적용	20
파트너 안내서	20
파트너 뉴스 및 이벤트	20
AWS 파트너 어시스턴트	22
AWS Partner Assistant의 이점 및 기능	23
AWS Partner Assistant 사용	23
AWS Partner Assistant에 질문하기	24
AWS Partner Assistant 응답 문제 해결	24
AWS 파트너 어시스턴트 FAQ	24
AWS Partner Assistant에 액세스하려면 어떻게 해야 하나요?	25
Partner Assistant는 AWS 어떤 언어를 지원하나요?	25
AWS Partner Assistant는 무엇을 할 수 있나요?	25
파트너가 AWS Partner Assistant를 사용하여 계정 또는 서비스를 변경할 수 있나요?	25
Partner Assistant는 AWS 기밀 정보를 어떻게 처리하나요?	25
AWS Partner Assistant가 응답하지 않는 경우 어떻게 해야 합니까?	26
AWS Partner Assistant가 잘못된 정보를 제공하는 경우 어떻게 해야 합니까?	26
Partner Assistant를 사용하지 않으려면 끝 AWS 수 있나요?	26

AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결	27
사전 조건	28
사용자 역할 및 권한	28
연결할 계정 파악	28
IAM 권한 부여	29
역할 권한 이해	32
SSO에 대한 권한 세트 생성	33
계정 연결	35
사용자 지정 정책을 사용하여 사용자 매핑	37
계정 연결 해제	41
계정 연결 FAQ	42
AWS Marketplace 역할을 CRM 통합 사용자에게 매핑	45
AWS AWS Partner Central 사용자를 위한 관리형 정책	47
AWSPartnerCentralFullAccess	47
PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation	47
AWSPartnerCentralOpportunityManagement	48
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess	48
AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy	48
정책 업데이트	49
AWS Partner Central 계정 관리에서 액세스 제어	51
AWS Partner Central 계정 관리에 대한 권한	51
AssociatePartnerAccount	51
AssociatePartnerUser	52
DisassociatePartnerUser	53
추가 리소스	53
AWS CloudTrail을 사용하여 AWS Partner Central API 호출 로깅	54
AWS Partner Central 로그 파일 항목 예제	55
관련 주제	56
사용자 관리	58
AWS Partner Central 역할	59
얼라이언스 책임자	60
제휴 팀	60
표준 사용자	62
채널 사용자	62
클라우드 관리자	62
마케팅 직원	64

기술 직원	65
ACE 관리자	66
ACE 사용자	67
역할 비교	68
사용자 및 역할 할당 관리	70
역할 할당 관리	70
제휴 리드 역할 재할당	72
사용자를 IAM 역할에 매핑	73
사용자 제거	74
프로필 관리	74
AWS Partner Central 권한 모범 사례	76
최소 권한 원칙에 따라 역할 할당	76
감사 역할 할당	76
고유한 자격 증명 사용	76
일반 로그인 방지	77
멀티 팩터 인증(MFA)	78
AWS Partner Central 작업	80
내 작업	80
작업 요약	80
작업 완료	81
작업 무시	82
태스크 관리	82
솔루션 성장 단계 작업	82
빌드 스테이지	83
시장 단계	84
판매 단계	86
성장 단계	88
AWS Partner Central FAQ	90
AWS 지원 티켓은 어떻게 개설하나요?	90
AWS Partner Central이 잠겼습니다. 지원을 받으려면 어떻게 해야 하나요?	90
파트너 인증에 AWS 등록하려면 어떻게 해야 하나요?	90
AWS Partner Central 암호를 재설정하려면 어떻게 해야 합니까?	91
파트너 스코어카드가 조직의 AWS 인증서를 등록하도록 하려면 어떻게 해야 합니까?	91
AWS 인증을 새 AWS Partner Central 계정으로 이전하려면 어떻게 해야 하나요?	92
AWS Direct Connect 프로그램이란 무엇입니까?	93
AWS Partner Central은 Microsoft Edge 레거시 브라우저를 지원하나요?	93

Microsoft Edge 레거시 브라우저란 무엇입니까?	93
왜 변경되나요?	93
AWS Partner Central을 통해 AWS Management Console에 액세스할 수 있나요?	94
문서 기록	95
.....	xcvii

AWS Partner Central이란 무엇입니까?

Amazon Web Services(AWS) Partner Central은 AWS Partner가 참여를 관리하는 셀프 서비스 포털입니다. AWS. 로서 AWS Partner Central을 AWS Partner 사용하여 이점에 액세스하고, 상품을 차별화하고, 회사가 마케팅에 미치는 영향을 높이는 데 도움이 되는 리소스, 도구 및 교육을 사용합니다.

되기 AWS Partner

AWS Partner Network (APN)은 파트너 상품을 구축, 마케팅 및 판매하기 위한 프로그램, 전문 지식 및 리소스를 제공하는 글로벌 파트너 커뮤니티입니다. 이제 막 구축을 시작한 비즈니스 확장을 시작하든 상관없이 APN에 무료로 가입하고 AWS 교육, 지원 리소스, Well-Architected 도구 등을 사용할 수 있습니다.

가 되는 지침은 Join the를 AWS Partner참조하세요. [AWS Partner Network](#)

AWS Partner Central에 등록

[illegible]

상위 및 하위 회사와 같은 여러 회사가 동일한 비즈니스 도메인을 공유하고에 등록 AWS Partner Network하는 경우에도 하나의 AWS Partner Central 계정을 공유합니다. 동일한 도메인이 포함된 회사 이메일 주소로 등록하는 추가 사용자는 동일한 AWS Partner Central 계정에 연결됩니다.

AWS Partner Central에 회사를 등록하려면

1. [AWS Partner Central 등록 양식으로 이동합니다.](#)
2. companyname.com://https://https://https://https://https://https://https://https://https://https://:/:/https://:/https://https://:/:/:/https://https://https://https://https:// 개인 이메일 주소 도메인(예: gmail.com://, hotmail.com, outlook.com://, .edu)은 허용되지 않습니다.
3. 예를 선택하여 회사의 비즈니스 관계를 관리하는 주요 연락 지점이며 회사의 제휴 책임자가 되는 데 AWS 동의함을 확인합니다.
4. apn-no-reply@amazon.com에서 이메일 메시지로 받은 보안 코드를 검색합니다. 등록 양식에 이 코드를 입력합니다.
5. 암호를 생성하고 CAPTCHA를 완료합니다.
6. 고객 정보, 연락처 정보 및 회사 정보를 입력합니다. 선택한 기본 상품(소프트웨어 제품 또는 컨설팅 서비스)에 따라 AWS Partner Network 경로 등록이 결정됩니다.
7. 양식을 작성하고 항목을 검토한 후 등록을 선택합니다. AWS Partner Central 홈 페이지가 나타납니다. 자세한 정보는 [AWS Partner Central 홈 페이지](#) 섹션을 참조하세요.

AWS Partner Central에 사용자로 등록하려면

1. [AWS Partner Central 등록 양식으로 이동합니다.](#)
2. 와 같이 등록된 회사의 도메인에 이름과 이메일 주소를 입력합니다 >**companyname.com**. 개인 이메일 주소 도메인(예: gmail.com://, hotmail.com, outlook.com://, .edu)은 허용되지 않습니다. 잘못된 이메일 주소를 입력하면 오류 메시지가 표시됩니다.
3. 이메일 확인을 선택합니다.

4. 이메일에서 `apn-no-reply@amazon.com`의 메시지를 확인합니다. 메시지에 보안 코드가 포함되어 있습니다.
5. 등록 양식에 보안 코드를 입력합니다. AWS Partner Central에 대한 표준 액세스 권한이 있는 역할에 등록됩니다. 등록 후 제휴 책임자가 권한을 수정할 수 있습니다.
6. 등록 양식에 고객 및 연락처 정보를 작성합니다.
7. 등록(Register)을 선택합니다.

새 사용자 초대

직원에게 AWS Partner Central 액세스 권한을 부여하려면 직원에게 가입하도록 초대합니다. 제휴 책임자 및 제휴 팀 역할을 가진 사용자는 새 사용자를 초대할 수 있습니다.

새 사용자를 초대하려면

1. 제휴 책임자 또는 제휴 팀 역할을 가진 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 Partner Central 역할 탭을 선택합니다.
4. [사용자 초대]를 선택합니다.
5. 사용자 이메일 주소를 입력합니다. 잘못된 이메일 주소를 입력하면 오류 메시지가 표시됩니다.
6. 할당할 역할을 하나 이상 선택합니다. 역할에 대한 자세한 내용은 단원을 참조하십시오 [AWS Partner Central 역할](#).
7. (선택 사항) 다른 사용자를 초대하려면 다른 사용자 추가를 선택합니다.
8. 초대를 선택합니다. 초대된 사용자는 등록할 링크가 포함된 이메일 메시지를 받습니다.

AWS Partner Central에 로그인

등록된 사용자는 브라우저에서 AWS Partner Central 포털에 로그인할 수 있습니다. 최상의 경험을 위해 데스크톱 컴퓨터를 사용하는 것이 좋습니다.

AWS Partner Central에 로그인하려면

1. 에서 AWS Partner Central을 엽니다 <https://partnercentral.awspartner.com/APNLogin>.
2. 등록 중에 구성한 비즈니스 이메일 주소와 암호를 입력합니다.
3. 로그인을 선택합니다.
4. 조직의 AWS Partner Central 계정이 멀티 팩터 인증(MFA)을 사용하도록 구성된 경우, 표시된 주소에서 확인 코드를 확인합니다.
5. 표시된 주소에서 이메일에서 확인 코드를 확인합니다.
6. 빈 텍스트 필드에 확인 코드를 입력합니다. 코드는 표시된 시간에 15분 후에 만료됩니다.
 - 코드를 입력하기 전에 코드가 만료되면 코드 재전송을 선택하여 새 코드를 요청합니다.
 - 코드를 입력하려고 세 번 시도합니다. 시도가 3회 실패하면 코드가 무효화됩니다. 코드 재전송을 선택하여 새 코드를 요청합니다.
 - 1시간 내에는 새 코드를 세 번만 요청할 수 있습니다.
 - 현재 코드가 만료되기 전에는 새 코드를 요청할 수 없습니다.
7. (선택 사항)이 디바이스에서 향후 30일 동안이 확인 단계를 피하려면 30일 동안이 디바이스 신뢰를 선택합니다.
8. 코드 확인을 선택합니다.

Note

다시 시작해야 하는 경우 뒤로를 선택하여 로그인합니다. 브라우저의 뒤로 버튼을 사용하거나 페이지를 새로 고치지 마십시오. 계정이 잠길 수 있습니다. 이 경우 브라우저를 다시 시작하고 다시 시도하세요.

Important

AWS Partner Central이 잠기고 지원이 필요한 경우 다음을 수행합니다.

1. [AWS 파트너 네트워크 지식 기반의 AWS 파트너 팀 연락처 페이지로](#) 이동합니다.
2. 연락처 양식을 작성하고 제출을 선택합니다.

AWS Partner Central 홈 페이지

AWS Partner Central 홈 페이지에는 할당된 역할과 관련된 정보가 표시됩니다. 홈 페이지에는 상단에 탐색 모음과 드롭다운 메뉴가 있고 오른쪽 하단 모서리에 안내에 액세스할 수 있는 아이콘이 있습니다.

주제

- [탐색 모음](#)
- [글로벌 검색](#)
- [업무](#)
- [드롭다운 메뉴](#)
- [AWS Partner Central 메뉴 및 역할, 경로 및 스테이지 액세스](#)
- [AWS 파트너 프로그램에 적용](#)
- [파트너 안내서](#)
- [파트너 뉴스 및 이벤트](#)

탐색 모음

AWS Partner Central 홈 페이지 상단에 탐색 모음이 있습니다. 탐색 모음에는 AWS Partner 이점 및 경로 또는 티어 진행과 관련된 AWS Partner Central 콘텐츠에 액세스할 수 있는 메뉴가 포함되어 있습니다. 메뉴 항목 위로 마우스를 가져가면 콘텐츠에 대한 세부 정보를 볼 수 있습니다. 할당된 역할에 허용된 메뉴 항목만 액세스할 수 있습니다. AWS Partner Central 메뉴 항목 및 액세스할 수 있는 역할에 대한 자세한 내용은 섹션을 참조하세요 [AWS Partner Central 메뉴 및 역할, 경로 및 스테이지 액세스](#).

글로벌 검색

탐색 모음 중앙에서 검색 상자에 용어를 입력하여 ACE 기회, 상품, 사용 설명서 및 비디오를 포함한 AWS Partner 계정 및 파트너 활성화 콘텐츠를 검색합니다. 검색 기능에는 인덱스 자금 요청 또는 파트너 분석 대시보드가 포함되지 않습니다.

검색 결과는 레코드 유형별로 구성된 테이블에 표시됩니다. 왼쪽 패널에서 하나 이상의 레코드 유형 필터를 적용하여 특정 유형의 결과를 표시할 수 있습니다. 필터 지우기를 선택하여 필터를 제거합니다. 각 테이블에 각 레코드 유형에 대해 최대 5개의 결과가 표시됩니다. 유형에 대해 결과가 5개 이상인 경우 모두 보기를 선택하여 결과를 확장합니다. 레코드를 열려면 레코드 이름 또는 제목을 선택합니다.

업무

AWS Partner Central 태스크는 AWS Partner Central에서 AWS 목표와 관련된 활동의 우선순위를 지정하고 완료하는 데 도움이 될 수 있습니다. AWS Partner Central은 역할 및 회사 경로에 따라 가장 관련성이 높은 작업을 추천할 수 있습니다. 자세한 정보는 [AWS Partner Central 작업](#) 섹션을 참조하세요.

드롭다운 메뉴

AWS Partner Central의 오른쪽 상단에는 [지원](#), [Language](#), [내 회사](#) 및에 대한 드롭다운 메뉴가 있습니다. [내 프로필](#). 할당된 역할에 허용된 메뉴 항목만 액세스할 수 있습니다. AWS Partner Central 메뉴 항목 및 액세스할 수 있는 역할에 대한 자세한 내용은 섹션을 참조하세요. [AWS Partner Central 메뉴 및 역할, 경로 및 스테이지 액세스](#).

지원

AWS Partner Central에서 지원, 지원 문의를 선택하여 새 사례를 제출하거나, 사례 기록을 보거나, AWS Partner 지원에 대응합니다.

AWS Partner Support는 파트너가 APN Support에 참여할 수 있는 사례 관리 기능입니다. 파트너 지원 페이지에서 새 사례를 열고, 진행 중인 사례와 이전 사례를 검토하고, 다른 사용자가 제기한 일반적인 문제, 질문 및 우려 사항과 관련된 문서를 읽을 수 있습니다. 미해결 사례에 대한 대응을 추적하고, AWS Partner Central에서 직접 대응하고, AWS Partner 지원 팀과 문제를 소통하는 데 도움이 되는 파일을 업로드할 수 있습니다.

AWS Partner Support를 사용하면 문제에 대한 세부 정보를 입력할 수 있으므로 지원 팀이 보다 효율적으로 지원할 수 있습니다.

- 사례 유형 - 열려는 지원 사례 유형을 선택합니다. 이렇게 하면 요청을 올바른 팀으로 라우팅하는 데 도움이 됩니다.
- 질문 유형 - 지원 팀에 문의하려는 질문 유형에 가장 적합한 옵션을 선택합니다.
- 구체적으로 가져오기 - 보다 구체적인 질문 유형을 선택합니다.
- 제목 - 지원 티켓에 대한 설명 제목을 입력합니다.
- 설명 - 문제를 자세히 설명합니다.
- 첨부 파일 - 문제를 설명하는 데 도움이 되는 첨부 파일을 추가합니다.

AWS Partner Central이 잠긴 경우 다음을 수행하여 지원을 받을 수 있습니다.

1. [AWS 파트너 네트워크 지식 기반의 AWS 파트너 팀 연락처 페이지로](#) 이동합니다.
2. 연락처 양식을 작성하고 제출을 선택합니다.

Language

언어 드롭다운 메뉴에서 다른 언어를 선택할 수 있습니다.

내 회사

내 회사 드롭다운 메뉴에는 회사 프로필, 사용자 관리, AWS 인증 등을 관리하는 데 도움이 되는 여러 항목이 있습니다. 이러한 메뉴 옵션의 대부분은 제휴 팀 사용자만 사용할 수 있습니다. 자세한 정보는 [AWS Partner Central 역할](#) 섹션을 참조하세요.

- 파트너 스코어카드 - 파트너 스코어카드를 보고 AWS Partner 경로 및 계층 요구 사항의 진행 상황을 추적합니다.
- 회사 프로필 - 회사 정보, 제품 및 서비스, 적격 파트너의 경우 제품 솔루션 찾기 목록 정보에 액세스합니다.
- 사용자 관리 - 사용자에게 역할을 할당하고 AWS Partner Central에 새 사용자를 초대합니다.
- 훈련 및 인증 - 조직 내 사용자가 완료한 AWS 훈련 및 인증을 봅니다.
- AWS 작업 보드 교육 - 특정 AWS 인증 기술을 갖춘 후보에게 연락할 수 있도록 작업을 게시합니다.
- 제휴 리드 변경 요청 - 제휴 리드 역할을 다른 사용자에게 변경하는 요청을 제출합니다.

회사 프로필

오른쪽 상단 메뉴에서 내 회사, 회사 프로필을 선택하여 회사 정보를 업데이트할 수 있는 페이지를 열고 검증된 이상 단계 파트너의 경우 파트너 솔루션 찾기 목록을 업데이트합니다. 이 페이지는 제휴 책임자, 제휴 팀 및 마케팅 직원 역할만 사용할 수 있습니다.

회사 프로필 페이지에는 고유한 정보가 포함된 여러 탭이 있습니다. 이 페이지에 대한 업데이트는 적격 파트너를 위한 AWS Partner Solutions Finder 퍼블릭 웹 페이지에 반영됩니다. 등록, 등록 또는 확인 단계에 있는 파트너의 경우 회사 프로필의 탭 하위 집합(회사, 제품 및 서비스, 내 도메인만 해당)만 표시되며 정보는 AWS Partner Solutions Finder에 나열되지 않습니다.

- 회사 - 비즈니스 및 서비스하는 고객 유형에 대한 일반 정보를 업데이트합니다.
- 솔루션/실행 - 에서 검증한 상품을 봅니다 AWS. AWS Partner 솔루션 찾기 목록에 검증된 상품과 함께 표시할 설명 콘텐츠를 추가할 수 있습니다.

- 검증 - AWS 검증된 검증(예: AWS 역량, AWS 서비스, 프로그램 및 인증)을 봅니다. 자체 솔루션 영역을 보고하여 고객을 Partner Solutions Finder 목록으로 안내합니다.
- 위치 - Partner Solutions Finder 목록에서 조직의 위치를 강조 표시합니다.
- 사례 연구 - 에서 검증한 사례 연구를 봅니다 AWS. AWS Partner 솔루션 찾기 목록에 검증된 사례 연구와 함께 표시할 설명 콘텐츠를 추가할 수 있습니다.
- 제품 및 서비스 - 고객에게 제공하는 제품 및 서비스의 유형을 선택합니다. 이 정보는 AWS Partner Paths를 추천하는 데 사용되며, 여기에 있는 목록은 관련 경로에 등록하는 데 필요합니다.
- 내 도메인 - 조직과 연결된 도메인을 추가합니다. 사용자가 등록하면 도메인이 포함된 경우 조직 계정에 자동으로 추가되고 팀과 협업할 수 있습니다.

내 프로필

내 프로필 드롭다운 메뉴에는 개인 프로필을 관리하고 AWS 인증 세부 정보를 공유하는 링크가 포함되어 있습니다. 할당된 역할에 허용된 기능만 메뉴에 표시됩니다. 자세한 내용은 역할 요약 링크를 참조하세요.

- 내 프로필 - 연락처 정보를 보고 편집하며 AWS Partner Central 암호를 변경합니다.
- 내 AWS 인증 - AWS 훈련 및 인증을 보고 AWS 훈련 및 인증 이메일 주소를 편집하고 AWS 인증 공유에 동의합니다 AWS Partner Network.
- 파트너 이용 약관 - AWS Partner Network 이용 약관을 읽습니다.

AWS Partner Central 메뉴 및 역할, 경로 및 스테이지 액세스

다음 표에는 AWS Partner Central의 각 메뉴 항목과 해당 메뉴 항목에 액세스할 수 있는 역할, 경로 및 단계에 대한 설명이 나와 있습니다.

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
자세히 알아보기	파트너 교육	역량, 신뢰도 및 신뢰성을 구축하여 AWS 클라우드에 대한 필수 지식을 갖춘 고객을 더 잘 지원합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	AWS 자체 진행 훈련	AWS Skill Builder에서 과정과 콘텐츠를 찾아 모든 레벨의 학습자에게 권한을 부여합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	AWS 강사 주도 훈련	전문 AWS 강사와 함께 AWS 클라우드 기술과 모범 사례를 알아봅니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	AWS 인증	역할 및 전문 분야 전반의 인증을 통해 기술 기술과 클라우드 전문	모든 역할	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
		지식을 검증합니다.			
	제공 사항	고객이 사용할 수 있는 제품 및 서비스를 나열합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, 기술 직원, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	사례 연구	제품 및 프로그램 애플리케이션을 지원하는 사례 연구를 제출합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 기술 직원, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
빌드	AWS 강사-디바이스 목록	AWS 디바이스 검증 및 AWS Partner 디바이스 카탈로그 목록에 대한 하드웨어 제품을 제출합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	Well-Architected 워크로드	Well-Architected 파트너 프로그램 워크로드를 업로드합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, 기술 직원	소프트웨어, 서비스	확인 또는 그 이상
시장	제공 사항	고객이 사용할 수 있는 제품 및 서비스를 나열합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, 기술 직원, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
	AWS Marketing Central	AWS 셀프 서비스 마케팅 포털을 사용하여 상품에 대한 수요를 생성합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	확인 또는 그 이상
	AWS 후원	고객 및 잠재 고객과 연결하여 AWS 비즈니스를 성장시킵니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	APN 마케팅 도구 키트	파트너 크리에이티브 및 메시징 지침에 액세스하여 전문성과 관계를 보여주는 마케팅 자산을 생성합니다 AWS.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	내 파트너 솔루션 찾기 목록	잠재 고객에게 기능을 강조하는 공개 AWS Partner 목록을 봅니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, 마케팅 직원	모든 경로	검증 이상

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
판매	퍼블릭 참조	프로그램 및 티어 요구 사항을 진행하려면 공개 참조를 제출하세요.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	등록 이상
	찾기 AWS Partner	다른 파트너와 연결하여 비즈니스를 성장시키세요.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	배지 관리자	사용자 지정 파트너 배지를 생성하여 AWS 및 획득된 전문 분야와의 관계를 보여줍니다.	제휴 책임자, 제휴 팀	모든 경로	검증 이상
	리드 관리	AWS Partner 마케팅 팀의 적격 리드를 관리합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	기회 관리	AWS 영업 팀의 기회를 관리하고 영업 지원 기회를 업로드합니다 AWS.	제휴 책임자, 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
프로그램	AWS Partner 프로그램	상품을 구축, 마케팅 및 판매하는 데 도움이 되는 파트너 프로그램을 알아봅니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	프로그램 애플리케이션	파트너 프로그램에 적용하여 더 많은 혜택을 받으세요.	제휴 책임자, 제휴 팀, 기술 직원	모든 경로	검증 이상
	솔루션 공급자 리소스	솔루션 공급자 리소스 페이지는 다양한 주제와 주요 프로그램 요구 사항을 통해 승인된 AWS 솔루션 공급자를 안내하는 데 도움이 되도록 설계되었습니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
자금 조달	AWS Partner에 대한 자금 지원 이점	교육, 개발 및 마케팅 비용을 관리하는 데 도움이 되는 자금 지원 혜택을 알아봅니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
	AWS Partner 펀딩 포털	를 통해 자금 지원 혜택을 활용하여 비즈니스 개발을 가속화하세요 AWS.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
리소스	탐색	활성화 트랙 탐색을 사용하여 규범적 지침을 얻습니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	문서	파트너 프로그램, AWS 서비스 등에 관한 주제에 대한 가이드 및 도움말 문서에 액세스합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	비디오	비즈니스, 영업 및 기술 콘텐츠 전반의 온디맨드 비디오를 봅니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	FAQs	AWS Partner Central에 대해 자주 묻는 질문을 확인하세요.	모든 역할	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
	모두 보기	모든 리소스 범주를 검색합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
Channel		이전 버전의 AWS Partner Central 채널 관리 페이지. 프로그램 관리 계정, 최종 사용자 정보 및 파트너 성장 환급 탭이 포함되어 있습니다.	채널 사용자	서비스, 배포	등록 이상
내 회사	파트너 점수표	파트너 스코어 카드를 보고 AWS Partner 경로 및 계층 요구 사항의 진행 상황을 추적합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀	모든 경로	모든 단계
	회사 프로필	회사 정보 및 파트너 솔루션 찾기 목록을 관리합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀, 마케팅 직원	모든 경로	모든 단계
	사용자 관리	조직의 사용자를 관리하고 사용자에게 사용자 역할을 할당합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀	모든 경로	모든 단계

메뉴	Item	설명	역할 액세스	경로 액세스	스테이지 액세스
	AWS 작업 보드 교육	조직을 성장시킬 클라우드 인증 작업 탐색기를 찾습니다.	제휴 책임자, 제휴 팀	모든 경로	모든 단계
	모든 훈련 및 인증 보기	팀의 학습 진행 상황과 획득한 인증을 추적합니다.	제휴 책임자, 제휴 팀	모든 경로	모든 단계
	제휴 리드 및 변경 요청 보기	조직 제휴 책임자를 식별하고 지정된 사용자가 변경된 경우 변경을 요청합니다.	모든 사용자	모든 경로	모든 단계
내 프로필	내 프로필	사용자 프로필을 관리합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	내 인증서	AWS 훈련 계정을 연결하고 훈련 및 인증을 확인합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	로그아웃	AWS Partner Central에서 로그아웃합니다.	모든 역할	모든 경로	모든 단계
	파트너 이용 약관	AWS Partner 이용 약관을 확인하세요.	모든 역할	모든 경로	모든 단계

AWS 파트너 프로그램에 적용

제휴 책임자, 제휴 팀 및 기술 담당자 사용자는 AWS Partner Central의 [AWS Partner 프로그램에](#) 지원할 수 있습니다.

AWS 파트너 프로그램을 신청하려면

1. 프로그램, 프로그램 애플리케이션을 선택합니다.
2. 애플리케이션 및 프로그램 페이지에서 생성을 선택합니다.
3. 프로그램 신청 페이지에서 지정 선택을 선택합니다.
4. 지정 선택 대화 상자에서 프로그램을 검색하고 선택합니다. 예를 들어 AWS ISV 워크로드 마이그레이션(WMP) 프로그램에 적용하려면 ISV 워크로드 마이그레이션을 검색**ISV**하고 선택합니다.
5. 선택을 선택하세요.
6. 확인 확인란을 선택하고 예, 동의합니다를 선택합니다.
7. 애플리케이션 단계를 완료합니다. 자세한 내용은 프로그램 지침을 참조하세요.
8. 애플리케이션을 보내려면 제출을 선택합니다. 애플리케이션을 초안으로 저장하려면 나중에 제출을 선택합니다.

파트너 안내서

파트너 안내서는 AWS Partner Central을 탐색하고 일반적인 워크플로를 완료하기 위한 셀프 서비스 안내 자습서입니다. 연습에 액세스하려면 AWS Partner Central 홈 페이지의 오른쪽 하단에 있는 파트너 연습 아이콘을 선택합니다.

파트너 뉴스 및 이벤트

AWS Partner Central 홈 페이지에는 파트너 뉴스와 파트너 이벤트 피드가 있습니다. 이러한 피드에는 의 엄선된 컬렉션 AWS 과와 관련된 AWS Partner 뉴스 및 이벤트 AWS Partner가 표시됩니다.

파트너 뉴스 피드에는 AWS Partner Central 출시 발표, AWS 서비스 출시 뉴스 및 중요한 AWS Partner 기한과 관련된 기사가 포함되어 있습니다. 지난 6개월 동안 게시된 검색 및 필터링 가능한 문서 목록에 액세스하려면 모든 파트너 뉴스 보기를 선택합니다.

파트너 이벤트 피드는 웨비나, 워크숍, 서밋 및 AWS Partner기조연설 이벤트를 포함하여와 관련된 이벤트를 제공합니다. 전송 형식 태그는 이벤트가 대면, 가상 또는 둘 다인지 여부를 나타냅니다. 이벤트의 제목을 선택하여 자세한 정보에 액세스하거나 등록합니다. 에 대해 큐레이션된 모든 향후 이벤트의

검색 및 필터링 가능한 페이지에 액세스하려면 모든 파트너 이벤트를 AWS Partner 선택합니다. 고정된 이벤트는 이 페이지 상단에 표시되며 모든 AWS Partner에 중요하기 때문에 강조 표시됩니다.

AWS 파트너 어시스턴트

AWS Partner Assistant는 AWS Partner를 위한 생성형 AI 기반 챗봇입니다. Partner Central과 AWS Marketplace Management Portal (AMMP) 모두에서 액세스할 수 있으며 Amazon Q Business를 사용합니다. 등록된 APN 파트너만 사용할 수 있는 설명서에 대한 교육을 받았습니다.

Note

AWS Partner Assistant에 액세스하려면 파트너는 AWS Partner Central 계정을 자신의 AWS 계정과 연결해야 합니다. 자세한 내용은 [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결](#) 단원을 참조하십시오.

챗봇은 AWS 서비스, AWS Marketplace 판매자 지침 및 AWS 파트너 네트워크 인센티브, 혜택 및 프로그램과 관련된 다양한 주제에 대한 실시간 답변과 설명서 요약を提供합니다. 챗봇이 응답을 제공할 수 없는 경우 지원 팀에 티켓을 제출하는 방법을 알려 줍니다. 또한 챗봇의 정확도와 품질을 개선하는 데 도움이 되는 썸업 및 썸다운 버튼을 사용하여 챗봇 내에서 피드백을 제공할 수 있습니다.

다음은 AWS Partner Assistant와의 일반적인 상호 작용입니다.

1. 질문하기: AWS Partner Central 또는 AMMP에서 챗봇을 열고 일상적인 언어를 사용하여 질문합니다.
2. AWS Partner Assistant는 요청을 처리합니다. 챗봇은 자연어 처리(NLP)를 사용하여 쿼리를 해석합니다.
3. AWS Partner Assistant는 응답을 생성합니다. 챗봇은 추가 리소스가 포함된 관련 응답을 반환합니다.
4. 피드백 제공: 챗봇이 피드백을 묻는 메시지를 표시합니다.

주제

- [AWS Partner Assistant의 이점 및 기능](#)
- [AWS Partner Assistant 사용](#)
- [AWS Partner Assistant에 질문하기](#)
- [AWS Partner Assistant 응답 문제 해결](#)
- [AWS 파트너 어시스턴트 FAQ](#)

AWS Partner Assistant의 이점 및 기능

AWS Partner Assistant에는 정보에 대한 액세스를 개선하는 셀프 서비스 지원이 있습니다.

- 즉각적인 답변: 파트너는 일반적으로 AWS 직접 문의하여 도움을 받아야 하지만 AWS Partner Assistant는 항상 사용할 수 있습니다.
- 정확한 답변: 파트너는 응답 변동성을 최소화하면서 사실적이고 시기적절한 정보를 받습니다.
- 셀프 서비스 지원: 관련 리소스를 찾는 데 걸리는 시간을 줄입니다.
- 고급 응답: 자연스럽게 직관적이며 사람과 유사한 응답을 제공합니다.
- 컨텍스트 이해: 복잡한 주제에 대한 추가 정보를 제공합니다.
- 자체 학습 시스템: 상호 작용에서 배우고, 시간이 지남에 따라 응답을 개선하고, 지식 기반을 확장하여 지속적으로 개선합니다.
- 확장 가능한 지원: 대량의 쿼리를 동시에 처리할 수 있습니다.

AWS Partner Assistant 사용

1. [AWS Partner Central](#) 또는 [AMMP](#)에 로그인합니다.
2. 채팅에 액세스합니다.
 - a. 오른쪽 하단 모서리에서 보라색 부동 아이콘을 선택합니다.
 - b. 제안된 프롬프트 중 하나를 선택하거나 텍스트 필드에 질문을 입력합니다.
 - c. 챗봇은 소스와 링크로 응답합니다.
3. Partner Central에서 챗봇에 액세스합니다.
 - a. 지원 메뉴를 선택합니다.
 - b. 드롭다운에서 AWS Partner Assistant와의 인스턴트 채팅을 선택합니다.
 - c. (선택 사항) 지원 티켓에서 챗봇에 액세스합니다. 지원 티켓을 제출하기 전에 AWS 파트너 어시스턴트에게 문의를 선택하여 즉각적인 답변을 받으세요.
4. AMMP에서 챗봇에 액세스합니다.
 - a. 문의 페이지에서 AWS 파트너 어시스턴트에게 문의를 선택합니다.
 - b. (선택 사항) 지원 티켓에서 챗봇에 액세스합니다. 지원 티켓을 제출하기 전에 문의 페이지에서 지원 요청 제출을 선택합니다. AWS 파트너 어시스턴트에게 문의를 선택하여 즉각적인 답변을 얻습니다.
5. (선택 사항) 피드백 제공:

- a. 각 응답 후 피드백을 제공할 수 있는 옵션이 있습니다. 응답이 요구 사항을 충족하는 경우 썸업을 선택합니다.
- b. 응답이 도움이 되지 않으면 축소를 선택합니다.
- c. 축소를 선택하는 경우 텍스트 상자에 자세한 내용을 제공하거나 선택 목록에서 응답이 도움이 되지 않는 이유를 가장 잘 설명하는 옵션을 선택합니다.
- d. 챗봇 창의 왼쪽 하단 모서리에서 피드백을 선택하여 경험 평가: 피드백을 선택하여 평가 척도가 있는 팝업을 엽니다. 추가 의견이나 피드백은 텍스트 필드를 사용합니다.

AWS Partner Assistant에 질문하기

챗봇은 AWS 서비스, AWS Marketplace 판매자 지침 및 AWS 파트너 네트워크 프로그램, 인센티브 및 이점에 대한 실시간 답변과 설명서 요약を提供합니다. 챗봇은 파트너 전용으로 게시된 콘텐츠 라이브러리를 사용합니다.

현재 AWS Partner Assistant는 일반적인 정보와 지침만 제공합니다. 크리에이티브 콘텐츠를 생성하거나 작업을 수행할 수 없습니다. AWS Partner Assistant가 질문에 적절하게 답변할 수 없는 경우 피드백을 제출하세요.

심층적인 문제 해결, 계정 확인 또는 민감한 데이터에 대한 액세스가 필요한 문제는 AWS 고객 지원 센터에 직접 문의하세요.

AWS Partner Assistant 응답 문제 해결

AWS Partner Assistant가 질문에 답할 수 없는 경우 질문을 다시 설명해 보세요.

AWS Partner Assistant 내에서 직접 썸다운 피드백을 제출하고 추가 컨텍스트를 제공할 수 있습니다. 귀하의 피드백은 AWS Partner Assistant의 성과를 개선하는 데 도움이 됩니다. 선택적으로 공통 범주의 선택 목록에서 구조화된 피드백을 제공할 수 있습니다.

AWS 파트너 어시스턴트 FAQ

이 주제에서는 AWS Partner Assistant에 대한 다음 질문에 대한 답변을 제공합니다.

주제

- [AWS Partner Assistant에 액세스하려면 어떻게 해야 하나요?](#)
- [Partner Assistant는 AWS 어떤 언어를 지원하나요?](#)
- [AWS Partner Assistant는 무엇을 할 수 있나요?](#)

- [파트너가 AWS Partner Assistant를 사용하여 계정 또는 서비스를 변경할 수 있나요?](#)
- [Partner Assistant는 AWS 기밀 정보를 어떻게 처리하나요?](#)
- [AWS Partner Assistant가 응답하지 않는 경우 어떻게 해야 합니까?](#)
- [AWS Partner Assistant가 잘못된 정보를 제공하는 경우 어떻게 해야 합니까?](#)
- [Partner Assistant를 사용하지 않으려면 끝 AWS 수 있나요?](#)

AWS Partner Assistant에 액세스하려면 어떻게 해야 하나요?

AWS Partner Assistant는 AWS 파트너와 AWS Marketplace 판매자 모두에게 항상 제공됩니다. AWS Partner Central 또는 AWS Marketplace Management Portal(AMMP)을 통해 모든 페이지에서 챗봇에 액세스할 수 있습니다.

Note

파트너는 챗봇에 액세스하려면 AWS Partner Central과 AWS 계정을 연결해야 합니다. 자세한 내용은 [AWS Partner Central 계정과 AWS Marketplace 판매자 계정 연결을 참조하세요](#).

Partner Assistant는 AWS 어떤 언어를 지원하나요?

현재 AWS Partner Assistant는 영어만 지원하지만 향후 릴리스에서는 다른 언어를 지원합니다.

AWS Partner Assistant는 무엇을 할 수 있나요?

챗봇은 AWS 서비스, AWS Marketplace 판매자 지침, AWS Partner 프로그램, 인센티브 및 이점에 대한 실시간 답변과 문서 요약を提供합니다. 챗봇은 파트너 전용으로 게시된 콘텐츠 라이브러리를 사용합니다.

파트너가 AWS Partner Assistant를 사용하여 계정 또는 서비스를 변경할 수 있나요?

아니요. 하지만 이러한 변경 방법을 안내할 수 있습니다.

Partner Assistant는 AWS 기밀 정보를 어떻게 처리하나요?

AWS Partner Assistant는 사용자 개인 정보 및 데이터를 보호하도록 설계되었지만 민감한 정보를 공유하는 것은 권장하지 않습니다.

AWS Partner Assistant가 응답하지 않는 경우 어떻게 해야 합니까?

페이지를 새로 고치거나 애플리케이션을 다시 시작해 보세요. 문제가 지속되면 지원 팀에 문제를 보고하세요.

AWS Partner Assistant가 잘못된 정보를 제공하는 경우 어떻게 해야 합니까?

AWS Partner Assistant가 잘못된 정보를 제공했다고 생각되면 세션이 끝날 때 축소 옵션을 사용하여 피드백을 제공합니다.

Partner Assistant를 사용하지 않으려면 끝 AWS 수 있나요?

AWS Partner Assistant는 선택적 기능입니다. 질문이 있을 때 사용하지 않으려면 기존 지원 채널을 사용할 수 있습니다.

AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결

AWS Partner Central을 AWS Partner Network 계약 전용 AWS 계정에 연결하여 운영을 간소화할 수 있습니다. 판매 중인 경우 AWS Partner Central을 AWS Marketplace 판매자 계정에 연결할 AWS Marketplace수도 있습니다.

Note

- 2025년 1월부터 ISV Accelerate 프로그램에 가입하려는 새 파트너는 이를 위해 계정을 연결해야 합니다.
- 소규모 비즈니스 디지털 고객 혁신을 추진하기 위한 파트너 주도 채널 영업 모션인 Small Business Acceleration Initiative에서는 신규 및 기존 파트너가 계정을 연결하여 파트너 및 프로그램 목표를 지원해야 합니다.

계정 연결은 몇 가지 이점을 제공합니다.

- AWS Partner Central의 Partner Connections를 사용하여 다른 파트너와의 공동 판매 거래를 처리할 수 있습니다. 이렇게 하면에서 진행 상황을 더 빠르게 처리하고 범위를 확장하는 데 도움이 될 수 있습니다. 자세한 내용은 AWS Partner Central 판매 안내서의 파트너 [연결](#)을 참조하세요.
- Partner Central을 고객 관계 관리(CRM) 시스템과 통합하여 참여, 기회, 솔루션 및 이벤트 알림을 동기화할 수 있습니다. 더 이상 시스템 간에 동일한 데이터를 유지할 필요가 없으며 통합은 AWS Partner Central의 실시간 데이터를 사용합니다. 고객 관계 관리(CRM) 통합에 대한 자세한 내용은 AWS [AWS 파트너 CRM 통합](#) 안내서의 파트너 CRM 통합을 참조하세요.
- 판매 중인 경우 판매 기회에 제안을 연결할 AWS Marketplace수 있습니다. Partner Central의 파트너 분석 대시보드에 AWS Marketplace 데이터를 통합할 수도 있습니다.

다음 주제에서는 계정을 연결하는 방법을 설명합니다.

주제

- [사전 조건](#)
- [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결](#)
- [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결 해제](#)
- [계정 연결 FAQ](#)

사전 조건

다음 주제에서는 AWS Partner Central과 AWS 계정을 연결하는 데 필요한 사전 조건을 나열합니다. 나열된 순서대로 주제를 따르는 것이 좋습니다.

Note

사용자 인터페이스, 기능 및 성능 문제로 인해 계정 연결은 Firefox 추가 지원 릴리스(Firefox ESR)를 지원하지 않습니다. 일반 버전의 Firefox 또는 크롬 브라우저 중 하나를 사용하는 것이 좋습니다.

주제

- [사용자 역할 및 권한](#)
- [연결할 계정 파악](#)
- [IAM 권한 부여](#)
- [역할 권한 이해](#)
- [SSO에 대한 권한 세트 생성](#)

사용자 역할 및 권한

AWS 계정을 AWS Partner Central 계정과 연결하려면 다음 역할에 사람이 있어야 합니다.

- 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 AWS Partner Central 사용자. 사용자에게 역할을 할당하는 방법에 대한 자세한 내용은 이 가이드 [사용자 및 역할 할당 관리](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.
- 연결하려는 AWS 계정을 담당하는 조직의 IT 관리자입니다. 관리자는 사용자 지정 권한 정책을 생성하여 IAM 사용자 및 역할에 할당합니다. 사용자 지정 정책에 대한 자세한 내용은 이 가이드 [IAM 권한 부여](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.

연결할 계정 파악

계정 연결을 시작하기 전에 AWS Partner Central Alliance 책임자 또는 클라우드 관리자, 조직의 IT 관리자가 연결할 계정을 결정해야 합니다. 다음 기준을 사용합니다.

- AWS에서는 AWS Partner Network (APN) 참여 전용 AWS 계정에 연결할 것을 권장합니다. AWS 계정이 여러 개인 경우 다음과 같은 계정을 연결하는 것이 좋습니다.

- 를 사용하여 AWS Partner Central에 로그인합니다.
- 글로벌 비즈니스를 나타냅니다.
- 관리 작업의 기본 계정 역할을 합니다.
- 판매 시 AWS Marketplace 판매자 계정에 AWS Marketplace 연결할 수 있습니다. 여러 AWS Marketplace 계정을 소유한 경우 트랜잭션이 가장 많은 계정과 같은 기본 계정을 선택합니다.
- 중국 리전의 파트너는 글로벌 AWS 계정을 생성하고 연결해야 합니다.

Note

올바른 계정을 식별하는 데 도움이 필요하면 지원 사례를 엽니다. 이렇게 하려면 AWS 파트너 지원으로 이동하여 새 사례 열기를 선택합니다.

IAM 권한 부여

이 섹션에 나열된 IAM 정책은 AWS Partner Central 사용자에게 연결된 AWS 계정에 대한 제한된 액세스 권한을 부여합니다. 액세스 수준은 사용자에게 할당된 IAM 역할에 따라 달라집니다. 권한 수준에 대한 자세한 내용은 이 주제 [역할 권한 이해](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.

정책을 생성하려면 환경을 담당하는 AWS IT 관리자여야 합니다. 완료되면 IAM 사용자 또는 역할에 정책을 할당해야 합니다.

이 섹션의 단계에서는 IAM 콘솔을 사용하여 정책을 생성하는 방법을 설명합니다.

Note

제휴 책임자 또는 클라우드 관리자이고 AWS 관리자 권한이 있는 IAM 사용자 또는 역할이 이미 있는 경우로 건너뛸니다 [the section called “계정 연결”](#).

AWS Partner Central 역할에 대한 자세한 내용은 이 가이드 [AWS Partner Central 역할](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.

정책 생성

1. [IAM 콘솔](#)에 로그인합니다.
2. 액세스 관리(Access management)에서 정책(Policies)을 선택합니다.

3. 정책 생성을 선택하고 JSON을 선택한 다음 다음 정책을 추가합니다.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "CreatePartnerCentralRoles",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:CreateRole"
      ],
      "Resource": [
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
        "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*"
      ]
    },
    {
      "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralCloudAdminRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": "iam:AttachRolePolicy",
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin*",
      "Condition": {
        "ArnLike": {
          "iam:PolicyARN": [
            "arn:aws:iam::*:policy/PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation",
            "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
            "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
          ]
        }
      }
    },
    {
      "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAceRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
      ],
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAce*",
      "Condition": {
        "ArnLike": {
          "iam:PolicyARN": [

```

```

        "arn:aws:iam::*:policy/
AWSPartnerCentralOpportunityManagement",
        "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerOfferManagement"
    ]
}
},
{
    "Sid": "AttachPolicyToPartnerCentralAllianceRole",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "iam:AttachRolePolicy"
    ],
    "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleForAlliance*",
    "Condition": {
        "ArnLike": {
            "iam:PolicyARN": [
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSPartnerCentralFullAccess",
                "arn:aws:iam::*:policy/AWSMarketplaceSellerFullAccess"
            ]
        }
    }
},
{
    "Sid": "AssociatePartnerAccount",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "partnercentral-account-management:AssociatePartnerAccount"
    ],
    "Resource": "*"
},
{
    "Sid": "SellerRegistration",
    "Effect": "Allow",
    "Action": [
        "aws-marketplace:ListChangeSets",
        "aws-marketplace:DescribeChangeSet",
        "aws-marketplace:StartChangeSet",
        "aws-marketplace:ListEntities",
        "aws-marketplace:DescribeEntity"
    ],
    "Resource": "*"
}
]

```

}

4. 다음을 선택합니다.
5. 정책 세부 정보의 정책 이름 상자에 정책의 이름과 선택적 설명을 입력합니다.
6. 정책 권한을 검토하고 필요에 따라 태그를 추가한 다음 정책 생성을 선택합니다.
7. IAM 사용자 또는 역할을 정책에 연결합니다. 연결에 대한 자세한 내용은 [IAM 사용 설명서의 IAM 자격 증명 권한 추가\(콘솔\)](#)를 참조하세요.

역할 권한 이해

IT 관리자가 이전 섹션의 단계를 완료하면 AWS Partner Central의 책임자 및 다른 사람이 보안 정책을 할당하고 사용자 역할을 매핑할 수 있습니다. 다음 표에서는 계정 연결 중에 생성된 표준 역할과 각 역할에 사용할 수 있는 작업을 나열하고 설명합니다.

표준 IAM 역할	AWS 사용된 Partner Central 관리형 정책	할 수 있음	할 수 없음
클라우드 관리자	PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation AWSPartnerCentralFullAccess: AWSMarketplaceSellerFullAccess:	- AWS Partner Central 사용자에게 IAM 역할 매핑 및 할당 - 제휴 및 ACE 팀과 동일한 작업을 완료합니다.	
제휴 팀	AWSPartnerCentralFullAccess: AWSMarketplaceSellerFullAccess:	Management Portal을 AWS Marketplace포함하여의 모든 판매자 작업에 대한 AWS Marketplace 전체 액세스 권한. AMI 기반 제품에 사용되는 Amazon	AWS Partner Central 사용자에게 IAM 역할을 매핑하거나 할당합니다. 제휴 리드와 클라우드 관리자만 역할을 매핑하거나 할당합니다.

표준 IAM 역할	AWS 사용된 Partner Central 관리형 정책	할 수 있음	할 수 없음
		EC2 AMI를 관리할 수도 있습니다. - AWS 고객 참여 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안과 연결합니다. - APN 솔루션을 AWS Marketplace 제품 목록과 연결합니다. - 파트너 분석 대시보드에 액세스합니다.	
ACE 팀	AWSMarketplaceSellerOfferManagement AWSPartnerCentralOpportunityManagement	- AWS Marketplace 비공개 제안 생성 - AWS 고객 참여 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안과 연결합니다.	- AWS Partner Central 사용자에게 IAM 역할을 매핑하거나 할당합니다. 제휴 리드와 클라우드 관리자만 역할을 매핑하거나 할당할 수 있습니다. - 모든 AWS Marketplace 도구와 기능을 사용합니다. - 파트너 분석 대시보드 사용

SSO에 대한 권한 세트 생성

다음 단계에서는 IAM Identity Center를 사용하여 AWS Partner Central에 액세스하기 위한 Single Sign-On을 활성화하는 권한 세트를 생성하는 방법을 설명합니다.

권한 세트에 대한 자세한 내용은 AWS IAM Identity Center 사용 설명서의 [권한 세트 생성](#)을 참조하세요.

1. [IAM Identity Center 콘솔](#)에 로그인합니다.
2. 다중 계정 권한 아래에서 권한 집합을 선택합니다.
3. 권한 집합 생성을 선택합니다.
4. 권한 세트 유형 선택 페이지의 권한 세트 유형에서 사용자 지정 권한 세트를 선택한 후 다음을 선택합니다.
5. 다음을 수행합니다.

A. 정책 및 권한 경계 지정 페이지에서 권한 세트에 적용할 IAM 정책 유형을 선택합니다.

기본적으로 최대 10개의 AWS 관리형 정책과 고객 관리형 정책의 조합을 권한 세트에 추가할 수 있습니다. IAM은 이 할당량을 설정합니다. 이를 높이려면 권한 세트를 할당하려는 각 AWS 계정의 Service Quotas 콘솔에서 IAM 역할에 연결된 IAM 할당량 관리형 정책에 대한 증가를 요청합니다.

B. 인라인 정책을 확장하여 JSON 형식의 사용자 지정 정책 텍스트를 추가합니다. 인라인 정책이 기존 IAM 리소스와 일치하지 않습니다. 인라인 정책을 생성하려면 제공된 양식에 사용자 지정 정책 언어를 입력합니다. IAM Identity Center는 멤버 계정에서 생성하는 IAM 리소스에 정책을 추가합니다. 자세한 내용은 [인라인 정책을](#) 참조하세요.

C. [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결 사전 요구 사항에서 JSON 정책을 복사하여 붙여넣습니다.](#)

6. 권한 집합 세부정보 지정 페이지에서 다음 작업을 수행합니다.

A. 권한 집합 이름 아래에 IAM Identity Center의 이 권한 집합을 식별하는 이름을 입력합니다. 이 권한 세트에 대해 지정하는 이름은 AWS 액세스 포털에 사용 가능한 역할로 표시됩니다. 사용자는 AWS 액세스 포털에 로그인하고 AWS 계정을 선택한 다음 역할을 선택합니다.

B. (선택 사항) 또한 설명을 추가할 수도 있습니다. 설명은 IAM Identity Center 콘솔에만 표시되며 AWS 액세스 포털에는 표시되지 않습니다.

C. (선택 사항) 세션 기간 값을 지정합니다. 이 값은 콘솔이 세션에서 로그아웃하기 전에 사용자가 로그인할 수 있는 시간을 결정합니다. 자세한 내용은 [AWS 계정에 대한 세션 기간 설정을 참조하세요.](#)

D. (선택 사항) 릴레이 상태 값을 지정합니다. 이 값은 페더레이션 프로세스 중 계정 내에서 사용자를 리디렉션하는 데 사용됩니다. 자세한 내용은 [AWS 관리 콘솔에 빠르게 액세스하려면 릴레이 상태 설정을 참조하세요.](#)

Note

릴레이 상태 URL은 AWS Management Console 내에 있어야 합니다. 예: `https://console.aws.amazon.com/ec2/`

E. 태그(선택 사항)를 확장하고 태그 추가를 선택한 다음 키 및 값(선택 사항)의 값을 지정합니다.

태그에 대한 자세한 내용은 [AWS IAM Identity Center 리소스 태그 지정](#)을 참조하세요.

F. 다음을 선택합니다.

7. 검토 및 생성 페이지에서 선택한 내용을 검토한 다음 생성을 선택합니다.

기본적으로 권한 세트를 생성하면 권한 세트가 프로비저닝되지 않습니다(모든 AWS 계정에서 사용됨). AWS 계정에서 권한 세트를 프로비저닝하려면 계정의 사용자 및 그룹에 IAM Identity Center 액세스 권한을 할당한 다음 해당 사용자 및 그룹에 권한 세트를 적용해야 합니다. 자세한 내용은 AWS IAM Identity Center 사용 설명서의 [AWS 계정에 사용자 액세스 할당](#)을 참조하세요.

AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결

다음 단계에서는 AWS Partner Central을 사용하여 계정을 연결하는 방법을 설명합니다. 이 단계를 완료하려면 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자여야 합니다. 또한이 가이드의 앞부분에 나열된 IAM 권한 정책은 사용자와 다른 AWS Partner Central 사용자가 수행할 수 있는 연결 및 역할 매핑 작업을 제어합니다. 이러한 작업에 대한 자세한 내용은 섹션을 참조하세요 [IAM 권한 부여](#).

계정 연결에 대한 자세한 내용은 Partner Central의 [계정 연결 사용 설명서](#)를 참조하세요.

Note

- AWS Partner Central은 AWS Marketplace 계정 연결이라는 용어를 사용하지만 모든 파트너는 계정이 없는 파트너를 포함하여 AWS Marketplace 계정을 연결할 수 있습니다.
- Amazon Web Services India Private Limited(AWS 인도)의 파트너는 사업자 이름을 등록하지 않고도 연결할 수 있습니다.

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자로 로그인합니다.

Note

조직에서 SSO(Single Sign-On)를 사용하는 경우 해당 자격 증명을 사용하여 먼저 AWS 계정에 로그인한 다음 AWS Partner Central에 로그인합니다.

2. AWS Partner Central 홈 페이지의 AWS Marketplace 섹션에서 계정 연결을 선택합니다.
3. AWS Marketplace 계정 연결 페이지에서 계정 연결을 선택합니다.
4. AWS 계정 로그인 페이지에서 IAM 사용자를 선택합니다.
5. AWS 계정의 ID를 입력하고 로그인합니다.

Note

- 계정 정보가 필요한 경우 위에 나열된 사전 조건을 완료한 관리자에게 문의하세요.
- SSO 사용자는 자동으로 다음 단계로 건너뛰니다.

6. 셀프 서비스 연결 환경을 탐색합니다.
 - A. AWS 계정 ID와 관련 AWS Marketplace 판매자 프로필 법적 이름을 검토하고 다음을 선택합니다.

Note

AWS 계정이 판매자로 등록되지 않은 경우 등록할 법적 사업자 이름을 입력합니다 AWS Marketplace.

Amazon Web Services India Private Limited(AWS 인도)의 파트너는 사업자 이름을 등록하지 않고도 연결할 수 있습니다. 다음을 선택하여 진행합니다.

- B. IAM 역할과 연결된 관리형 정책을 검토한 후 다음을 선택합니다.
 - C. (선택 사항) IAM 역할을 Alliance 팀 및 ACE 파트너 역할이 있는 파트너 사용자에게 일괄 매핑하려면 각 역할 섹션 아래의 확인란을 선택합니다.

파트너 사용자는 파트너 사용자 계정에 매핑된 IAM 역할 없이 비공개 제안을 ACE 기회에 연결하는 등의 AWS Marketplace 기능에 액세스할 수 없습니다. 일괄 할당하지 않도록 선택한 경우 계정을 연결한 후 파트너 사용자에게 IAM 역할을 수동으로 매핑해야 합니다.

- D. 정보를 검토한 다음 제출을 선택합니다.

계정이 성공적으로 연결되고 계정에 생성된 기본 IAM 역할이 있는 AWS Partner Central로 이동합니다.

7. (선택 사항) AWS Partner Central 내의 AWS Marketplace 기능에 액세스할 수 있는 사용자 지정 정책을 사용하려면 다음 주제인을 참조하세요 [사용자 지정 정책을 사용하여 사용자 매핑](#).

사용자 지정 정책을 사용하여 사용자 매핑

이 섹션에서는 AWS Partner Central 사용자를 AWS Marketplace AWS IAM 역할에 매핑하는 방법을 설명합니다. 매핑을 사용하면 AWS Partner Central AWS Marketplace 및 제품 및 제안 연결과 같은 기타 기능 전반의 사용자에게 Single Sign-On 액세스가 가능합니다.

주제

- [역할 매핑 사전 조건](#)
- [ACE 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안과 연결](#)

역할 매핑 사전 조건

매핑하기 전에 다음을 완료해야 합니다.

- AWS Marketplace 계정에서 IAM 역할을 생성합니다. 자세한 내용은 AWS Identity and Access Management 사용 설명서의 [사용자 지정 신뢰 정책을 사용하여 역할 생성](#)을 참조하세요.
- AWS Partner Central이 AWS Marketplace IAM 역할을 매핑하도록 허용하려면 역할에 다음 사용자 지정 신뢰 정책을 추가합니다.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
      },
      "Action": "sts:AssumeRole"
    }
  ]
}
```

- ACE 사용자 역할이 있는 AWS Partner Central 사용자의 경우 ListEntities 및 SearchAgreements 작업을 수행할 수 있는 권한을 부여합니다. 자세한 내용은 AWS Marketplace 판매자 안내서의 [AWS Marketplace Management Portal에 대한 액세스 제어를](#) 참조하세요.
- [AWS Partner Central 계정을 AWS Marketplace 계정에 연결합니다.](#)

IAM 역할을 AWS Partner Central 사용자에게 매핑하려면 사용자에게 제공할 권한이 있는 IAM 역할을 생성해야 합니다. 클라우드 관리자 사용자의 경우 계정 연결 프로세스 중에 계정에 생성된 클라우드 관리자 IAM 역할만 매핑할 수 있습니다.

하나 이상의 IAM 역할을 생성하여 AWS Partner Central 사용자와 연결할 수 있습니다. 역할 이름은 로 시작해야 합니다 **PartnerCentralRoleFor**. 이름이 해당 텍스트로 시작하지 않는 한 역할을 선택할 수 없습니다.

사용자 지정 또는 관리형 정책을 IAM 역할에 연결할 수 있습니다. 와 같은 AWS Marketplace 관리형 정책을 AWSMarketplaceSellerFullAccess IAM 역할에 연결하고 AWS Partner Central 사용자에게 액세스 권한을 제공할 수 있습니다. 역할 생성에 대한 자세한 내용은 [IAM 사용 설명서의 IAM 역할 생성\(콘솔\)](#)을 참조하세요.

ACE 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안과 연결

ACE 사용자가 AWS Marketplace 비공개 제안을 ACE 기회에 연결할 수 있도록 AWS Partner Central의 AWS Marketplace IAM 역할에 매핑합니다.

사전 조건

사용자를 AWS Marketplace IAM 역할에 매핑하기 전에 다음을 완료합니다.

- AWS Marketplace 계정을 AWS Partner Central에 연결할 때 ACE 사용자에게 할당된 IAM 역할에 `AWSMarketplaceSellerFullAccess` 최소한 또는 `ListEntities/SearchAgreements`를 제공합니다. 이는 ACE 사용자가 ACE 기회에 AWS Marketplace 비공개 제안을 연결할 수 있도록 하는데 필요합니다.
- (선택 사항) 최소한의 권한을 부여하려면 AWS 계정과 ACE 관리자 및 사용자를 위해 생성한 IAM 역할에 고객 관리형 정책을 추가합니다. 다음 정책을 예제로 참조하세요.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Action": [
        "aws-marketplace:SearchAgreements",
        "aws-marketplace:DescribeAgreement",
        "aws-marketplace:GetAgreementTerms",
        "aws-marketplace:ListEntities",
        "aws-marketplace:DescribeEntity",
        "aws-marketplace:StartChangeSet"
      ],
      "Effect": "Allow",
      "Resource": "*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "aws-marketplace:PartyType": "Proposer"
        },
        "ForAllValues:StringEquals": {
          "aws-marketplace:AgreementType": [
            "PurchaseAgreement"
          ]
        }
      }
    }
  ]
}
```

사용자를 AWS Marketplace IAM 역할에 매핑

이 섹션의 절차에 따라 AWS Partner Central 사용자를 AWS Marketplace IAM 역할에 매핑 및 매핑 해제합니다.

AWS Partner Central 사용자를 AWS Marketplace IAM 역할에 매핑하려면

1. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. AWS Partner Central 홈페이지의 계정 연결 섹션에서 연결된 계정 관리를 선택합니다.
3. 계정 연결 페이지의 비클라우드 관리자 섹션에서 사용자를 선택합니다.
4. IAM 역할에 매핑을 선택합니다.
5. 드롭다운 목록에서 IAM 역할을 선택합니다.
6. 역할 매핑을 선택합니다.

AWS Marketplace IAM 역할에서 AWS Partner Central 사용자를 unmap하려면

1. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. AWS Partner Central 홈페이지의 계정 연결 섹션에서 연결된 계정 관리를 선택합니다.
3. 계정 연결 페이지의 비클라우드 관리자 섹션에서 매핑을 해제할 사용자를 선택합니다.
4. 역할 매핑 해제를 선택합니다.

AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결 해제

AWS Partner Central에서 AWS 계정의 연결을 해제하려면 지원 요청을 제출합니다. 다음 사항에 유의하세요.

- 연결 해제 요청을 해결하면 해당 요청이 취소됩니다.
- 연결 해제 요청이 진행되는 동안에는 AWS Marketplace 계정에 연결할 수 없습니다.
- 요청이 진행되는 동안에는 Partner Central에서 IAM 역할을 매핑하거나 제품 및 비공개 제안을 연결할 수 없습니다.

연결 해제를 요청하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자로 로그인합니다.
2. 계정 연결에서 연결된 계정 관리를 선택합니다.

3. 계정 연결 해제를 선택합니다.
4. 경고 메시지를 검토하고 계정 연결을 해제하는 이유를 선택합니다.
5. **confirm**를 입력하고 지원 사례 열기를 선택합니다.
6. 확인 배너에서 사례 세부 정보 보기를 선택하여 요청 진행 상황을 추적합니다.

계정 연결 FAQ

다음 주제에서는 AWS Partner Central 계정을 다른 AWS 계정과 연결하는 방법에 대해 자주 묻는 질문에 답합니다.

어떤 IAM 정책을 사용해야 합니까?

계정 연결 사전 조건에 관리형 AWS 정책을 사용합니다. 기본적으로 계정 연결은 AWS 관리형 정책을 사용하여 계정 연결 중에 IAM 역할을 할당합니다. 그러나 IT 관리자는 사용자 지정 AWS Marketplace 정책을 사용하여 ACE 팀과 같은 AWS Partner Central 사용자에게 IAM 역할을 할당할 수 있습니다. 이 역할을 통해 사용자는 ACE 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안과 연결할 수 있습니다. 자세한 내용은 이 가이드 [사용자 지정 정책을 사용하여 사용자 매핑](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.

다음 목록의 링크를 클릭하면 AWS 관리형 정책 참조로 이동합니다.

AWS 관리형 정책

- [AWSPartnerCentralFullAccess](#): - AWS Partner Central, 기능 및 관련 AWS 서비스에 대한 전체 액세스 권한을 제공합니다.
- [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#): - 기회 관리 활동에 필요한 액세스 권한을 제공합니다.
- [AWSMarketplaceSellerOfferManagement](#): - 판매자가 제안 및 계약 관리 활동에 액세스할 수 있도록 합니다.

AWS Partner Central 관리형 정책에 대한 자세한 내용은 이 가이드 [AWS AWS Partner Central 사용자를 위한 관리형 정책](#) 뒷부분의 섹션을 참조하세요.

AWS Marketplace 관리형 정책에 대한 자세한 내용은 AWS Marketplace 판매자 안내서의 [AWSAWS Marketplace 판매자를 위한 관리형 정책을 참조하세요](#).

사용자 지정 AWS Marketplace 정책

- `aws-marketplace:ListEntities` 및 `aws-marketplace:SearchAgreements`- 사용자가 ACE 기회와 AWS Marketplace 비공개 제안을 연결할 수 있습니다.

- `aws-marketplace:GetSellerDashboard`: - AWS Partner Central & Marketplace 대시보드에 대한 액세스 권한을 부여합니다.

사용자 지정 AWS Marketplace 정책에 대한 자세한 내용은 AWS Marketplace 판매자 안내서의 [AWS Marketplace 판매자를 위한 정책 및 권한을 참조하세요](#).

계정 연결을 완료할 수 없는 이유는 무엇인가요? 제휴 리드 권한이 있음

권한이 아닌 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할이 있어야 합니다.

계정 연결을 해제하려면 어떻게 해야 하나요?

이 가이드 [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결 해제](#) 앞부분의 단계를 따릅니다.

계정 연결을 해제하면 연결된 ACE 기회 + MPPO는 어떻게 되나요?

다른 AWS Marketplace 판매자 또는 AWS 계정과의 연결을 해제했다가 다시 연결하면 연결된 객체가 사라집니다. 파트너가 동일한 AWS Marketplace 판매자 또는 AWS 계정에 다시 연결하면 연결된 객체가 유지됩니다.

연결된 계정에 대한 파트너 사용자 액세스를 관리하려면 어떻게 해야 하나요?

Alliance 책임자는 AWS Partner Central User Management를 사용하여 AWS Partner Central 사용자에게 IAM 역할을 할당하고 연결된 계정에 대한 액세스 권한을 부여합니다. 또한 매핑된 역할을 제거하여 연결된 계정에 대한 액세스를 제거할 수 있습니다.

또한 계정 연결 중에 생성된 각 표준 IAM 역할에는 제한된 권한이 있습니다. 이에 대한 자세한 내용은 이 가이드의 [역할 권한 이해](#) 앞부분을 참조하세요.

PartnerCentralAceRole 확인란을 선택하면 3개의 역할이 생성되었습니다. 이유?

이 옵션을 사용하여 Alliance, Cloud Admin 및 ACE 팀에 IAM 역할을 일괄 할당할 수 있습니다. 연결 프로세스는 역할을 생성합니다. 파트너는 IAM 콘솔을 사용하여 원치 않는 역할을 삭제할 수 있습니다.

자세한 내용은 AWS Partner Central의 [업데이트된 계정 연결 사용 설명서를 참조하세요](#).

계정 연결 중에 법적 비즈니스 이름을 등록할 수 없는 이유는 무엇인가요?

정확한 계정 이름을 제출했는지 확인합니다. 선택한 AWS ID는 이미 사용 중일 수 있으며, 특히 회사가 병합하는 경우 여러 당사자가 공유할 수 없습니다. 합병 중 해야 할 일에 대한 지침은 다음을 참조하세요.

- [AWS 파트너 M&A 정책 및 FAQs](#)
- [AWS Partner Central 계정을 병합하려면 어떻게 해야 하나요?](#)

"IAM 역할 매핑 누락", "권한 누락", "액세스 거부" 및 "AWS Marketplace IAM 역할에 필요한 권한이 없음" 오류가 발생하는 이유는 무엇입니까?

메시지는 다음과 같은 이유로 나타납니다.

- AWS Partner Central 사용자가 IAM 역할에 매핑되지 않았습니다. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자에게 적절한 역할을 사용자에게 매핑하도록 요청합니다. 자세한 내용은 [AWS Partner Central & AWS account 연결 가이드를 참조하세요](#).
- 매핑된 IAM 역할을 가진 AWS Partner Central 사용자는 기존 정책을 업데이트해야 합니다. 최신 사전 조건에 대한 자세한 내용은 이 가이드의 [사전 조건](#) 앞부분을 참조하세요.

AWS Marketplace 비공개 제안 및 채널 파트너 비공개 제안을 ACE 기회와 연결할 수 있나요?

예, 하지만 먼저 계정을 연결해야 합니다. AWS Partner Central을 사용하여 AWS Marketplace 비공개 제안을 ACE 기회와 연결합니다. 파트너 연결을 사용하여 채널 파트너 비공개 제안을 ACE 기회와 연결합니다. 두 방법을 모두 사용하려면 먼저 계정 연결이 필요합니다. 자세한 내용은 AWS [Partner Central 판매 안내서의 파트너 연결을 참조하세요](#).

AWS Marketplace 역할을 CRM 통합 사용자에게 매핑

이 섹션에서는 AWS Marketplace AWS Identity and Access Management(IAM) 역할을 AWS Partner Central의 CRM 통합 서비스 사용자에게 매핑하는 방법을 설명합니다. 매핑을 사용하면 CRM 통합 서비스 사용자가 AWS Marketplace 계정에서 작업을 수행할 수 있습니다. CRM 통합을 통해 AWS Marketplace APIs에 액세스할 IAM 역할을 선택하면 AWS Marketplace 비공개 제안을 ACE 기회에 연결하는 등의 기능을 사용할 수 있습니다.

매핑하기 전에 먼저 다음을 완료해야 합니다.

- [AWS Marketplace 계정에서 IAM 역할을 생성합니다.](#)
- IAM 역할을 생성하는 동안 AWS Partner Central이 IAM 역할을 매핑할 수 있도록 다음 사용자 지정 신뢰 정책을 추가합니다.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Effect": "Allow",
      "Principal": {
        "Service": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
      },
      "Action": "sts:AssumeRole"
    }
  ]
}
```

- ListEntities 및 SearchAgreements 작업을 수행할 수 있는 권한을 부여합니다. 자세한 내용은 [AWS Marketplace Management Portal에 대한 액세스 제어를 참조하세요.](#)
- [AWS Partner Central 계정을 AWS Marketplace 계정에 연결합니다.](#)

AWS Marketplace IAM 역할을 CRM 통합 사용자에게 매핑하려면

1. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. AWS Partner Central 홈페이지의 AWS Marketplace 섹션에서 연결된 계정 관리를 선택합니다.
3. AWS Marketplace 페이지의 CRM 통합을 위한 IAM 역할 섹션에서 IAM 역할 매핑을 선택합니다.
4. 드롭다운 목록에서 IAM 역할을 선택합니다.
5. 역할 매핑을 선택합니다.

CRM 통합 사용자로부터 AWS Marketplace IAM 역할 매핑을 해제하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 사용자로 로그인합니다.
2. AWS Partner Central 홈페이지의 AWS Marketplace 섹션에서 연결된 계정 관리를 선택합니다.
3. AWS Marketplace 페이지의 CRM 통합을 위한 IAM 역할 섹션에서 IAM 역할 매핑 해제를 선택합니다.

AWS AWS Partner Central 사용자를 위한 관리형 정책

AWS 관리형 정책은에서 생성하고 관리하는 독립 실행형 정책입니다 AWS. AWS 관리형 정책은 사용자, 그룹 및 역할에 권한 할당을 시작할 수 있도록 많은 일반적인 사용 사례에 대한 권한을 제공합니다.

AWS 관리형 정책은 모든 AWS 고객이 사용할 수 있으므로 특정 사용 사례에 대해 최소 권한 권한을 부여하지 않을 수 있습니다. 사용 사례에 맞는 [고객 관리형 정책을](#) 정의하여 권한을 추가로 줄이는 것이 좋습니다. 자세한 내용은 [AWS 관리형 정책을](#) 참조하세요.

이 섹션에 설명된 AWS 관리형 정책은 AWS Marketplace에 대한 AWS Partner Central 사용자의 액세스를 관리합니다. AWS Marketplace 판매자 정책에 대한 자세한 내용은 [AWSAWS Marketplace 판매자를 위한 관리형 정책을](#) 참조하세요.

주제

- [AWS 관리형 정책: AWSPartnerCentralFullAccess](#)
- [AWS 관리형 정책: PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#)
- [AWS 관리형 정책: AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#)
- [AWS 관리형 정책: AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)
- [AWS 관리형 정책: AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#)
- [관리형 정책에 대한 AWS AWS Partner Central 업데이트](#)

AWS 관리형 정책: **AWSPartnerCentralFullAccess**

AWSPartnerCentralFullAccess 정책을 IAM 보안 인증에 연결할 수 있습니다.

이 정책은 AWS Partner Central 및 관련 AWS 서비스에 대한 전체 액세스 권한을 부여합니다.

이 정책의 권한을 보려면 AWS 관리형 정책 참조의 [AWSPartnerCentralFullAccess](#)를 참조하세요.

AWS 관리형 정책:

PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation

PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation 정책을 IAM 보안 인증에 연결할 수 있습니다. 이 정책은 파트너 클라우드 관리자가 파트너 사용자와 연결된 IAM 역할을 관리하는 데 사용됩니다.

이 정책은 다음 작업을 허용합니다.

- 모든 역할을 나열합니다.
- 이름 접두사가 있는 IAM 역할을 PartnerCentralRoleFor AWS Partner Central 계정 관리 서비스에 전달합니다.
- AWS Partner Central 사용자를 IAM 역할과 연결합니다.
- AWS Partner Central 사용자를 IAM 역할에서 연결 해제합니다.

이 정책의 권한을 보려면 AWS 관리형 정책 참조의 [PartnerCentralAccountManagementUserRoleAssociation](#)을 참조하세요.

AWS 관리형 정책:

AWSPartnerCentralOpportunityManagement

AWSPartnerCentralOpportunityManagement 정책을 IAM 보안 인증에 연결할 수 있습니다.

이 정책은 AWS Partner Central에서 기회를 관리할 수 있는 전체 액세스 권한을 부여합니다.

이 정책의 권한을 보려면 AWS 관리형 정책 참조의 [AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#)를 참조하세요.

AWS 관리형 정책: **AWSPartnerCentralSandboxFullAccess**

AWSPartnerCentralSandboxFullAccess 정책을 IAM 보안 인증에 연결할 수 있습니다.

이 정책은 샌드박스 카탈로그에서 개발자 테스트를 위한 액세스 권한을 부여합니다.

이 정책의 권한을 보려면 AWS 관리형 정책 참조의 [AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#)를 참조하세요.

AWS 관리형 정책:

AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy

AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy 정책을 IAM 보안 인증에 연결할 수 있습니다.

이 정책은 ResourceSnapshotJob에 리소스를 읽고 대상 환경에서 스냅샷을 생성할 수 있는 권한을 제공합니다. 이 정책을 사용하는 방법에 대한 자세한 내용은 AWS Partner Central API 참조의 [멀티 파트너 기회 작업을](#) 참조하세요.

이 정책의 권한을 보려면 AWS 관리형 정책 참조의 [AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy](#)를 참조하세요.

관리형 정책에 대한 AWS AWS Partner Central 업데이트

이 서비스가 이러한 변경 사항을 추적하기 시작한 이후부터 AWS Partner Central의 AWS 관리형 정책 업데이트에 대한 세부 정보를 봅니다. 이 페이지의 변경 사항에 대한 자동 알림을 받으려면 AWS Partner Central [AWS Partner Central 시작 안내서의 문서 기록](#) 페이지에서 RSS 피드를 구독하세요.

변경 사항	설명	날짜
AWSPartnerCentralFullAccess - 기존 정책에 대한 업데이트	AWS Partner Central에서 정책을 업데이트했습니다.	2024년 12월 4일
AWSPartnerCentralOpportunityManagement - 기존 정책 업데이트	AWS Partner Central에서 정책을 업데이트했습니다.	2024년 12월 4일
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess - 기존 정책에 대한 업데이트	AWS Partner Central에서 정책을 업데이트했습니다.	2024년 12월 4일
AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy - 새 정책	AWS Partner Central은 리소스를 읽고 스냅샷을 생성할 수 있는 액세스 권한을 부여하는 새 정책을 추가했습니다.	2024년 12월 4일
AWSPartnerCentralFullAccess - 새 정책	AWS Partner Central은 AWS Partner Central 서비스에 대한 전체 액세스 권한을 부여하는 새 정책을 추가했습니다.	2024년 11월 18일
AWSPartnerCentralOpportunityManagement - 새 정책	AWS Partner Central은 AWS Partner Central에서 기회를 관리할 수 있는 전체 액세스 권한	2024년 11월 14일

변경 사항	설명	날짜
	을 부여하는 새 정책을 추가했습니다.	
AWSPartnerCentralSandboxFullAccess - 새 정책	AWS Partner Central은 샌드박스 카탈로그에서 개발자 테스트를 위한 액세스 권한을 부여하는 새 정책을 추가했습니다.	2024년 11월 14일
AWS Partner Central에서 변경 사항 추적 시작	AWS Partner Central은 AWS 관리형 정책에 대한 변경 사항 추적을 시작했습니다.	2024년 11월 14일

AWS Partner Central 계정 관리에서 액세스 제어

[AWS Identity and Access Management\(IAM\)](#)은 AWS 리소스에 대한 액세스를 제어하는 데 도움이 되는 추가 비용 없이 사용할 수 있는 AWS 서비스입니다. AWS Partner Central 계정 관리는 AWS Partner Central 인증 및 권한 부여에 IAM을 사용합니다. 관리자는 IAM 역할을 사용하여 AWS Partner Central에 로그인할 수 있는 사용자와 자신이 보유한 AWS Partner Central 권한을 제어할 수 있습니다.

Important

생성한 AWS Partner Central 사용자는 자격 증명을 사용하여 인증합니다. 그러나 동일한 AWS 계정을 사용해야 합니다. 사용자가 변경하면 전체 계정에 영향을 미칠 수 있습니다.

사용 가능한 작업, 리소스 및 조건 키에 대한 자세한 내용은 [AWS 서비스의 작업, 리소스 및 조건 키를 참조하세요](#).

주제

- [AWS Partner Central 계정 관리에 대한 권한](#)
- [추가 리소스](#)

AWS Partner Central 계정 관리에 대한 권한

AWS Partner Central 계정 관리를 위한 IAM 정책에서 다음 권한을 사용할 수 있습니다. 이러한 권한을 단일 IAM 정책에 결합하여 원하는 권한을 부여할 수 있습니다.

AssociatePartnerAccount

AssociatePartnerAccount는 AWS Partner Central 및 AWS 계정을 연결할 수 있는 액세스 권한을 제공합니다.

- 작업 그룹: ReadWrite
- 필수 리소스: IAM 정책 설명의 Resource 요소에 리소스 Amazon 리소스 번호(ARN) 지정은 지원하지 않습니다. 액세스를 허용하려면 정책"Resource": "*"에서를 지정합니다.

AssociatePartnerUser

AssociatePartnerUser는 AWS Partner Central 사용자 및 IAM 역할을 연결할 수 있는 액세스 권한을 제공합니다.

- 작업 그룹: ReadWrite
- 필수 리소스: IAM 정책 설명의 Resource 요소에 리소스 Amazon 리소스 번호(ARN) 지정은 지원하지 않습니다. 액세스를 허용하려면 정책"Resource": "*"에서를 지정합니다.

DisassociatePartnerUser

DisassociatePartnerUser는 AWS Partner Central 사용자 및 IAM 역할을 연결할 수 있는 액세스를 제공합니다.

- 작업 그룹: ReadWrite
- 필수 리소스: IAM 정책 문의 Resource 요소에 리소스 Amazon 리소스 번호(ARN)를 지정하는 기능을 지원하지 않습니다. 액세스를 허용하려면 정책 "Resource": "*"에서를 지정합니다.

추가 리소스

자세한 내용은 [IAM 사용 설명서](#)의 다음 섹션을 참조하세요.

- [IAM의 보안 모범 사례](#)
- [IAM 정책 관리](#)
- [정책을 IAM 사용자 그룹에 연결](#)
- [IAM 자격 증명\(사용자, 사용자 그룹 및 역할\)](#)
- [정책을 사용하여 AWS 리소스에 대한 액세스 제어](#)

AWS CloudTrail을 사용하여 AWS Partner Central API 호출 로깅

AWS Partner Central은 [AWS Partner Central에서 사용자, 역할 또는 서비스가 수행한 작업에 대한 레코드를 제공하는 서비스인 AWS CloudTrail](#)과 통합됩니다. AWS CloudTrail은 AWS Partner Central 콘솔의 호출과 AWS Partner Central API 작업에 대한 코드 호출을 이벤트로 캡처합니다.

CloudTrail은 AWS 계정 생성 시 활성화되며 수동 설정이 필요하지 않습니다. AWS Partner Central에서 지원되는 이벤트 활동은 CloudTrail 콘솔의 이벤트 기록 페이지에 있는 다른 AWS 서비스 이벤트와 함께 [CloudTrail](#) 이벤트에 기록됩니다. 여기에서 AWS 계정의 이벤트를 보고 검색하고 다운로드할 수 있습니다.

모든 이벤트 또는 로그 항목에는 요청을 생성한 사용자의 자격 증명이 포함됩니다. 이 정보는 다음 중 하나에 의해 요청이 이루어졌는지 확인하는 데 도움이 됩니다.

- 루트 또는 AWS Identity and Access Management 사용자 자격 증명이 있는 사용자입니다.
- 역할에 대한 임시 보안 자격 증명이 있는 사용자 또는 페더레이션 사용자.
- 다른 AWS 서비스.

AWS Partner Central을 사용하여 partnerCentralAccountManagement 작업을 CloudTrail 로그 파일에 이벤트로 로깅하도록 지원합니다. eventSource partnercentral-account-management.amazonaws.com

주제

- [AWS Partner Central 로그 파일 항목 예제](#)
- [관련 주제](#)

AWS Partner Central 로그 파일 항목 예제

예: **AssociatePartnerAccount**

```
{
  "eventVersion": "1.08",
  "userIdentity": {
    "type": "IAMUser",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam:123456789012:user/Alice",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "userName": "Alice"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerAccount",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "192.0.0.2/24",
  "userAgent": "Mozilla/5.0",
  "requestParameters": {
    "value": "HIDDEN_DUE_TO_SECURITY_REASONS"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "F9PAD7MAYFGV73S4T7B3",
  "eventID": "fe2a5873-773c-462a-b7c8-810d224de821",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

예: DisassociatePartnerUser

```
{
  "eventVersion": "1.09",
  "userIdentity": {
    "type": "AssumedRole",
    "principalId": "EX_PRINCIPAL_ID",
    "arn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForCloudAdmin-1234",
    "accountId": "123456789012",
    "accessKeyId": "EXAMPLE_KEY_ID",
    "invokedBy": "partnercentral-account-management.amazonaws.com"
  },
  "eventTime": "2023-10-11T20:57:35Z",
  "eventSource": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "eventName": "AssociatePartnerUser",
  "awsRegion": "us-east-1",
  "sourceIPAddress": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "userAgent": "partnercentral-account-management.amazonaws.com",
  "requestParameters": {
    "partnerUserId": "005123456789012345",
    "iamRoleArn": "arn:aws:iam::123456789012:role/PartnerCentralRoleForUser-1234",
    "partnerAccountId": "1234567"
  },
  "responseElements": null,
  "requestID": "655832a6-8452-4088-9a0f-17212fa55765",
  "eventID": "f7394769-4a3b-4101-9b00-ee0b86a77d89",
  "readOnly": false,
  "eventType": "AwsApiCall",
  "managementEvent": true,
  "recipientAccountId": "123456789012",
  "eventCategory": "Management"
}
```

관련 주제

자세한 내용은 [AWS CloudTrail 사용 설명서](#)의 다음 섹션을 참조하세요.

- [AWS 계정에 대한 추적 생성](#)
- [CloudTrail 로그와 AWS 서비스 통합](#)
- [CloudTrail에 대한 Amazon SNS 알림 구성](#)

- [여러 리전에서 CloudTrail 로그 파일 수신](#)
- [CloudTrail userIdentity 요소](#)

사용자 관리

AWS Partner Central에서는 사용자에게 역할을 할당하여 사용자에게 특정 권한을 제공합니다. 사용자는 자신의 역할에서 허용하는 AWS Partner Central 리소스에만 액세스할 수 있습니다. 이 섹션의 주제를 검토하여 역할 기능, 역할 할당 및 사용자 관리에 대해 알아봅니다.

주제

- [AWS Partner Central 역할](#)
- [사용자 및 역할 할당 관리](#)
- [AWS Partner Central 권한 모범 사례](#)
- [멀티 팩터 인증\(MFA\)](#)

AWS Partner Central 역할

AWS Partner Central 역할은 AWS Partner Central에서 특정 권한을 가진 자격 증명입니다. 등록하도록 초대할 때 새 사용자에게 역할을 할당하고 사용자 관리 페이지에서 역할 할당을 변경할 수 있습니다. 이 섹션에서는 역할을 설명하고 역할 기능을 비교합니다.

주제

- [얼라이언스 책임자](#)
- [제휴 팀](#)
- [표준 사용자](#)
- [채널 사용자](#)
- [클라우드 관리자](#)
- [마케팅 직원](#)
- [기술 직원](#)
- [ACE 관리자](#)
- [ACE 사용자](#)
- [역할 비교](#)

얼라이언스 책임자

AWS Partner Central 계정을 생성할 때 계정의 모든 리소스에 대한 완전한 액세스 권한이 있는 역할인 제휴 책임자로 시작합니다. 회사 계정을 생성하는 첫 번째 사용자에게는 자동으로 제휴 리드 역할이 할당됩니다. 회사 계정의 한 사용자만 한 번에 제휴 책임자가 될 수 있습니다. 제휴 책임자만 역할을 다른 사용자에게 재할당할 수 있습니다.

제휴 책임자는 회사의 기본 계정 관리자입니다. 회사를 대신하여 AWS 파트너 네트워크 이용 약관을 수락할 수 있는 법적 권한이 있는 비즈니스 개발 또는 비즈니스 리더십 역할이 있어야 합니다.

제휴 리드 역할은 다음을 수행할 수 있습니다.

- AWS Partner Central에서 회사의 모든 계정 정보를 보고 관리합니다.
- 파트너 스코어카드, 계정 세부 정보, [AWS Partner Solutions Finder의 목록\(적격 만 해당\)](#)을 포함한 [파트너](#) 계정 정보를 관리합니다. AWS Partner
- AWS 파트너 계정의 다른 사용자에게 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 기술 직원 또는 마케팅 직원 역할을 할당합니다.
- 사용자를 제거합니다.
- 제휴 리드 역할을 다른 사용자에게 재할당합니다.
- 인증 세부 정보를 봅니다.
- ACE Pipeline Manager에서 기회와 리드를 보고 편집합니다.

제휴 팀

제휴 팀 역할은 제휴 책임자와 관리 책임을 공유합니다. 이는 회사의 AWS 파트너 네트워크 멤버십과 관련된 커뮤니케이션을 위한 보조 연락처 역할을 합니다. 제휴 팀 사용자는 ACE 파이프라인 관리자에서 기회와 리드를 관리하고, 프로그램 애플리케이션을 제출하고, 파트너 스코어카드를 모니터링하여 제휴 리드를 지원합니다. 제휴 책임자는 최대 20명의 사용자에게 제휴 팀 역할을 할당할 수 있습니다.

제휴 팀 사용자는 다음을 수행할 수 있습니다.

- 파트너 접수표, 계정 세부 정보, [AWS Partner Solutions Finder](#)의 목록(적격 파트너만 해당)을 포함한 파트너 계정 정보를 관리합니다.
- 계정의 다른 사용자에게 제휴 팀, ACE 관리자, ACE 사용자, 기술 직원 또는 마케팅 직원 역할을 할당합니다.
- 인증 세부 정보를 봅니다.

- ACE Pipeline Manager에서 기회와 리드를 보고 편집합니다.
- 사용자를 제거합니다.

표준 사용자

표준 사용자 역할은 AWS Partner Central 계정에 로그인하고, 개인 정보를 업데이트하고, AWS 교육 및 인증 과정을 완료할 수 있습니다. Alliance 리드 및 제휴 팀 사용자는 표준 사용자에게 다른 역할을 할당하여 더 많은 리소스에 대한 액세스 권한을 부여할 수 있습니다.

채널 사용자

채널 사용자 역할은 AWS Marketplace 채널 프로그램을 관리하고 재판매에 사용되는 AWS 계정을 보고하는 데 도움이 되는 사용자를 위한 것입니다. 이 역할은 조직을 대신하여 최종 사용자 정보 및 프로그램 관리 계정을 업데이트하는 사용자에게 필요합니다. 채널 사용자 역할을 원하는 수의 사용자에게 할당할 수 있습니다.

채널 사용자는 표준 사용자 역할 권한 외에도 채널 관리 페이지에 액세스할 수 있습니다.

클라우드 관리자

클라우드 관리자 역할을 가진 사용자는 계정의 회사의 Identity and Access Management(IAM) 관리자와 AWS AWS Marketplace의 기본 연락처입니다. 제휴 책임자는 클라우드 관리자 역할에 여러 사용자를 할당할 수 있습니다. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 사용자만 클라우드 관리자 역할을 다른 사용자에게 재할당할 수 있습니다. 제휴 리드 사용자는 AWS Partner Central과 AWS Marketplace 계정을 연결하는 클라우드 관리자 역할을 자신에게 할당할 수 있습니다.

AWS Partner Central 계정을 AWS Marketplace 판매자 계정에 연결하면 `계정cloud admin`에서 라는 IAM 역할을 AWS Marketplace 생성합니다. 기본적으로 클라우드 관리자 역할을 지정하고(아직 수행하지 않은 경우) 클라우드 관리자 IAM 역할을 AWS Partner Central 계정에 연결합니다. 클라우드 관리자 역할에는 AWS Partner Central 사용자를 IAM 역할에 매핑할 수 있는 IAM 권한이 있습니다.

클라우드 관리자 역할 IAM 권한

클라우드 관리자 역할에는 다음과 같은 IAM 권한이 있습니다.

```
{
  "Version": "2012-10-17",
  "Statement": [
    {
      "Sid": "PassPartnerCentralRole",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:PassRole"
      ],
      "Resource": "arn:aws:iam::*:role/PartnerCentralRoleFor*",
      "Condition": {
        "StringEquals": {
          "iam:PassedToService": "Partnercentral-account-management.amazonaws.com"
        }
      }
    },
    {
      "Sid": "PartnerUserRoleAssociation",
      "Effect": "Allow",
      "Action": [
        "iam:ListRoles",
        "Partnercentral-account-management:AssociatePartnerUser",
        "Partnercentral-account-management:DisassociatePartnerUser"
      ],
      "Resource": "*"
    }
  ]
}
```

마케팅 직원

마케팅 직원 역할은 AWS Partner Marketing Central, AWS Partner Network(APN) Badge Manager, AWS Partner Solutions Finder 및 AWS 파트너 참조와 같은 마케팅 구성 요소를 사용하여 AWS Partner Central의 모든 영역을 보고 편집할 수 있습니다. 마케팅 직원 사용자는 AWS 리전 및 캠페인 유형별로 리드 및 캠페인에 대한 퍼널 보기 상단을 볼 수 있습니다. 이 역할은 사용자가 가장 효과적인 마케팅 채널을 식별하고 시장 개발 자금(MDF) 사용률을 우선시하는 데 도움이 됩니다. 또한 마케팅 직원 사용자는 리드 및 기회 관리에 참여하고 AWS 파트너 프로그램 애플리케이션에 대한 세부 정보를 제공하여 지정을 받을 수 있습니다. 제휴 책임자는 마케팅 직원 역할을 원하는 수의 사용자에게 할당할 수 있습니다.

마케팅 직원 역할은 다음과 같은 홍보 캠페인 또는 브랜딩을 담당하는 사용자에게 적합합니다.

- 파트너 기술 비즈니스 전략을 기반으로 고객 확보, 성숙 및 확장에 대한 인식을 구축하는 마케팅 팀의 구성원입니다.
- 운영 마케팅 요구 사항과 캠페인 및 리드 생성 정보 편집을 담당하는 마케팅 코디네이터 팀의 구성원입니다.

마케팅 직원 역할은 다음을 수행할 수 있습니다.

- AWS 교육 및 인증 과정에 액세스합니다.
- 사례 연구를 제출합니다.
- AWS Partner Marketing Central 및 AWS 후원에 액세스합니다.
- APN Marketing Toolkit을 사용하여 생성하고 빌드합니다.
- AWS 파트너 솔루션 찾기에서 회사 목록을 생성하고 편집합니다.
- 퍼블릭 참조를 보고 편집합니다.
- APN Badge Manager를 사용합니다.
- 마케팅 직원 역할이 관리하는 리드와 기회를 보고 편집합니다.
- 프로그램 애플리케이션을 생성하고 편집합니다.

기술 직원

기술 담당자 역할은 제품, 사례 연구, Well-Architected 워크로드와 같은 기술 구성 요소를 사용하여 모든 AWS Partner Central 리소스를 보고 편집할 수 있습니다. AWS Partner Central은 조직의 프로필 및 시장 요구 사항에 맞는 관련 교육 및 인증에 대한 맞춤형 권장 사항을 포함하여 AWS 기술 지식을 구축하는 리소스에 대한 액세스 권한을 이러한 사용자에게 제공합니다. 기술 담당자 사용자는 조직의 상품에 대한 기술 검토에 참여하고 AWS 파트너 프로그램 애플리케이션에 대한 세부 정보를 제공하여 지정을 받을 수 있습니다. 제휴 책임자는 기술 담당자 역할을 원하는 수의 사용자에게 할당할 수 있습니다.

기술 담당자 역할은 ACE Pipeline Manager를 통해 AWS에 기회를 제출하고 수명 주기 동안 해당 기회를 관리해야 하는 사용자를 위한 것입니다. 이 역할은 다른 사용자가 소유한 항목을 보거나 편집할 수 있는 액세스 권한이 없는 기회 또는 리드 집합을 관리하는 사용자에게 가장 적합한 옵션입니다. 예시:

- 파트너 기술 비즈니스 전략을 기반으로 고객 확보, 성숙 및 확장에 대한 인식을 구축하는 제품 개발 팀의 구성원입니다.
- proof-of-concept 프로젝트 제공, 구현 관리 및 전문 서비스 참여를 담당하는 사전 판매 기술 팀의 구성원입니다.
- 아키텍처, 애플리케이션, 소프트웨어 및 서비스를 포함한 고객 솔루션에 대한 기술 지침을 담당하는 기술 팀의 구성원입니다.

기술 담당자 역할은 다음을 수행할 수 있습니다.

- 교육 및 인증 과정에 액세스합니다.
- 제품을 빌드합니다.
- 기술 검토를 구축합니다.
- 사례 연구를 구축합니다.
- 디바이스 목록을 빌드합니다.
- Well-Architected 워크로드를 구축합니다.
- 프로그램 애플리케이션을 생성하고 편집합니다.

ACE 관리자

APN Customer Engagements(ACE) 관리자 역할은 ACE 파이프라인 관리자에서 기회와 리드를 보고 편집할 수 있습니다. 또한 AWS가 파트너와 리드를 공유하거나 파트너가 제출한 기회에 대한 추가 정보가 필요한 경우 ACE 관리자는 자동 이메일 알림을 받습니다. 제휴 책임자는 최대 20명의 사용자에게 ACE 관리자 역할을 할당할 수 있습니다.

ACE 관리자 역할은 제휴 팀 역할에서 제공하는 추가 액세스 권한 없이 조직의 모든 AWS 리드와 기회를 관리하거나 감독하는 사용자에게 이상적인 옵션입니다. 예시:

- 영업 팀의 데이터 입력 및 기회를 관리하는 운영 팀의 구성원입니다.
- 리드 및 기회 데이터를 입력하고 관리하는 영업 팀의 구성원입니다.
- 리드 활동을 감독하려는 마케팅 팀의 구성원입니다.

ACE 관리자 역할은 사용자에게 ACE 파이프라인 관리자에서 모든 기회와 리드를 업데이트할 수 있는 액세스 권한을 제공합니다. 신규 사용자는 AWS Partner Central에서 제공되는 ACE 프로그램 설명서를 검토하는 것이 중요합니다. 자신이 적극적으로 소유한 기회만 관리해야 하는 사용자에게는 ACE 사용자 역할이 더 적절한 할당입니다.

ACE 관리자 역할은 다음을 수행할 수 있습니다.

- 기회를 제출합니다.
- 모든 사용자가 제출한 기회를 보거나 편집합니다.
- 모든 사용자와 공유되는 모든 기회와 리드를 수락, 거부, 확인 및 편집합니다.
- 모든 기회의 소유권을 다른 사용자에게 이전합니다.
- 모든 기회의 대량 가져오기, 내보내기, 업데이트 및 전송과 모든 리드의 대량 내보내기 및 전송을 수행합니다.
- 영업 팀을 대신하여 리드와 기회를 업데이트합니다.
- 파이프라인 데이터를 다운로드하여 보고서를 생성합니다.

ACE 사용자

ACE 사용자 역할은 Partner Central의 내 고객 탭에 액세스하여 ACE 파이프라인 관리자에게 기회를 제출할 수 있습니다. ACE 사용자는 자신이 소유한 기회와 리드에만 액세스하고 관리할 수 있습니다. 원하는 수의 사용자에게 ACE 사용자 역할을 할당할 수 있습니다.

ACE 사용자 역할은 ACE 파이프라인 관리자를 통해 AWS에 기회를 제출하고 수명 주기 동안 해당 기회를 관리해야 하는 사용자를 위한 것입니다. 이 역할은 다른 사용자가 소유한 항목을 보거나 편집할 수 있는 액세스 권한이 없는 기회 또는 리드 집합을 관리하는 사용자에게 가장 적합한 옵션입니다.

ACE 사용자가 ACE 기회를 AWS Marketplace 비공개 제안에 연결할 수 있도록 하려면 ACE 사용자에게 할당된 ListEntities/SearchAgreements IAM 역할에 최소한 AWSMarketplaceSellerFullAccess 또는를 제공합니다. 자세한 정보는 [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결](#) 섹션을 참조하세요.

ACE 사용자 역할은 다음을 수행할 수 있습니다.

- 기회를 제출합니다.
- 소유 기회를 보고, 편집하고, 업데이트합니다.
- 소유한 기회를 다른 사용자에게 이전합니다.
- 소유 기회의 대량 가져오기, 내보내기, 업데이트 및 이전과 소유 리드의 대량 이전을 수행합니다.

역할 비교

역할에 따라 AWS Partner Central 리소스에 대한 액세스 권한과 작업 수행 기능이 결정됩니다. 다음 표에서는 역할 기능을 비교합니다. AWS Partner Central에서 액세스가 제한된 [표준 사용자](#) 역할은 포함되지 않습니다. 표준 사용자 역할을 가진 사용자는 로그인하고, 개인 프로필에 액세스하고, AWS 교육 과정에 액세스할 수 있습니다.

Task	얼라이언스 책임자	제휴 팀	클라우드 관리자	마케팅 직원	기술 직원	ACE 관리자	ACE 사용자
제휴 리드 역할 재할당	X						
ACE 관리자, ACE 사용자, 마케팅 직원 및 기술 직원 역할 할당	X	X	X				
사용자 제거	X	X	X				
ACE 기회 제출	X	X		X		X	X
모든 ACE 기회 및 리드 관리	X	X		X		X	
소유 ACE 기회 및 리드 관리	X	X		X	X	X	X
AWS Partner 솔루션 찾기 목록 관리	X	X		X			
훈련 및 인증 데이터에 액세스	X	X					
AWS Competency 프로그램에 적용	X	X			X		

Task	얼라이 언스 책 임자	제휴 팀	클라우 드 관리 자	마케팅 직 원	기술 직원	ACE 관리 자	ACE 사용자
상품 관리	X	X		X	X		
Well-Architected 워크로드 구축	X	X			X		
사례 연구 구축	X	X		X	X		
APN Marketing Toolkit으로 빌드	X	X		X			
퍼블릭 참조 관리	X	X		X			
APN Badge Manager 액세스	X	X		X			
프로그램 애플리 케이션 관리	X	X			X		

사용자 및 역할 할당 관리

사용자 관리 페이지에서 AWS Partner Central 사용자, 역할 할당 및 AWS Identity and Access Management(IAM) 역할 매핑을 관리할 수 있습니다.

주제

- [역할 할당 관리](#)
- [제휴 리드 역할 재할당](#)
- [사용자를 IAM 역할에 매핑](#)
- [사용자 제거](#)
- [프로필 관리](#)

역할 할당 관리

사용자 관리 페이지의 사용자 탭에서 한 번에 최대 10명의 사용자에게 대한 역할 할당을 관리할 수 있습니다. 역할 할당에 대한 모범 사례는 [섹션을 참조하세요 AWS Partner Central 권한 모범 사례](#).

Note

이 지침은 제휴 리드 역할의 재할당에는 적용되지 않습니다. 제휴 리드 역할을 재할당하려면 [섹션을 참조하세요 제휴 리드 역할 재할당](#).

역할을 할당, 재할당 또는 제거하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 제휴 팀 역할을 가진 사용자로 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 사용자 탭을 선택합니다.
4. 사용자 목록에서 관리하려는 사용자의 사용자 이름 옆에 있는 확인란을 선택합니다. 최대 10명의 사용자를 선택할 수 있습니다.
5. 역할 관리를 선택합니다.
6. 역할 할당 섹션에서 선택한 각 사용자가 자체 행에 표시됩니다. 각 사용자에게 대해 현재 보유한 역할이 역할 필드 아래에 표시됩니다.
 - 사용자에게 새 역할을 할당하려면 - 사용자 이름 오른쪽에 있는 역할(들) 드롭다운 목록에서 역할을 선택합니다.

- 역할 할당을 취소하려면 - 사용자 이름 오른쪽에 있는 역할 필드 아래에서 제거하려는 역할의 X 아이콘을 선택합니다.
- 다른 사용자에게 대한 역할을 구성하려면 - 다른 사용자 관리를 선택합니다.
- 현재 역할 매핑 그룹에서 사용자 행을 제거하려면 제거를 선택합니다. 이렇게 해도 사용자가 제거되지 않으며 역할 할당이 변경되지 않습니다. AWS Partner Central에서 사용자를 제거하려면 섹션을 참조하세요 [사용자 제거](#).

7. 역할 할당을 완료한 후 업데이트를 선택합니다.

Note

업데이트를 선택하면 성공 및 실패한 역할 할당 수가 사용자 관리 페이지에 표시됩니다. AWS Partner Central은 금지된 역할 할당을 수행하지 않습니다. 예를 들어, 20명 이상의 사용자에게 제휴 팀 역할을 할당할 수 없습니다. 자세한 정보는 [AWS Partner Central 역할](#) 섹션을 참조하세요.

제휴 리드 역할 재할당

사용자 관리 페이지에서 제휴 책임자는 역할을 다른 사용자에게 재할당할 수 있습니다. 한 번에 한 명의 사용자만 제휴 리드 역할을 가질 수 있습니다.

제휴 리드 역할을 재할당하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 리드 역할이 있는 사용자로 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 사용자 탭을 선택합니다.
4. 사용자 목록의 첫 번째 열에서 새 제휴를 주도하려는 사용자의 확인란을 선택합니다.
5. 제휴 리드 역할 재할당을 선택합니다.
6. 제휴 리드 역할 관리 페이지에서 새 제휴 리드 사용자를 선택합니다.
7. 재할당을 선택합니다.
8. 제휴 리드 재할당 대화 상자에서 **confirm**를 입력하고 재할당을 선택합니다.

사용자를 IAM 역할에 매핑

IAM 역할 탭에서 클라우드 관리자 및 비클라우드 관리자 파트너 사용자에게 IAM 역할을 할당하여 AWS Marketplace Management Portal(AMMP)에 대한 Single Sign-On 액세스 권한을 부여할 수 있습니다.

사전 조건

사용자를 IAM 역할에 매핑하기 전에 다음을 완료해야 합니다.

- AWS Partner Central 계정을 AWS Marketplace 계정에 연결합니다.
- IAM 콘솔에서 클라우드 관리자 사용자는 Marketplace 권한이 있는 IAM 역할을 생성합니다.

자세한 정보는 [AWS Partner Central 및 AWS 계정 연결](#) 섹션을 참조하세요.

사용자를 IAM 역할에 매핑하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 제휴 팀 역할을 가진 사용자로 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 IAM 역할 탭을 선택합니다.
4. 클라우드 관리자 사용자를 매핑하려면:
 - a. 클라우드 관리자 사용자 목록에서 사용자를 한 명 이상 선택합니다. 이 목록에는 AWS Marketplace 권한을 보유하기 위해 IAM 역할 할당이 필요한 클라우드 관리자 역할이 할당된 사용자가 포함되어 있습니다.
 - b. IAM 역할에 매핑을 선택합니다.
5. 클라우드가 아닌 관리 파트너 사용자를 매핑하려면:
 - a. 사용 가능한 파트너 사용자 목록에서 사용자를 한 명 이상 선택합니다. 이 목록에는 클라우드 관리자 역할이 없지만 AWS Marketplace 권한을 가지려면 IAM 역할 할당이 필요한 사용자가 포함되어 있습니다.
 - b. IAM 역할에 매핑을 선택합니다.

사용자 제거

사용자를 제거하면 해당 사용자의 AWS Partner Central 액세스 권한이 영구적으로 취소되며 실행 취소할 수 없습니다. 제거된 사용자를 복원하려면 해당 사용자를 다시 초대하여 등록해야 합니다. AWS Partner Central은 제거된 사용자의 데이터를 저장합니다.

Important

제휴 리드 역할이 있는 사용자를 제거하기 전에 역할을 다른 사용자에게 재할당합니다. 자세한 내용은 [제휴 리드 역할 재할당](#) 항목을 참조하세요.

사용자를 제거하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 제휴 팀 역할을 가진 사용자로 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 사용자 탭을 선택합니다.
4. 사용자 목록에서 제거하려는 사용자 옆의 확인란을 선택합니다. 한 번에 10명의 사용자를 제거할 수 있습니다.
5. 사용자 제거를 선택합니다.
6. 사용자 제거 대화 상자에서 **confirm**를 입력하고 제거를 선택합니다.

프로필 관리

연락처 유형, 사용자 역할 또는 이메일 주소를 제외하고 프로필 데이터를 변경할 수 있습니다.

프로필을 변경하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 내 프로필 메뉴로 이동하여 내 프로필 탭을 선택합니다.
3. 편집을 선택합니다.
4. 정보를 업데이트하고 저장을 선택합니다.

 Note

연락처 유형을 업데이트해야 하는 경우 [AWS Partner 지원 사례를](#) 제출하세요.

AWS Partner Central 권한 모범 사례

AWS Partner Central 역할을 할당할 때는 다음 지침을 사용합니다.

주제

- [최소 권한 원칙에 따라 역할 할당](#)
- [감사 역할 할당](#)
- [고유한 자격 증명 사용](#)
- [일반 로그인 방지](#)

최소 권한 원칙에 따라 역할 할당

사용자는 작업을 수행하는 데 필요한 리소스에만 액세스할 수 있는 권한이 있어야 합니다. 예를 들어 팀원 중 한 명이 APN Customer Engagements(ACE) Pipeline Manager의 파이프라인 전체에서 기회를 업데이트하고 보고하는 것만 책임지는 경우 제휴 팀 역할이 아닌 ACE 관리자 역할을 가져야 합니다. 자세한 내용은 IAM 사용 설명서의 [최소 권한 적용](#)을 참조하세요.

감사 역할 할당

역할 할당을 정기적으로 감사하고 조직에서 사용자가 역할을 변경할 때 권한을 조정합니다. 사용자 목록을 감사하여 조직에서 나가거나 더 이상 AWS Partner Central에 액세스할 필요가 없는 역할로 이동한 사용자를 비활성화했는지 확인합니다.

고유한 자격 증명 사용

사용자가 고유한 로그인 자격 증명을 사용하여 AWS Partner Central에 로그인해야 합니다. 사용자 자격 증명을 공유하면 AWS Partner Network 및 ACE(AWS Partner Network 고객 참여) 이용 약관을 위반하고 보안 위험이 발생합니다.

일반 로그인 방지

제휴 리드 역할에 일반 로그인(예: APN_Admin@company.com)을 할당하지 마세요. 권한 관리 모범 사례를 따르고 여러 사용자가 동일한 일반 자격 증명으로 AWS Partner Central에 로그인하지 않도록 합니다. 대신 개별 사용자를 제휴 리드 역할에 다시 할당하고, 다른 사용자를 필요한 역할에 할당하고, 일반 계정을 비활성화합니다.

일반 로그인을 재할당하려면

1. 일반 로그인을 사용하여 현재 AWS Partner Central에 로그인하는 모든 사용자를 식별합니다.
2. 제휴 리드 역할에 개별 사용자를 할당합니다.
3. 최소 권한 원칙에 따라 역할에 다른 사용자를 할당합니다. 역할 및 권한에 대한 요약은 섹션을 참조하세요 [AWS Partner Central 역할](#).
4. 할당된 모든 사용자가 AWS Partner Central에 액세스할 수 있는지 확인합니다. 확인이 완료되면 제휴 책임자는 일반 계정을 비활성화할 수 있습니다.

일반 계정을 비활성화하려면

1. 제휴 리드 역할을 사용하여 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 내 APN 계정 보기를 선택합니다.
3. 파트너 사용자 섹션에서 활성 파트너 사용자 관리를 선택합니다.
4. 일반 계정의 경우 작업 메뉴에서 비활성화를 선택합니다.

멀티 팩터 인증(MFA)

다중 인증(MFA)은 AWS Partner Central 계정에 보호 계층을 추가합니다. 활성화하면 사용자는 로그인 시 사용자 이름과 암호 외에도 등록된 이메일 주소로 전송된 확인 코드를 입력해야 합니다. 로그인할 때 사용자는 30일 동안 디바이스를 신뢰할 수 있는 것으로 표시할 수 있습니다. 30일이 지나면 사용자는 새 일회용 암호를 받아야 합니다. MFA가 활성화된 상태에서 로그인하려면 섹션을 참조하세요 [AWS Partner Central에 로그인](#).

Note

팀이 로그인 자격 증명을 공유하는 경우 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자가 공유 로그인을 비활성화하고 재할당하는 것이 좋습니다. MFA가 활성화되어 있을 때 공유 자격 증명에 비활성화되지 않으면 등록된 이메일 받은 편지함에 액세스하지 못하는 사용자가 로그인에 필요한 일회용 암호를 검색하지 못하여 계정에서 사용자를 차단할 수 있습니다. 이 프로세스에 대한 자세한 내용은에서 확인할 수 있습니다 [AWS Partner Central 권한 모범 사례](#).

AWS Partner Central 계정의 MFA를 관리하려면

제휴 책임자 또는 클라우드 관리자는 조직 내 모든 사용자의 MFA를 관리할 수 있습니다. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자가 MFA 설정을 변경하면 조직 내 모든 사용자에게 영향을 미칩니다.

1. 제휴 책임자 또는 클라우드 관리자 역할을 가진 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 내 회사 메뉴에서 사용자 관리를 선택합니다.
3. 사용자 관리 페이지에서 보안 탭을 선택합니다.
4. 편집을 선택합니다.
5. 다중 인증(MFA) 상태 옵션을 선택합니다.
 - 활성화됨 - AWS Partner Central에 로그인하려면 사용자는 사용자 이름과 암호 외에도 등록된 이메일 주소로 전송된 확인 코드를 입력해야 합니다.
 - 비활성화됨 - AWS Partner Central에 로그인하려면 사용자 이름과 암호만 입력해야 합니다.
6. 저장을 선택합니다.

Important

AWS Partner Central이 잠기고 지원이 필요한 경우 다음을 수행합니다.

1. [AWS 파트너 네트워크 지식 기반의 AWS 파트너 팀 연락처 페이지로](#) 이동합니다.
2. 연락처 양식을 작성하고 제출을 선택합니다.

AWS Partner Central 작업

AWS Partner Central은 계정, 솔루션 개발 및 AWS Partner 프로그램 등록에 도움이 되는 권장 작업을 제공합니다. AWS Partner Central에서 권장하는 작업은 회사 프로필, AWS Partner 경로, 솔루션 단계 및 프로그램 등록을 기반으로 합니다. AWS Partner Central에서는 다음 영역에서 세 가지 유형의 작업을 안내합니다.

- 계정 작업 - AWS Partner Central 온보딩, 설정 및 관리.
- 솔루션 작업 - 솔루션을 구축, 마케팅, 판매 및 성장시킵니다 AWS.
- 프로그램 작업 - AWS Partner Network 프로그램을 등록하고 완료합니다.

주제

- [내 작업](#)
- [태스크 관리](#)
- [솔루션 성장 단계 작업](#)

내 작업

다음 절차에 따라 할당된 작업을 검토하고 완료합니다.

주제

- [작업 요약](#)
- [작업 완료](#)
- [작업 무시](#)

작업 요약

작업 요약을 보려면 AWS Partner Central 홈 페이지의 작업 섹션을 참조하세요.

작업 요약을 보려면

1. [AWS Partner Central](#)에 제휴 책임자 또는 제휴 팀 역할을 가진 사용자로 로그인합니다.
2. 작업 아래에 할당된 계정, 솔루션 및 프로그램 작업 수가 표시됩니다. 작업 섹션에서 다음을 수행할 수 있습니다.

- 계정 작업, 솔루션 작업 또는 프로그램 작업에서 번호를 선택하여 작업 페이지에서 해당 작업을 봅니다.
- 작업 이름을 선택하여 작업 세부 정보 페이지로 이동합니다.
- 작업 보기를 선택하여 작업 페이지로 이동합니다.

작업 완료

작업을 완료하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. AWS Partner Central 메뉴 모음에서 내 작업을 선택합니다.
3. 내 작업 메뉴에서 작업 유형을 선택합니다.

내 작업 메뉴 옵션	설명
계정 작업	AWS Partner Central 온보딩, 계정 설정 및 관리.
솔루션 작업	AWS에서 솔루션을 구축, 마케팅, 판매 및 성장시킵니다.
프로그램 작업	AWS Partner Network 프로그램에 등록합니다.

4. 작업 페이지에서 작업 이름을 선택합니다.
5. 작업 세부 정보 페이지에서 작업을 완료합니다.
 - 회사 설명 추가와 같은 일부 작업은 작성할 양식을 제공합니다. 양식을 작성하고 제출을 선택합니다.
 - 소프트웨어 제품 생성과 같은 일부 작업은 작업 작업을 시작하도록 선택할 수 있는 링크를 제공합니다.
6. 작업 작업을 완료했으면 작업 세부 정보 페이지에서 확인을 선택합니다.

작업 무시

작업 세부 정보 페이지에서 표준 사용자는 작업을 무시할 수 있습니다. 작업을 무시하면 작업 할당 목록에서 해당 작업이 제거되고 재할당을 위해 Alliance 리드로 다시 전송됩니다.

작업을 무시하려면

1. 작업 페이지에서 작업 이름을 선택합니다.
2. 작업 세부 정보 페이지에서 작업 무시를 선택합니다.
3. 태스크 무시 대화 상자에서 제휴 리드가 읽히는 이유를 입력합니다.
4. 태스크 무시를 선택합니다.

태스크 관리

Alliance 책임자는 AWS Partner 조직 내 사용자의 작업 할당을 관리할 수 있습니다.

작업을 할당하거나 재할당하려면

1. 제휴 리드 역할이 있는 사용자로 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 홈 페이지의 작업 섹션에서 작업 보기를 선택합니다.
3. 작업 페이지에서 계정 작업, 솔루션 작업 또는 프로그램 작업 탭을 선택합니다.
4. 작업 테이블에서 할당하려는 작업의 확인란을 선택합니다.
5. 담당자 변경을 선택합니다.
6. 작업 할당 대화 상자에서 사용자를 선택합니다. 이름을 입력하여 사용자를 검색할 수 있습니다.
7. 확인을 선택합니다.

솔루션 성장 단계 작업

솔루션 개발에는 AWS구축, 시장, 판매, 성장이라는 네 단계가 있습니다. AWS Partner Central은 각 단계에서 안내할 작업을 권장합니다. AWS Partner Central에서 권장하는 작업은 회사 프로필, AWS Partner 경로, 솔루션 단계 및 프로그램 등록을 기반으로 합니다.

Note

[AWS 파트너 수익성 프레임워크](#)는 AWS Partner Central을 사용하여 솔루션을 개발하는 모범 사례입니다 AWS. AWS Partner Central의 프레임워크를 따르려면 작업을 사용합니다.

주제

- [빌드 스테이지](#)
- [시장 단계](#)
- [판매 단계](#)
- [성장 단계](#)

빌드 스테이지

빌드 단계에서 AWS 솔루션을 생성합니다. AWS Partner Central 작업은 AWS Partner에서 사용할 수 있는 AWS 기술 및 비즈니스 리소스를 안내합니다. 여기에는 AWS 판매자에 대한 솔루션의 가시성을 최적화하기 위해 따라야 할 모범 사례와 AWS 서비스 전문가의 기술 지침이 포함됩니다.

다음 표에는 소프트웨어, 서비스 및 AWS Managed Service Provider(MSP) 솔루션의 빌드 단계 활동에 대한 개요가 나와 있습니다.

솔루션 유형	빌드 단계 개요
소프트웨어 또는 서비스 솔루션	• Cloud Essentials - 지식 배지 준비 경로에 등록하여 기본 클라우드 개념을 알아봅니다. • 솔루션 아키텍트 파트너 학습 계획에 등록하여 솔루션을 구축하고 설계할 때의 AWS 서비스 모범 사례에 대해 알아봅니다. • 업계 중심 솔루션을 구축하려면 솔루션 구축 활성화 가이드를 참조하세요. • APN 혁신 샌드박스 크레딧을 사용하여 솔루션 구축 비용을 상쇄합니다 AWS. • 무료 웨비나 및 온디맨드 훈련 리소스를 보려면 AWS PartnerCast를 살펴보세요.

솔루션 유형	빌드 단계 개요
AWS 관리형 서비스 공급자(MSP) 솔루션	• AWS MSP Factory 콘텐츠를 살펴보고 실습 워크숍과 모듈식 콘텐츠에 액세스하여 AWS MSP 파트너로서의 역량을 개발하세요. • Cloud Essentials - 지식 배지 준비 경로에 등록하여 기본 클라우드 개념을 알아봅니다. • 솔루션 아키텍트 파트너 학습 계획에 등록하여 솔루션을 구축하고 설계할 때의 AWS 서비스 모범 사례에 대해 알아봅니다. • 업계 중심 솔루션을 구축하려면 솔루션 구축 활성화 가이드를 참조하세요. • APN 혁신 샌드박스 크레딧을 사용하여 솔루션 구축 비용을 상쇄합니다 AWS. • 무료 웨비나 및 온디맨드 훈련 리소스를 보려면 AWS PartnerCast를 살펴보세요.

시장 단계

시장 단계에서 AWS Partner Central 작업은 사례 연구, go-to-market(GTM) 캠페인 템플릿 및 마케팅 활성화를 솔루션의 마케팅 자료에 추가하는 데 도움이 됩니다. 또한 작업은 AWS Marketplace 및 AWS 파트너 솔루션 찾기에 대한 목록을 통해 AWS 판매자와 고객 간의 도달 범위를 확장하는 데 도움이 됩니다.

다음 표에는 소프트웨어, 서비스 및 AWS Managed Service Provider(MSP) 솔루션의 시장 단계 활동에 대한 개요가 나와 있습니다.

솔루션 유형	시장 단계 개요
소프트웨어 솔루션	• AWS Partner Marketing Central 도구 및 리소스를 사용하여 비즈니스를 성장시키고 신규 고객에게 다가가는 방법을 알아봅니다. • 마케팅 개발 자금(MDF)을 신청하여 마케팅 비용을 상쇄하고 영업 파이프라인을 구축합니다

솔루션 유형	시장 단계 개요
	다. 자세한 내용은 MDF 빠른 안내서를 참조하세요. • AWS Badge Manager를 사용하여 사용자 지정 파트너 배지를 생성하여 획득한 AWS 및 지정과의 관계를 보여줍니다. 고해상도 .eps 및 .png 파일에서 조직의 배지를 보고 다운로드합니다. 마케팅에서 배지를 사용하는 시기와 방법에 대한 지침은 AWS Partner 크리에이티브 및 메시징 가이드를 참조하세요. • GTM(AWS go-to-market) 모범 사례에 대해 알아봅니다. • 리드 생성 전략을 수립합니다. • GTM 전략 템플릿을 다운로드합니다. • AWS 비즈니스 플랜 템플릿을 다운로드합니다. • 에서 제품 또는 서비스에 대한 프리 티어를 제공하는 것이 좋습니다 AWS Marketplace. • Partner Solutions Finder(PSF) 목록이 정확하고 최신 상태인지 확인합니다. 이를 통해 고객은 퍼블릭 파트너 솔루션 찾기(PSF)에서 사용자를 찾고 AWS 판매자는 내부 파트너 검색 포털(PDP)에서 솔루션을 찾을 수 있습니다.
서비스 솔루션	• AWS Partner Marketing Central을 사용하여 비디오 드라이브 수요를 시청합니다. • AWS Marketing Toolkit을 사용하여 go-to-market(GTM) 자산을 생성합니다. • 사례 연구를 생성하여 솔루션에 연결합니다. • AWS Marketplace 솔루션을 위한 GTM 전략을 구축하려면 AWS Marketplace Seller GTM Academy 빠른 참조 가이드를 참조하세요.

솔루션 유형	시장 단계 개요
AWS 관리형 서비스 공급자(MSP) 솔루션	• AWS MSP Factory 콘텐츠를 탐색하여 마케팅 노력을 강화합니다. • Cloud Essentials - 지식 배지 준비 경로에 등록하여 기본 클라우드 개념을 알아봅니다. • 솔루션 아키텍트 파트너 학습 계획에 등록하여 솔루션 구축 및 설계 시 AWS 서비스 모범 사례에 대해 알아봅니다. • 업계 중심 솔루션을 구축하려면 솔루션 구축 활성화 가이드를 참조하세요. • APN 혁신 샌드박스 크레딧을 사용하여 솔루션 구축 비용을 상쇄합니다 AWS. • 무료 웨비나 및 온디맨드 훈련 리소스를 보려면 AWS PartnerCast를 살펴보세요.

판매 단계

판매 단계에서 AWS Partner Central은 AWS 판매자와 고객 간의 솔루션 가시성을 강화하는 작업을 권장합니다. APN Customer Engagement(ACE) 프로그램에서 기회 파이프라인을 구축하고 공동 판매 기회를 준비해야 합니다.

다음 표에는 소프트웨어, 서비스 및 AWS Managed Service Provider(MSP) 솔루션의 판매 단계 활동에 대한 개요가 나와 있습니다.

솔루션 유형	판매 단계 개요
소프트웨어 솔루션	• AWS Partner 판매 승인 교육을 완료하여 AWS와 공동 판매하는 방법을 알아봅니다. • AWS Marketplace 비공개 제안(MPPOs) 생성합니다. • APN Customer Engagements(ACE) Pipeline Manager를 통해 기회를 제출합니다. 10개의 검증된 파트너 생성 기회가 있으면 ACE 자격을 얻어 AWS 시작된 기회를 받을 수 있습니다.

솔루션 유형	판매 단계 개요
	다. 제안이 연결된 상태로 두 가지 기회를 시작하여 성장 단계로 이동합니다.
서비스 솔루션	• AWS Partner 판매 승인(비즈니스)을 완료하여 AWS 가치 제안을 고객에게 전달하는 방법을 알아봅니다. • AWS 솔루션 판매자 학습 계획 및 AWS 영업 필수 요소 파트너 학습 계획을 완료하여에 대한 고객의 요구 사항 AWS 과 모범 AWS 공동 판매 사례를 알아봅니다. • AWS Marketplace 채널 파트너 활성화 도구 키트를 사용하여 솔루션을 판매합니다 AWS Marketplace. • 신규 고객을 확보하거나 기존 고객을 업셀링하는 데 도움이 되는 Request AWS Partner Proof-of-Concept(POC) 활동 자금.
AWS 관리형 서비스 공급자(MSP) 솔루션	• AWS MSP Factory 콘텐츠를 살펴보고 실습 워크숍과 모듈식 콘텐츠에 액세스하여 AWS MSP 파트너로서의 역량을 개발하세요. • AWS Partner 판매 승인(비즈니스)을 완료하여 AWS 가치 제안을 고객에게 전달하는 방법을 알아봅니다. • AWS 솔루션 판매자 학습 계획 및 AWS 영업 필수 요소 파트너 학습 계획을 완료하여에 대한 고객의 요구 사항 AWS 과 모범 AWS 공동 판매 사례를 알아봅니다. • AWS Marketplace 채널 파트너 활성화 도구 키트를 사용하여 솔루션을 판매합니다 AWS Marketplace. • 신규 고객을 확보하거나 기존 고객을 업셀링하는 데 도움이 되는 Request AWS Partner Proof-of-Concept(POC) 활동 자금.

성장 단계

에서 솔루션을 성장시키려 AWS 면 새로운 시장과 고객 세그먼트에 도달하기 위해 고급 네트워킹을 학습해야 합니다. AWS Partner Central은 AWS 전문화를 달성하고 AWS 기본 기술 검토(FTRs)를 통해 솔루션을 검증하여 고객에게 전문 지식을 강조하는 작업을 권장합니다.

다음 표에는 소프트웨어, 서비스 및 AWS Managed Service Provider(MSP) 솔루션의 성장 단계 활동에 대한 개요가 나와 있습니다.

솔루션 유형	성장 단계 개요
소프트웨어 솔루션	• AWS Specialization을 달성하여 고객에게 전문 지식을 강조합니다. • 전문화에서 파일럿 프로그램을 실행합니다. • AWS Marketplace 프라이빗 제안(MPPOs)을 사용하여 조달을 간소화하고에서 유연한 요금을 제공합니다. • 채널 파트너에게 AWS Marketplace 제안을 판매할 수 있는 권한을 부여합니다.
서비스 솔루션	• 채널 판매자 갠신 플레이북을 사용하여 갠신 프로세스를 최적화하고 AWS Marketplace 채널 파트너 비공개 제안(CPPO) 전략을 구체화합니다. • AWS Marketplace 프라이빗 제안(MPPOs)을 사용하여에서 조달을 간소화하고 유연한 요금을 제공합니다. • AWS 역량 전문화를 통해 업계 중심의 솔루션을 구축하고 홍보합니다. • 솔루션과 연결된 AWS Partner ACE Pipeline Manager에서 기회를 공유하여 AWS 영업 팀에 두드러집니다.
AWS 관리형 서비스 공급자(MSP) 솔루션	• AWS MSP Factory 콘텐츠를 살펴보고 실습 워크숍과 모듈식 콘텐츠에 액세스하여 AWS MSP 파트너로서의 역량을 개발하세요.

솔루션 유형	성장 단계 개요
	- 채널 판매자 갱신 플레이북을 사용하여 갱신 프로세스를 최적화하고 AWS Marketplace 채널 파트너 비공개 제안(CPPO) 전략을 구체화합니다. AWS Marketplace 프라이빗 제안(MPPOs) AWS Marketplace 을 사용하여 조달을 간소화하고에서 유연한 요금을 제공합니다. - 솔루션과 연결된 AWS Partner ACE Pipeline Manager에서 기회를 공유하여 AWS 영업 팀에 두드러집니다.

AWS Partner Central FAQ

이 주제에서는 AWS Partner Central에 대한 다음 질문에 대한 답변을 제공합니다.

주제

- [AWS 지원 티켓은 어떻게 개설하나요?](#)
- [AWS Partner Central이 잠겼습니다. 지원을 받으려면 어떻게 해야 하나요?](#)
- [파트너 인증에 AWS 등록하려면 어떻게 해야 하나요?](#)
- [AWS Partner Central 암호를 재설정하려면 어떻게 해야 합니까?](#)
- [파트너 스코어카드가 조직의 AWS 인증서를 등록하도록 하려면 어떻게 해야 합니까?](#)
- [AWS 인증을 새 AWS Partner Central 계정으로 이전하려면 어떻게 해야 하나요?](#)
- [AWS Direct Connect 프로그램이란 무엇입니까?](#)
- [AWS Partner Central은 Microsoft Edge 레거시 브라우저를 지원하나요?](#)
- [AWS Partner Central을 통해 AWS Management Console에 액세스할 수 있나요?](#)

AWS 지원 티켓은 어떻게 개설하나요?

AWS Partner Central에서 지원, 지원 문의를 선택하여 새 사례를 제출하거나, 사례 기록을 보거나, AWS 파트너 지원에 대응합니다.

AWS Partner Central이 잠겼습니다. 지원을 받으려면 어떻게 해야 하나요?

AWS Partner Central이 잠긴 경우 다음을 수행하여 지원을 받을 수 있습니다.

1. 파트너 네트워크 지식 기반의 AWS 파트너 [AWS 팀 연락처 페이지](#)로 이동합니다.
2. 연락처 양식을 작성하고 제출을 선택합니다.

파트너 인증에 AWS 등록하려면 어떻게 해야 하나요?

AWS Skill Builder 및 AWS 파트너 인증에 등록하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.

2. 학습, AWS 파트너 교육을 선택합니다.
3. 무료 디지털 훈련 탐색을 선택합니다.
4. AWS Skill Builder에 로그인을 선택합니다.

AWS Partner Central 암호를 재설정하려면 어떻게 해야 합니까?

잊어버린 암호를 재설정하려면

1. [AWS 파트너 네트워크에 로그인](#) 페이지에서 암호 찾기를 선택합니다.
2. 등록된 비즈니스 이메일 주소를 입력합니다.
3. 다음을 선택합니다.
4. 파트너 네트워크 이메일 확인이라는 제목의 apn-no-reply@amazon.com에서 보낸 메시지가 있는지 이메일을 확인합니다. AWS 메시지는 확인 코드가 포함되어 있습니다.
5. 암호 재설정 페이지에서 확인 코드를 입력합니다.
6. 암호에 새 암호를 입력합니다. 암호에는 다음이 포함되어야 합니다.
 - 8자 이상입니다.
 - 최소 1개의 대문자와 1개의 소문자.
 - 하나 이상의 숫자.
 - 에서 하나 이상의 기호! @ # \$ % ^ _ = + : ; .
7. 제출을 선택합니다.

Note

로그인 및 등록에 대한 도움말은 [APN Support](#)에 문의하십시오.

파트너 스코어카드가 조직의 AWS 인증서를 등록하도록 하려면 어떻게 해야 합니까?

사용자의 AWS 인증서가 파트너 스코어카드에 표시되려면 사용자가 AWS Partner Central에 등록되어 있어야 합니다. 사용자를 등록하려면 섹션을 참조하세요 [새 사용자 초대](#). 또한 다음 중 하나가 true여야 합니다.

- 사용자가 현재 등록된 AWS Partner Central 이메일 주소를 사용하여 AWS 인증 시험을 통과했습니다.
- 사용자가 개인 CertMetrics 계정의 이메일 주소를 사용하여 AWS 인증 시험을 통과하고 AWS Partner Central 계정에 주소를 추가했습니다. 참조 [AWS Partner Central 계정에 CertMetrics 이메일 주소 추가](#)

AWS Partner Central 계정에 CertMetrics 이메일 주소 추가

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 내 프로필, 내 AWS 인증서를 선택합니다.
3. 편집을 선택합니다.
4. AWS T&C 계정 이메일에 CertMetrics 계정에 등록된 이메일 주소를 입력합니다.
5. 저장을 선택합니다. 파트너 접수표에서 인증이 업데이트되는 데 5일이 걸립니다.

AWS 인증을 새 AWS Partner Central 계정으로 이전하려면 어떻게 해야 하나요?

이전 고용주에게 받은 AWS 인증서를 새 AWS Partner Central 계정으로 이전할 수 있습니다.

새 AWS Partner Central 계정으로 AWS 인증을 이전하려면

1. 새 회사의 등록된 비즈니스 이메일 주소로 AWS Partner Central에 [사용자로 등록](#)합니다.
2. [AWS 인증 페이지](#)로 이동합니다.
3. 로그인을 선택합니다.
4. 로그인 방법 선택 페이지의 조직 SSO 섹션에 새 회사의 등록된 비즈니스 이메일을 입력합니다.
5. 로그인을 선택합니다.
6. [고객 응대 AWS 교육 및 인증](#)으로 이동합니다. 이전 AWS 인증 프로필을 새 AWS Partner Central 계정으로 이전하려면 요청을 제출합니다.

CertMetrics 이메일 주소를 사용하여 새 AWS Partner Central 계정으로 AWS 인증을 이전하려면

CertMetrics 계정 주소가 이전 회사의 AWS 파트너 접수표에 나열된 개인 이메일 주소인 경우 다음을 수행합니다.

1. 이전 이메일 주소와 암호를 사용하여 [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다. 이 계정에 액세스할 수 없는 경우 APN 지원팀에 문의하여 지원을 받으세요.
2. 내 프로필, 내 AWS 인증서 선택
3. 모든 훈련 및 인증 보기에서 편집을 선택합니다.
4. AWS T&C 계정 이메일 필드의 내용을 삭제합니다.
5. 저장을 선택합니다. 인증은 영업일 기준 5일 이내에 새 계정에 표시됩니다.

Note

CertMetrics 계정 이메일 주소를 업데이트하는 데 도움이 필요하면 [AWS 훈련 및 인증](#) 문의에서 요청을 제출하세요. 요청 세부 정보에 이전 및 새 CertMetrics 이메일 주소를 포함합니다.

AWS Direct Connect 프로그램이란 무엇입니까?

자세한 내용은 [AWS Direct Connect 전송 파트너](#)를 참조하세요.

AWS Partner Central은 Microsoft Edge 레거시 브라우저를 지원하나요?

아니요. 2020년 12월 31일부터 AWS Partner Central은 Microsoft Edge 레거시 브라우저 지원을 중단했습니다. 현재 Edge 레거시 브라우저를 사용하여 AWS Partner Central에 액세스하는 경우 더 나은 경험을 위해 Microsoft Edge 브라우저로 업그레이드하는 것이 좋습니다.

Microsoft Edge 레거시 브라우저란 무엇입니까?

Microsoft Edge 레거시 브라우저에는 버전 80 이전의 원래 Edge 브라우저 버전이 포함되어 있습니다. 사용 중인 Edge 버전을 확인하려면 [사용 중인 Microsoft Edge 버전 찾기를 참조하세요](#).

왜 변경되나요?

2021년에 Microsoft는 보안 업데이트를 포함하여 Microsoft Edge 레거시 브라우저에 대한 지원을 종료했습니다. 당사는 AWS파트너 사용자 경험과 파트너 데이터의 보안이 매우 중요합니다. 따라서 2020년 1월 릴리스된 새 Edge 브라우저를 위해 2020년 12월 3일에 Microsoft Edge 레거시 브라우저에 대한 지원을 사전에 중단했습니다.

AWS Partner Central을 통해 AWS Management Console에 액세스할 수 있나요?

AWS Partner Central을 통해 AWS Management Console에 액세스할 수 없습니다. 에서 AWS Management Console에 로그인합니다 <https://console.aws.amazon.com/console>.

AWS Partner Central 시작 안내서의 문서 기록

다음 표에서는 AWS Partner Central 설명서의 설명서 릴리스를 설명합니다.

변경 사항	설명	날짜
Partner Assistant 설명서 업데이트	이전에 AWS Partner Central FAQ에 있던 정보를 AWS Partner Assistant 로 이동하고 해당 제품에 특정한 중첩 FAQ 페이지를 추가했습니다.	2025년 3월 17일
계정 연결 해제 지침 추가	AWS Marketplace 계정에서 AWS Partner Central 계정 연결 해제에 지침이 추가되었습니다.	2025년 1월 15일
기존에 새 관리형 정책 및 업데이트 추가	AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy 관리형 정책이 추가되었습니다. 자세한 내용은 AWSPartnerCentralSellingResourceSnapshotJobExecutionRolePolicy 단원을 참조하십시오. 업데이트 내용: AWSPartnerCentralFullAccess, AWSPartnerCentralOpportunityManagement, AWSPartnerCentralSandboxFullAccess.	2024년 12월 4일
새 AWS 파트너 도우미	AWS Partner Assistant는 AWS 파트너를 위한 생성형 AI 기반 챗봇입니다. 파트너 센트럴과 AWS Marketplace 포털	2024년 11월 25일

(AMMP) 모두에서 액세스할 수 있습니다.

새로운 관리형 정책 추가

AWSPartnerCentralFullAccess AWS 관리형 정책이 추가되었습니다. 자세한 내용은 [AWS 관리형 정책AWSPartnerCentralFullAccess](#) 단원을 참조하십시오.

2024년 11월 18일

관리형 정책 추가

AWSPartnerCentralOpportunityManagement AWS 관리형 정책이 추가되었습니다. 자세한 내용은 [AWS 관리형 정책AWSPartnerCentralOpportunityManagement](#) 단원을 참조하십시오.

2024년 11월 14일

관리형 정책 추가

AWSPartnerCentralSandboxFullAccess AWS 관리형 정책이 추가되었습니다. 자세한 내용은 [AWS 관리형 정책AWSPartnerCentralSandboxFullAccess](#) 단원을 참조하십시오.

2024년 11월 14일

설명

명확성을 위해 연결 계정 사전 조건을 업데이트했습니다.

2024년 6월 5일

첫 번째 릴리스

AWS Partner Central 시작 안내서의 첫 번째 릴리스입니다.

2023년 11월 10일

기계 번역으로 제공되는 번역입니다. 제공된 번역과 원본 영어의 내용이 상충하는 경우에는 영어 버전이 우선합니다.